

●「マイツール」で、業務改善、会社の利益もアップ!!●

手作業時代

転記・計算ミスも多く、時間もかかる。それに見辛い。

請求明細書(控) 平成5年2月19日

TEL FAX

車種	車名	登録番号	初年度	車台番号	走行距離	走行日数	走行平均	走行速度	走行距離
スバル	A-AA	浜松50あ1111	H2	S*2n170	S*2n170	21000			

品名	数量	単価	金額
足カフキット	1	720	720
フレキボイル	0.5	1,200	600
アラフ	4	520	2,080
フッパベルト	1	3,170	3,170
クランプ	1.5	1,200	1,800
エアエレメント	1	1,800	1,800
スパーポイント	1	850	850



マイツール活用

転記・計算のミスなし。さらにデータの加工は自由自在。
時間も大幅短縮。人材育成、業務改善、利益増加に威力を発揮。

整備明細請求書

車種 別

整備種別	車検整備	点検整備	一般整備	部品整備
車検整備	点検整備	一般整備	部品整備	

車両番号	浜松50あ1111	初年度登録	H02	車名	スバル
型式	A-AA	走行距離	20000	交付年月日	050217
		完成年月日	050219		

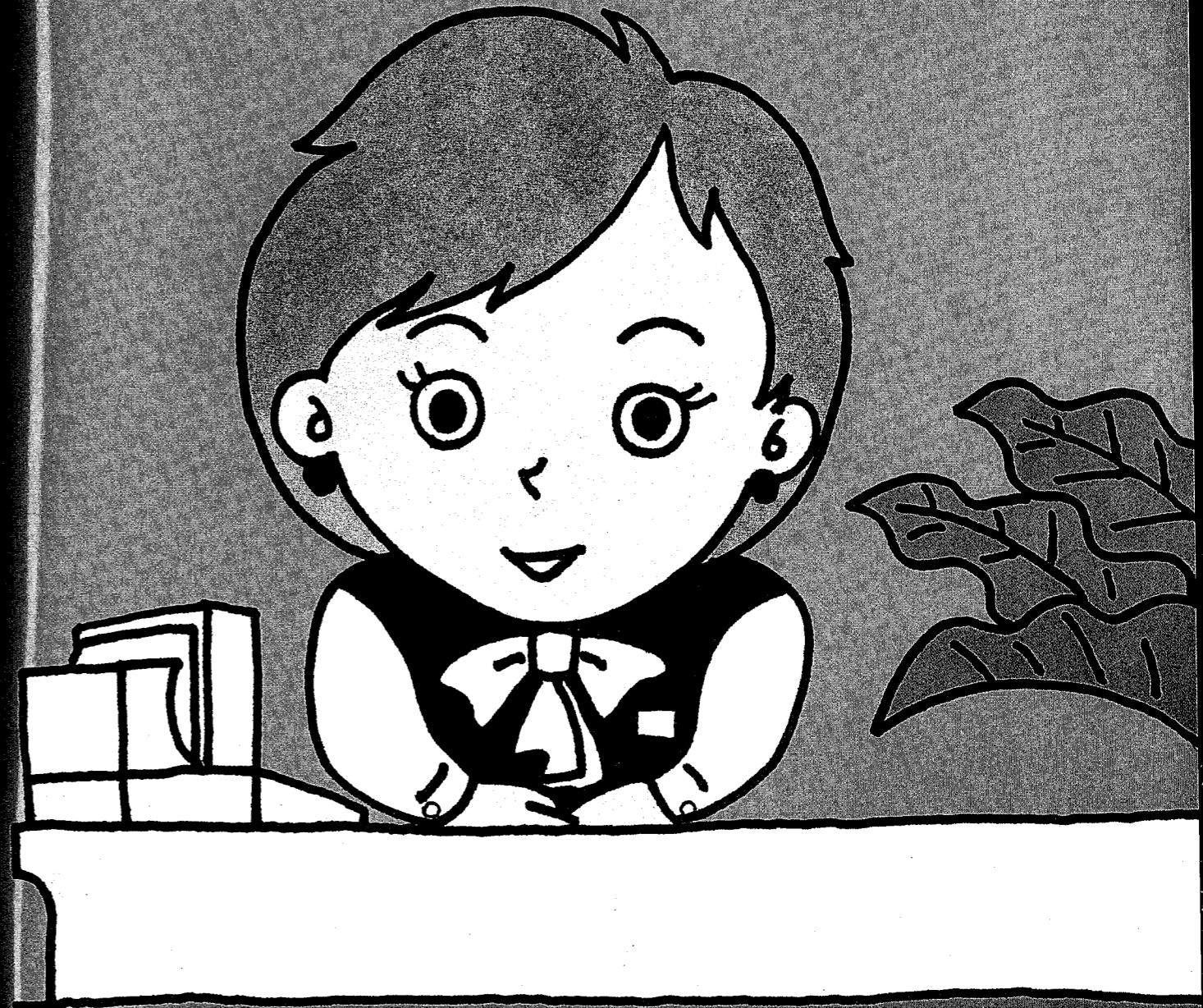
整備作業内容	整備代金	使用部品	数量	単価	部品代金
車検整備	10,000	足カフキット	1	720	720
下廻り洗浄 塗装	10,000	フレキボイル	0.5	1,200	600
仮ナンテスター-用紙代	10,000	アラフ	4	520	2,080
代行手数料	10,000	フッパベルト	1	3,170	3,170
		クランプ	1.5	1,200	1,800
		エアエレメント	1	1,800	1,800
		スパーポイント	1	850	850
小計	40,000				
自動車税	¥	小計			10,820
自動車取得税	¥	合計			50,820
任意保険料	¥	消費税			1,525
重量税	¥ 8,800				
自賠責保険料	¥ 24,850				
印紙代	¥ 1,300				
領り金	¥ 34,950	請求書代金			¥ 52,345

調整	取金	精掃	脱着	補給	オ-バ-ホ-ル	塗装	増補	点検	分解	取替	修理
A	B	C	D	E	O	H	P	T	V	W	X
											△

全員が支える、会社のパワー!
マイツール活き活き事例1000

サービス業編

VOL.1



全員が支える会社のパワー マイツール活き活き事例 1000

※この事例集は実際にマイツールをお使いのお客様の事例をご提供いただいたものです。

この事例集が、マイツール使用・未使用のすべての方の仕事の向上に役立てば幸いです。

<事例集ご活用にあたって>

1. 事例は、実際の仕事の流れに沿っています。そのため、1つの事例を分割してあるものもあります。

(-1, -2など枝番号のついている事例)

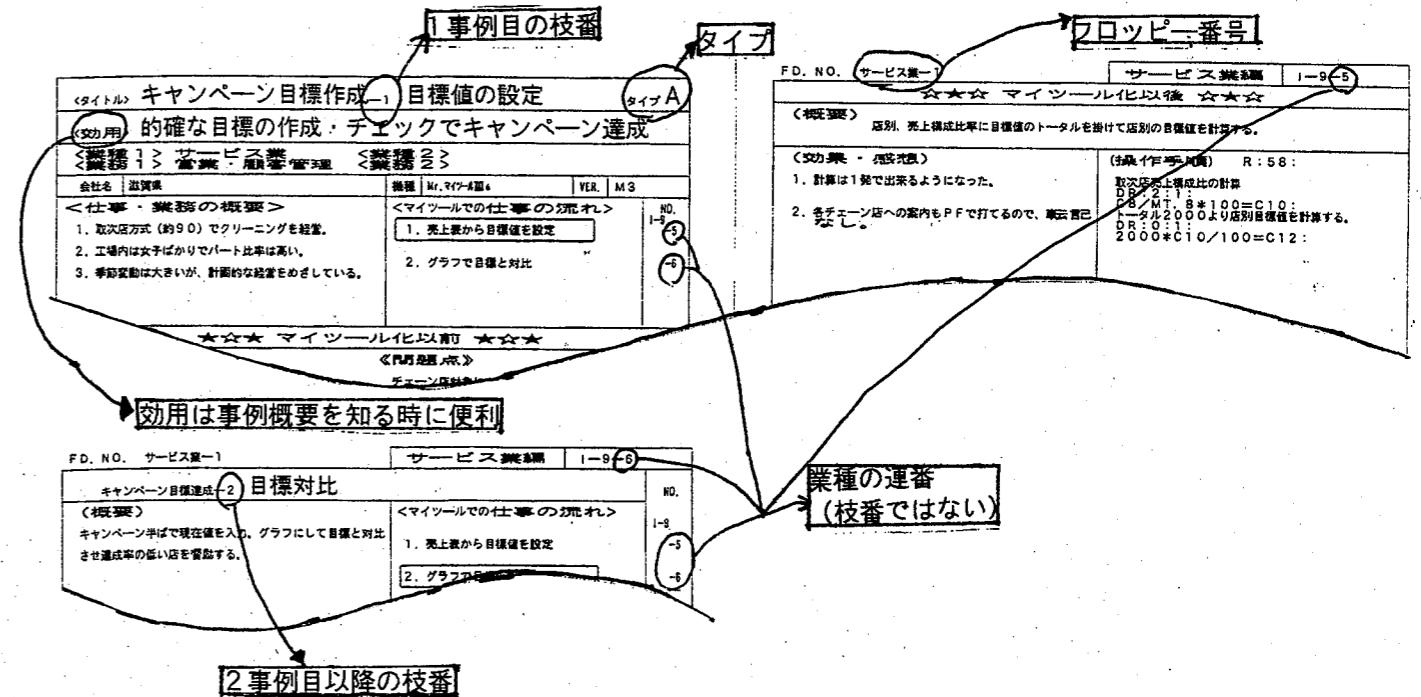
この事例は枝番の最初(-1の事例)から操作を行ってください。(枝番の位置は下図参照)

2. 本文中のタイプA, タイプBは次のような分類を表します。(位置は下図参照)

タイプA・・・見積書, 請求書をはじめとする身の回りの業務改善事例。

タイプB・・・マイツールデータを加工したらこんなことが分かった等分析加工事例。

《図～枝番等の位置》



※事例はすべての機種・バージョンでの動作確認をしております。

一部の機種・バージョンによっては動作しない事例もありますのでご了承ください。

★末尾ですが、事例をご提供いただいたたくさんのお客様に厚く御礼を申し上げます。

全員が支える会社のパワー

マイツール活き活き事例 1000

サービス業編 VOL. 1

目次

[NO]	[業種名]	[事例タイトル]	[フロッピー]
1-9-1	クリーニング店	パートの給与計算-1 先月データ転記	サービス業-1
1-9-2	クリーニング店	パートの給与計算-2 累計時間計算	サービス業-1
1-9-3	クリーニング店	パートの給与計算-3 千時間超に着色	サービス業-1
1-9-4	クリーニング店	パートの有給管理	サービス業-1
1-9-5	クリーニング店	キャンペーン目標作成-1 目標値の設定	サービス業-1
1-9-6	クリーニング店	キャンペーン目標達成-2 目標対比	サービス業-1
1-9-7	クリーニング店	クリーニング業の店別傾向値の分析(指数)	サービス業-1
1-9-8	クリーニング店	クリーニング業売上データにより未来の予測	サービス業-1
1-9-9	クリーニング店	クリーニング店の設備投資時期の決定	サービス業-1
1-10-1	結婚式場	結婚式の婚礼計算書-1 見積・請求書の計算	サービス業-1
1-10-2	結婚式場	結婚式の婚礼計算書-2 月末集計	サービス業-1
1-10-3	結婚式場	特別地方消費税の計算	サービス業-1
1-14-1	広告業	宣伝費の配分	サービス業-1
1-14-2	広告業	営業ごとの売上管理-1 営業担当別売上集計	サービス業-1
1-14-3	広告業	営業ごとの売上管理-2 入金チェック	サービス業-1
1-14-4	広告業	取引先別出金管理-1 出金入力(バーコード)	サービス業-1
1-14-5	広告業	取引先別出金管理-2 出金表へ転記・集計	サービス業-1
1-14-6	広告業	広告制作会社の月別支払い管理表	サービス業-1
1-14-7	広告業	広告制作会社の請求書発行	サービス業-1
1-17-1	ゴルフ場	ゴルフの組合せ表の作成-1 予選組合せ表	サービス業-1
1-17-2	ゴルフ場	ゴルフの組合せ表の作成-2 本選の組合せ表	サービス業-1
1-26-1	自動車整備業	自動車整備業車検のDM発行	サービス業-1
1-26-2	自動車整備業	担当者別作業状況の把握	サービス業-1
1-26-3	自動車整備業	現金出納帳(自動車整備業)	サービス業-1
1-26-4	自動車整備業	請求書発行(自動車整備業)	サービス業-1
1-26-5	自動車整備業	自動車整備業作業明細書の作成	サービス業-1
1-32-1	清掃業	箇所別、種類別ゴミ集積集計と計画	サービス業-1
1-32-2	清掃業	手計算なしの給与明細発行(ビル清掃)	サービス業-1
1-32-3	清掃業	手計算なしの請求書発行(ビル清掃)	サービス業-1
1-37-1	テニスクラブ	売上関連表	サービス業-1
1-39-1	人夫派遣業	人事考課・賞与支給算出業務-1 人事考課表	サービス業-1
1-39-2	人夫派遣業	人事考課・賞与支給算出業務-2 賞与金額計算	サービス業-1
1-39-3	人夫派遣業	人事考課・賞与支給算出業務-3 賞与算出再計算	サービス業-1

[NO]	[業種名]	[事例タイトル]	[フロッピー]
1-40-1	廃品回収, 処理業	資源回収業の給与計算-1 給与明細書印刷	サービス業-1
1-40-2	廃品回収, 処理業	資源回収業の給与計算-2 給与台帳印刷	サービス業-1
1-40-3	廃品回収, 処理業	毎月の資源回収の精算書発行	サービス業-1
1-42-1	パチンコ店	たばこ販売管理-1 受注表入力	サービス業-2
1-42-2	パチンコ店	たばこ販売管理-2 受注表集計	サービス業-2
1-42-3	パチンコ店	たばこ販売管理-3 受注一覧表作成	サービス業-2
1-42-4	パチンコ店	たばこ販売管理 納品書・受領書・請求書発行	サービス業-2
1-42-5	パチンコ店	たばこ販売管理(発注時・支払金額計算)	サービス業-2
1-42-6	パチンコ店	経営店舗の客数管理(レジヤ)	サービス業-2
1-44-1	美容院	美容院の店舗別売上集計	サービス業-2
1-44-2	美容院	担当者別売上のグラフ化	サービス業-2
1-44-3	美容院	美容院の売上管理-1 日付別店別売上集計	サービス業-2
1-44-4	美容院	美容院の売上管理-2 分類毎集計・グラフ化	サービス業-2
1-44-5	美容院	美容院の売上管理-3 店舗別に金額集計	サービス業-2
1-46-1	ブライダル業	特別地方消費税の月間集計(結婚式場)	サービス業-2
1-46-2	ブライダル業	特別地方消費税の計算(請求時)	サービス業-2
1-53-1	リース, レンタル	減価償却が1ページの原紙で簡単に	サービス業-2
1-53-2	リース, レンタル	曜日と日付スケジュールの一元作成	サービス業-2
1-53-3	リース, レンタル	レンタル植木の請求書作成-1 配達台帳入力	サービス業-2
1-53-4	リース, レンタル	レンタル植木の請求書作成-2 請求書発行	サービス業-2
1-53-5	リース, レンタル	売上管理・分析-1 売上表の入力	サービス業-2
1-53-6	リース, レンタル	売上管理・分析-2 請求書発行(請求データ作成)	サービス業-2
1-53-7	リース, レンタル	売上管理・分析-3 目標と実績対比グラフ	サービス業-2
1-53-8	リース, レンタル	売上管理・分析-4 分類別比率を見る	サービス業-2
1-53-9	リース, レンタル	売上管理・分析-5 会社の損益状況を見る	サービス業-2
1-53-10	リース, レンタル	販促活動の評価	サービス業-2
1-55-1	旅館幹旋業	ご案内書の発行	サービス業-2
1-55-2	旅館幹旋業	請求書発行(全国旅館案内所)	サービス業-2
1-55-3	旅館幹旋業	お客様・業者・旅館の管理-1 送客明細書入力	サービス業-2
1-55-4	旅館幹旋業	お客様・業者・旅館の管理-2 計算・明細書印刷	サービス業-2
1-59-1	カラオケハウス	カラオケハウスの店舗別メニュー別個数売上集計	サービス業-2
1-59-2	カラオケハウス	カラオケハウスのDM発送(顧客管理)	サービス業-2
1-60-1	ガラス販売	月別商品出荷状況	サービス業-2
1-60-2	ガラス販売	月別商品別売上表	サービス業-2
1-61-1	有線放送	有線障害分析(グラフ化)	サービス業-2
1-62-1	出力サービス	請求明細書発行-1 注文件数入力	サービス業-2
1-62-2	出力サービス	請求明細書発行-2 月間注文表作成	サービス業-2
1-62-3	出力サービス	請求明細書発行-3 請求明細書出力	サービス業-2
1-63-1	新聞サービス	新聞配布依頼数の管理-1 配布依頼表作成	サービス業-2
1-63-2	新聞サービス	新聞配布依頼数の管理-2 担当者毎配布明細表印刷	サービス業-2

<タイトル> パートの給与計算 -1 先月データ転記 タイプ B

<効用> パートさんの公平な昇級でモラルアップ

<業種1> サービス業 <業種2> クリーニング業
 <業務1> 総務・人事給与 <業務2>

会社名 滋賀県 機種 MrマイツールIIIe VER. M3

<仕事・業務の概要> <マイツールでの仕事の流れ> NO. 1-9

- 取次店方式(約90店舗)でクリーニング業を経営。
- 工場内は女子ばかりでパート化率は高い。
- 季節変動は大きい、計画的な経営を目指している。

- 先月までの累計時間の転記
- 累計時間計算
- 1000時間以上の人に着色

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

- お給料の計算は以前からマイツールを使っていたが、パートさんの昇級が問題であった。入社時期も、勤務時間もバラバラで一律に定期的に昇級すると不公平が出るので悩んでいた。
- それで、勤務時間1000時間毎に昇級することにした。が、手計算で万一間違えると給与のことだけに不満が残ったり、退職したりするので困った。

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

《見えてきた》

- 手計算で時間の計算(60進数)にすると、とかく間違いやすいが、先月までの累計時間をUPDしてきてTIM関数で今日の時間を加えて、その後SHUで1000時間を越している人(行)に色を付ける。(毎月実施)
- 時給を昇級することと、累計時間から、1000時間を差し引くのは手動。(手でやらないと心配)

《効果・感想》

タブレットに登録して使うのが一番良い。オートでドンとする方法もあると思うが、万が一のことを考えて手作業の部分を残すことも大切。今後は、使う会社の計算で800時間毎でも500時間でも10円UPでも20円UPでも自由に考えられる。

(概要) 先月までの時間累計データから今月データへ転記 (UPD)

(加工前)

[93/1給与データ]
F=1,4,1,3,1,14,1,4,1,7,1,6,1,4,1,7,1

Y.M	co.	氏名	出勤日数	出勤時間	残業時間	時間給	累計時数
9301	1	A	19	101.30		810	
9301	2	B	17	82.30		810	
9301	3	C	20	77.15		810	
9301	4	D	19	56.30		820	
9301	5	E	18	57.15		810	
9301	6	F	18	82.30		810	
9301	7	G	19	100.30		810	
9301	8	H	7	45.00		810	
9301	9	I	18	90.00		800	
9301	10	J	17	89.15		800	
9301	11	K	15	45.00		800	

[92/12給与データ]
F=1,4,1,3,1,14,1,4,1,7,1,6,1,4,1,7,1

Y.M	co.	氏名	出勤日数	出勤時間	残業時間	時間給	累計時数
9212	1	A	14	57.15		810	205.15
9212	2	B	20	75.45		810	19.45
9212	3	C	17	66.15		810	12.45
9212	4	D	19	88.00		820	255.30
9212	5	E	17	57.00		810	948.30
9212	6	F	13	39.00		810	844.15
9212	7	G	16	63.45		810	140.30
9212	8	H	21	96.00		810	416.30
9212	9	I	16	56.15		800	912.35
9212	10	J	18	55.45		800	912.45
9212	11	K	8	32.15		800	809.15



(加工後)

[93/1給与データ]
F=1,4,1,3,1,14,1,4,1,7,1,6,1,4,1,7,1

Y.M	co.	氏名	出勤日数	出勤時間	残業時間	時間給	累計時数
9301	1	A	19	101.30		810	205.15
9301	2	B	17	82.30		810	19.45
9301	3	C	20	77.15		810	12.45
9301	4	D	19	56.30		820	255.30
9301	5	E	18	57.15		810	948.30
9301	6	F	18	82.30		810	844.15
9301	7	G	19	100.30		810	140.30
9301	8	H	7	45.00		810	416.30
9301	9	I	18	90.00		800	912.35
9301	10	J	17	89.15		800	912.45
9301	11	K	15	45.00		800	809.15

(操作手順) R:50:
 UPD::49:4:4:R:16:16::
 * 先月データからUPD.
 W:S1:

パートの給与計算-2 累計時間計算		NO.
(概要) 累計勤務時間を計算する。(TIM関数)	<マイツールでの仕事の流れ>	1-9
	1. 先月までの累計時間の転記	-1
	2. 累計時間計算	-2
	3. 1000時間以上の人に着色	-3

(効果・感想)
 ・タブレットに登録して使うのが一番良い。オートでドーンとする方法もあると思うが、万が一のことを考えて手作業の部分を残すことも大切。
 ・後は、使う会社の計算で800時間毎でも500時間毎でも10円UPでも20円UPでも自由に考えられる。

(加工前) [93/1給与データ]
 F=1,4,1,3,1,14,1,4,1,7,1,6,1,4,1,7,1

Y.M	co.	氏名	出勤日数	出勤時間	残業時間	時間給	累計時数
9301	1	A	19	101.30		810	205.15
9301	2	B	17	82.30		810	19.45
9301	3	C	20	77.15		810	12.45
9301	4	D	19	56.30		820	255.30
9301	5	E	18	57.15		810	948.30
9301	6	F	18	82.30		810	844.15
9301	7	G	19	100.30		810	140.30
9301	8	H	7	45.00		810	416.30
9301	9	I	18	90.00		800	912.35
9301	10	J	17	89.15		800	912.35
9301	11	K	15	45.00		800	912.35

(加工後) [93/1給与データ]
 F=1,4,1,3,1,14,1,4,1,7,1,6,1,4,1,7,1

Y.M	co.	氏名	出勤日数	出勤時間	残業時間	時間給	累計時数
9301	1	A	19	101.30		810	306.45
9301	2	B	17	82.30		810	102.15
9301	3	C	20	77.15		810	90.00
9301	4	D	19	56.30		820	312.00
9301	5	E	18	57.15		810	1005.45
9301	6	F	18	82.30		810	926.45
9301	7	G	19	100.30		810	241.00
9301	8	H	7	45.00		810	461.30
9301	9	I	18	90.00		800	1002.35
9301	10	J	17	89.15		800	1002.00
9301	11	K	15	45.00		800	854.15

(操作手順) R:51:
 DR:2:1:
 *時間計算
 TIM [C10+C12+C16]=C16:
 DR:0:1:W:S2:

ワン・ポイント (応用等)

パートの給与計算-3 千時間超に着色		NO.
(概要) 1000時間越えたパートさんの行をSHUで着色	<マイツールでの仕事の流れ>	1-9
	1. 先月までの累計時間の転記	-1
	2. 累計時間計算	-2
	3. 1000時間以上の人に着色	-3

(効果・感想)
 ・タブレットに登録して使うのが一番良い。オートでドーンする方法もあると思うが、万が一のことを考えて手作業の部分を残すことも大切。
 ・後は、使う会社の計算で800時間毎でも500時間毎でも10円UPでも20円UPでも自由に考えられる。

(加工前) [93/1給与データ]
 F=1,4,1,3,1,14,1,4,1,7,1,6,1,4,1,7,1

Y.M	co.	氏名	出勤日数	出勤時間	残業時間	時間給	累計時数
9301	1	A	19	101.30		810	306.45
9301	2	B	17	82.30		810	102.15
9301	3	C	20	77.15		810	90.00
9301	4	D	19	56.30		820	312.00
9301	5	E	18	57.15		810	1005.45
9301	6	F	18	82.30		810	926.45
9301	7	G	19	100.30		810	241.00
9301	8	H	7	45.00		810	461.30
9301	9	I	18	90.00		800	1002.35
9301	10	J	17	89.15		800	1002.00
9301	11	K	15	45.00		800	854.15

(加工後) [93/1給与データ]
 F=1,4,1,3,1,14,1,4,1,7,1,6,1,4,1,7,1

Y.M	co.	氏名	出勤日数	出勤時間	残業時間	時間給	累計時数
9301	1	A	19	101.30		810	306.45
9301	2	B	17	82.30		810	102.15
9301	3	C	20	77.15		810	90.00
9301	4	D	19	56.30		820	312.00
9301	5	E	18	57.15		810	1005.45
9301	6	F	18	82.30		810	926.45
9301	7	G	19	100.30		810	241.00
9301	8	H	7	45.00		810	461.30
9301	9	I	18	90.00		800	1002.35
9301	10	J	17	89.15		800	1002.00
9301	11	K	15	45.00		800	854.15

(操作手順) R:52:
 SHU::C16>=1000::Y:#:1:7::
 *1000時間を越えた人に色付け。
 (青い文字に白い背景)

ワン・ポイント (応用等)

<タイトル> パートの有給管理 タイプ B

<効用> 季節変動が大きい業種で有給消化を平均化

<業種1> サービス <業種2> クリーニング業
 <業務1> 総務・人事給与 <業務2> 人事給与

会社名 滋賀県 機種 Mr.マイツールⅢe VER. M3

<仕事・業務の概要>

- ・取次店方式（約90店舗）でクリーニングを経営。
- ・工場内は女子ばかりで、パート比率は高い。
- ・季節変動は大きい、計画的な経営をめざしている。

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 1年間の平均時数計算

NO. 1-9-4

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

・パートさんも有給制度があるが、クリーニングでは季節変動が大きいので、有給が取れるのが閑散月になってしまう。
 ところが、パートは閑散月には年収の関係もあり、勤務時間が短くなってしまっている人もいます。
 1日の有給を何時間計算にするかは、担当者の主観が出る事になる。

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

《見えてきた》

・以前から、給与計算はマイツールでしていたので、データはあるので、昨年1年間の総勤務時間を総出勤日数で割って、平均の出勤時間を出して、次の年の有給時間にすることをした。
 手計算では、とても何時間もかかるのが、わずか数十分で出来て、全員納得してもらえた。

《効果・感想》

1. この後、平均時数の端数を目で見ながら丸めていく。
2. マイツールが無ければ、やる気のない仕事だった。

(概要) 1年間の各人の1日当たり平均時数計算

(加工前)

[H4/01給与データ]
 F=1,4,1,3,1,14,1,4,1,7,1,6,1

Y.M	co.	氏名	出勤日数	出勤時間	残業時間
H401	A01	A	14	57.15	5.00
H401	A02	B	20	75.45	9.45
H401	A03	C	17	68.15	6.45
H401	A04	D	20	90.00	7.30
H401	A05	E	18	45.00	3.00
H401	A06	F	12	41.00	3.45
H401	A07	G	15	62.45	5.00
H401	A08	H	20	98.00	8.00
H401	A09	I	17	60.15	5.00
H401	A10	J	20	57.45	4.45
H401	A11	K	8	34.15	2.30

[H4/02給与データ]
 F=1,4,1,3,1,14,1,4,1,7,1,6,1

Y.M	co.	氏名	出勤日数	出勤時間	残業時間
H402	A01	A	15	59.15	4.00
H402	A02	B	21	70.45	5.45
H402	A03	C	20	68.15	5.45
H402	A04	D	20	90.00	7.30
H402	A05	E	18	45.00	3.00
H402	A06	F	12	41.00	3.45
H402	A07	G	15	62.45	5.00
H402	A08	H	20	98.00	8.00
H402	A09	I	17	60.15	5.00
H402	A10	J	20	57.45	4.45
H402	A11	K	8	34.15	2.30

(加工後)

[H4/12給与データ]
 F=1,4,1,3,1,14,1,4,1,7,1,6,1

Y.M	co.	氏名	出勤日数	出勤時間	残業時間
H412	A01	A	15	59.15	6.00
H412	A02	B	21	77.45	7.45
H412	A03	C	18	68.15	6.45
H412	A04	D	18	90.00	9.00
H412	A05	E	15	59.00	6.00
H412	A06	F	14	41.00	4.00
H412	A07	G	15	65.45	6.30
H412	A08	H	20	98.00	9.45
H412	A09	I	18	58.15	5.45
H412	A10	J	17	57.45	5.45
H412	A11	K	8	34.15	3.30

[H4/01給与データ]
 F=1,4,1,3,1,14,1,4,1,7,1,7,1

Y.M	co.	氏名	出勤日数	出勤時間	平均時数
H401	A01	A	164.	755.50	4.36
H401	A02	B	238.	999.35	4.12
H401	A03	C	210.	872.70	4.09
H401	A04	D	234.	1164.65	4.58
H401	A05	E	208.	740.15	3.33
H401	A06	F	158.	516.10	3.16
H401	A07	G	185.	850.25	4.36
H401	A08	H	244.	1271.65	5.12
H401	A09	I	197.	745.75	3.47
H401	A10	J	221.	742.35	3.21
H401	A11	K	103.	428.30	4.09
平均			196	826.07	4.10

(操作手順) R:36:
 DR:2:1: PAGE:36-47:S1:
 HRS[C10]=C10:HRS[C12]=C12:C10+C12=C10:
 DC:12: PRUN:
 TP:S1-12:+:
 IC:12:7:平均:時数::ESC
 C10/C8=C12:AV:L:HMS[C12]=C12
 DR:0:1:

ワン・ポイント (応用等)

・年に1度しかないので間違えない様に、給与計算タブレットの空いている所に登録しておけば忘れないで便利。

<タイトル> キャンペーン目標作成-1 目標値の設定 タイプ A

<効用> 的確な目標の作成・チェックでキャンペーン達成

<業種1> サービス業 <業種2>
<業務1> 営業・顧客管理 <業務2>

会社名 滋賀県 機種 Mr.マイツールⅢe VER. M3

<仕事・業務の概要> 1. 取次店方式(約90)でクリーニングを経営。 2. 工場内は女子ばかりでパート比率は高い。 3. 季節変動は大きい、計画的な経営をめざしている。	<マイツールでの仕事の流れ> 1. 売上表から目標値を設定 2. グラフで目標と対比	NO. 1-9 -5 -6
---	---	----------------------------

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

キャンペーンの度毎に手書きで資料を作成していた。

《問題点》

チェーン店対象にキャンペーンを行なうと、売上げの多い店は容易に達成できるが、少ない店は出来ない
売上げ比率で全社で2,000本の場合は、各店にどれだけの目標を与ればよいか手計算でするのは大変であり同じ数字を何度も書かなければならない。

《手書きの帳票》



☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要)

店別、売上構成比率に目標値のトータルを掛けて店別の目標値を計算する。

(効果・感想)

1. 計算は1発で出来るようになった。
2. 各チェーン店への案内もPFで打てるので、転記なし。

(操作手順) R:58:

取次店売上構成比の計算
DR:2:1:
C8/MT, 8*100=C10:
トータル2000より店別目標値を計算する。
DR:0:1:
2000*C10/100=C12:

(加工前)

[93年1月売上一覧表]
F=1,5,1,4,1,6,1,10,1,7,1,7,1,7,1

Y.M	コード	店名	売上	比率	目標	現在値
9301	1	A	920,754			
9301	2	B	777,831			
9301	3	C	551,297			
9301	4	D	198,684			
9301	5	E	146,840			
9301	6	F	126,515			
9301	7	G	105,855			
9301	8	H	115,479			
9301	9	I	86,813			
9301	10	J	141,212			
9301	11	K	96,989			
9301	12	L	1,145,406			
9301	13	M	1,282,137			
9301	14	N	466,982			
合計			6,162,794			

(加工後)

[93年1月売上一覧表]
F=1,5,1,4,1,6,1,10,1,7,1,7,1,7,1

Y.M	コード	店名	売上	比率	目標	現在値
9301	1	A	920,754	14.94	299	
9301	2	B	777,831	12.62	252	
9301	3	C	551,297	8.95	179	
9301	4	D	198,684	3.22	64	
9301	5	E	146,840	2.38	48	
9301	6	F	126,515	2.05	41	
9301	7	G	105,855	1.72	34	
9301	8	H	115,479	1.87	37	
9301	9	I	86,813	1.41	28	
9301	10	J	141,212	2.29	46	
9301	11	K	96,989	1.57	31	
9301	12	L	1,145,406	18.59	372	
9301	13	M	1,282,137	20.80	416	
9301	14	N	466,982	7.58	152	
合計			6,162,794	100.00	2000	

キャンペーン目標達成-2 目標対比

NO.
1-9
-5
-6

(概要)
キャンペーン半ばで現在値を入力。グラフにして目標と対比させ達成率の低い店を督励する。

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 売上表から目標値を設定
2. グラフで目標と対比

(効果・感想)

1. 目標と進行状況がグラフで一目で分かる。
2. データがたまってくると、上手な店、過去の実績のある店に対しては、違う目標設定をすることが出来る。

(加工前)

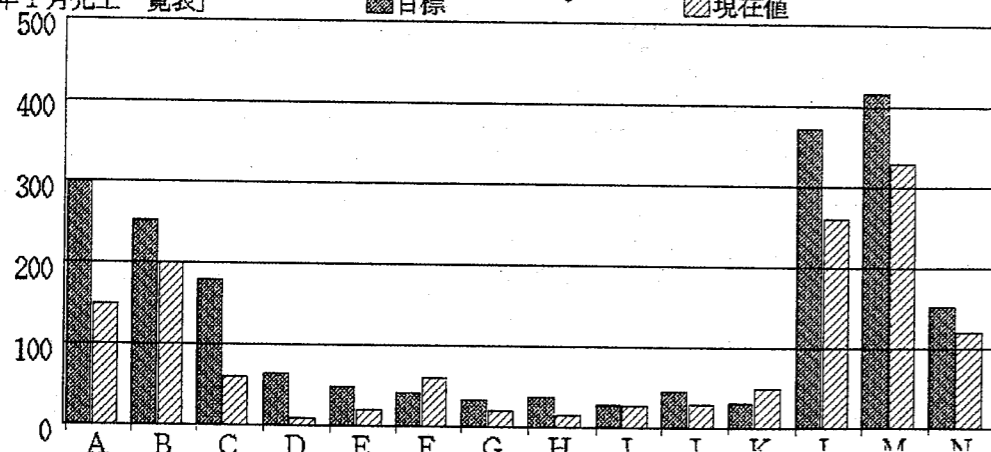
[93年1月売上一覧表]
F=1,5,1,4,1,6,1,10,1,7,1,7,1,7,1

Y.M	コード	店名	売上	比率	目標	現在値
9301	1	A	920,754	14.94	299	150
9301	2	B	777,831	12.62	252	200
9301	3	C	551,297	8.95	179	80
9301	4	D	198,684	3.22	64	10
9301	5	E	146,840	2.38	48	20
9301	6	F	126,515	2.05	41	60
9301	7	G	105,855	1.72	34	20
9301	8	H	115,479	1.87	37	15
9301	9	I	86,813	1.41	28	27
9301	10	J	141,212	2.29	46	30
9301	11	K	96,989	1.57	31	50
9301	12	L	1,145,406	18.59	372	260
9301	13	M	1,282,137	20.80	416	330
9301	14	N	466,982	7.58	152	120
合計			6,162,794	100.00	2000	1352

(加工後)

[93年1月売上一覧表]

■目標 □現在値



(操作手順) R:59:

DL:T:DC:1-4:
G:5::2:12,14:::

ワン・ポイント
(応用等)

この後、達成率を出してクラブ化すればより明確になるでしょう。



<タイトル> クリーニング業の店別傾向値の分析 (指数) タイプ B

<効用> 店毎のキメ細かい販促策立案で売上が着実に増加

<業種 1> サービス業 <業種 2> クリーニング業
<業務 1> 営業・顧客管理 <業務 2> 販促計画

会社名 宮城県 協業組合仙台クリーニング 機種 Mr.マイツールII C40 VER. M3

<仕事・業務の概要> 宮城県内にて、130ヶ所の営業店を展開している。クリーニングの集中工場。
<マイツールでの仕事の流れ> 1. 元データから移動年計を求める。 2. 移動年計の列をグラフ化。
NO. 1-9 -7

★☆☆ マイツール化以前 ★☆☆

《仕事の説明》

各店の活力の有無を従来は勘で計っていた。

★☆☆ マイツール化以後 ★☆☆

《見えてきた》

各店の売上を点数と単価の要素に分けて見る事が出来、各店に合わせた販売促進策を細かく実施出来る。

《効果・感想》

MAV※によって見えない世界が見えてきた思いがしました (毎月の売上で一喜一憂しなくて良い)

※注 季節変動を消し、全体の傾向を見る手法

(概要) 各店販売実績集計をMAVでグラフ化する。売上、点数、点単価を指数化してグラフ化する。

(加工前)

[A店移動年計表] 93.09.09 混 L=0060 C=0136
F=4,12,8,8,14,10,10,8,8,9,9,9

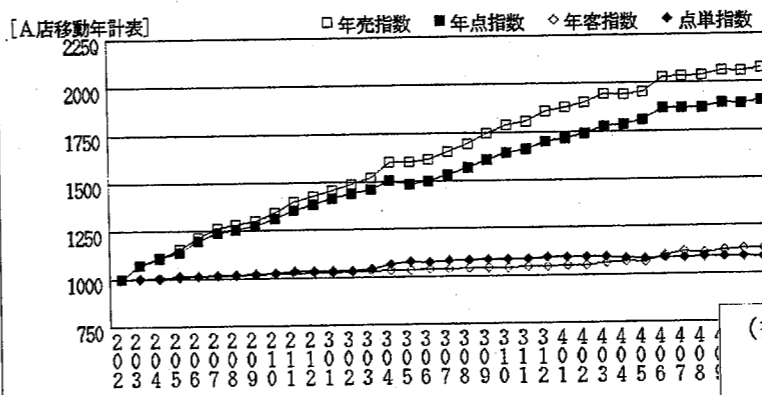
Table with columns: 103, 売上, 点数, 客数, 年計売上, 年計点数, 年計客数, 点単価, 客単価, 年売指数, 年点指数, 年客指数, 点単指数. Rows 103-411.

C:DR:2:1: MAV::C2,C5:12: MAV::C3,6:12: MAV::C4,C7:12: DR:0:1: C5*12=C6: C6*12=C7: C7*12=C8: C5/C6=C8: C6/C7=C9: C5/M6,5*1000=C10:C6/M6,6*1000=C11: C7/M6,7*1000=C12:C8/M6,8*1000=C13:

(加工後)

[A店移動年計表] 93.09.09 混 L=0060 C=0136
F=4,12,8,8,14,10,10,8,8,9,9,9

Table with columns: 103, 売上, 点数, 客数, 年計売上, 年計点数, 年計客数, 点単価, 客単価, 年売指数, 年点指数, 年客指数, 点単指数. Rows 202-807.



(操作手順) R:54:

DR:2:1: MAV::C2,5:12: MAV:C3,6:12: MAV:C4,7:12: DR:0:1: C5*12=C6:C6*12=C7:C7*12=C8:C5/C6=C8:C5/C7=C9: DL:6-16:(最初の11ヶ月分の削除) C5/M6,5*1000=C10:C6/M6,6*1000=C11:C7/M6,7*1000=C12: C8/M6,8*1000=C13: G:6::2:10-13:::

※3年間で客数も1点当たりの単価もそれほど増えていないそれでも売上が伸びているのは客当たりの点数が増えているからようだ。

ワン・ポイント (応用等) MAVは時系列分析の手段としてもっと多くの経営者に使われるべきだと思います。

(概要)

次年度予測表のグラフ化。
実績値を入れて、ある期間をグラフ化。

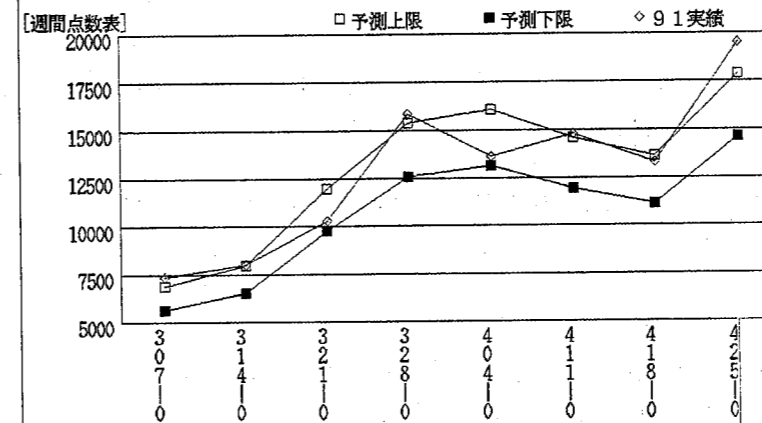
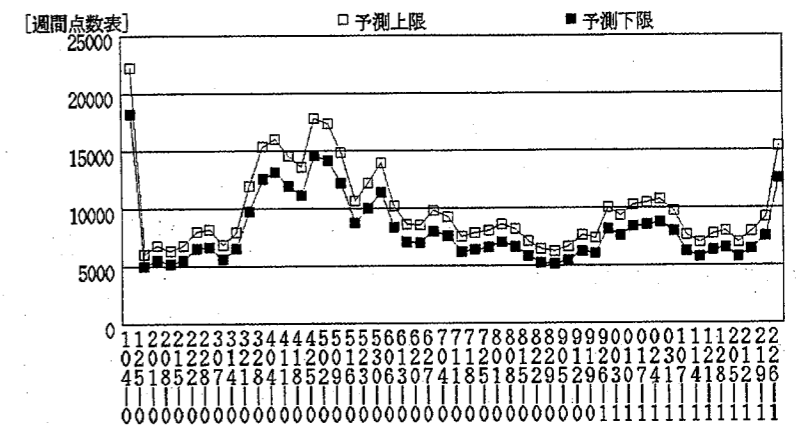
(加工前)

[週間点数表] 83.09.09 混 L=0062 C=0132
F=8,10,10,10,10,10,10,10,12,12

	88年	89年	90年	3年平均	91実績	91予測	予測上限	予測下限
104-0124	11238	13067	14121	12809	17562	20238	22282	18214
125-0131	3195	3273	4070	3513	5594	5551	6106	4896
201-0207	3702	3401	4807	3903	6361	6167	6784	5550
208-0214	3119	3128	4700	3649	6811	5765	6342	5189
215-0221	3505	4365	3877	3917	5253	6189	6608	5570
222-0227	3568	4218	5052	4278	6718	7293	8022	6564
228-0326	3750	5478	4908	4710	7355	7442	8186	6898
307-0313	3365	3822	4376	3961	7355	6238	6664	5832
314-0320	4245	4096	5424	4588	6013	7249	7974	6524
321-0327	4432	6401	8807	6880	10277	10870	11957	9783
328-0403	6544	8905	11472	8840	15847	13667	15364	12570
404-0410	8840	8522	10061	9141	13625	14601	16061	13141
411-0417	7447	7729	10011	4115	13266	14593	14593	11939
418-0424	5945	7832	804	3725	6081	12373	13610	11138
425-0501	9075	9174	3626	3608	7204	8244	17868	14626
509-0508	7571	1105	4722	3860	6300	6559	17395	11138
512-0515	8430	4757	4356	4420	6968	14904	6586	6586
519-0522	3877	4339	4646	4255	6739	6085	6085	6085
526-1002	5910	6474	5315	5800	9154	10050	8248	8248
003-1009	5372	6321	4396	5363	8474	9321	7627	7627
010-1016	5609	6133	6031	5924	9360	10296	8424	8424
017-1023	4313	5855	7902	6033	9532	10465	8579	8579
024-1030	5973	6905	7134	6171	9750	10725	8775	8775
031-1106	4543	7114	5228	5626	8892	9781	8003	8003
107-1113	3598	4120	5287	4428	6996	7696	6296	6296
114-1120	3592	3529	4973	4031	6369	7006	5732	5732
121-1127	3700	4469	5155	4441	7017	7719	6315	6315
128-1204	3873	4539	5377	4596	7282	7988	6536	6536
205-1211	3438	4456	4246	4047	6394	7033	5755	5755
212-1218	3274	4607	5490	4557	7200	7920	6480	6480
219-1225	4199	5182	6316	5299	8372	9209	7535	7535
226-1231	9091	9165	8302	8653	13988	15287	12589	12589

1) 過去3年平均をだす (C2+c3+c4)/3=C5
2) 10-15週の(1)に対する比率をしるべし。

(加工後)



(操作手順) R:57:

- G:6:::8,9:::
- * グラフ化
- DL:6-12,21-T:
- G:6:::8,9,6:::
- * 実績を入れてグラフ化

ワン・ポイント
(応用等)

<タイトル> クリーニング業売上データにより未来の予測 タイプB

<効用> データの積み重ねで来年、さ来年の予測ができた

<業種1> サービス業 <業種2> クリーニング業
<業務1> 経営 <業務2> 経営分析

会社名 三重県 機種 Mr.マイツール VER. M3

<仕事・業務の概要>

- ・クリーニング業 ・年商数千万円
- ・繁忙期は4月中心の大きい山, 10月の小さい山, 年末の3回ある。

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 年間売上予測

NO. 1-9-8

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

- ・過去、売上はその年特有の要因により変動するので予測は不可能と思っていた。

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

《見えてきた》

3年間の週次データと延び率より次の年の売上予測に成功した。

その予測に信じ、従い、人の配置, 設備投資時期の設定など、それまでに考えられない思い切った手を打ち、非常に効果があった。

また、予測と実績を重ねてみたところ、実績が予測の上限に近くなった次の週は下限に近くなることがわかった。

《効果・感想》

マイツールはデータの貯蔵庫ではなく、データ分析をし、戦略を決定し、戦術を練るためのツールである。

そしてグラフはそのために自分が納得し、相手を説得する最高のツールだと考える。

<タイトル> クリーニング店の設備投資時期の決定 タイプ B

<効用> 最適な設備投資時期設定で大幅なコストダウン成功

<業種1> サービス業 <業種2> クリーニング業
 <業務1> 経営 <業務2> 経営分析

会社名 三重県 機種 Mr.マイツール VER. M3

<仕事・業務の概要>
 ・クリーニング業 ・年商数千万円
 ・繁忙期は4月中心の大きい山，10月の小さい山，年末の3回ある。
 ・仕事の性質上、クリーニング機械設備を数年に1回は新しいものにする必要がある。

<マイツールでの仕事の流れ>
 1. 週次データのグラフ化

NO. 1-9-B

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

・過去、繁忙期は経験的に知っていた。
 その時期はとにかく、仕事しか予定が入らない時期であった。
 確かにちょっとづつ休憩期間があったが、それは天候などがあり、予測は不可能とっていた。

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

《見えてきた》

3年間の週次データを見ていたら、3月20日-6月ではとにかく仕事しか予定の入らない期間なのに、どの年も同じ時期に谷間がある。

1週間の単位で見れば、毎年同じ期間が「休憩」だと判明した。（予測可能だと言うことがわかった）

これらを元に、思い切った設備投資時期の設定を行い実に数百万円の節約が出来た。

《効果・感想》

マイツールはデータの貯蔵庫ではなく、データ分析をし、戦略を決定し、戦術を練るためのツールである。

そしてグラフはそのために自分が納得し、相手を説得す最高のツールだと考える。

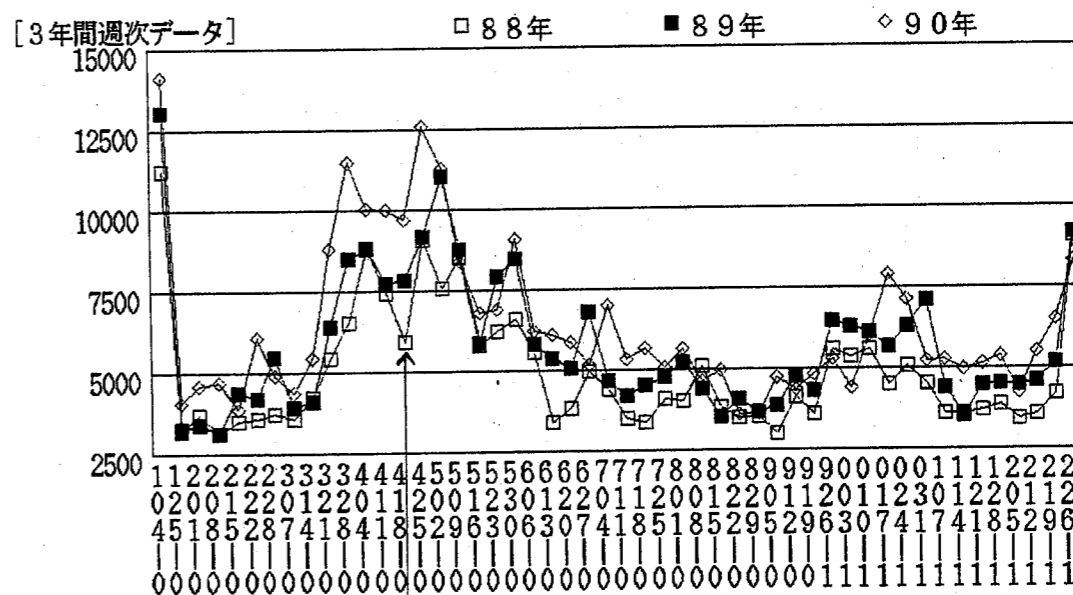
(概要) 3年分の週間売上データをグラフ化する。

(加工前)

[3年間週次データ]
F=8,10,10,10

日付	88年	89年	90年
104-0124	11238	13067	14121
125-0131	3195	3273	4070
201-0207	3702	3401	4607
208-0214	3119	3128	4700
215-0221	3505	4369	3877
222-0227	3568	4218	6062
228-0326	3750	5473	4908
307-0313	3585	3922	4376
314-0320	4245	4096	5424
321-0327	5432	6401	8807
328-0403	6544	8505	11472
404-0410	8840	8822	10061
411-0417	7447	7729	10013
418-0424	5945	7832	9716
425-0431	9075	9174	12500
432-0508		11058	

(加工後)



(操作手順) R:56:
G:6:::2-4:::

<タイトル> 結婚式の婚礼計算書-1 見積・請求書の計算 タイプ A

<効用> 見やすい見積・請求書が迅速に出せイメージアップ

<業種1> サービス <業務1> 営業・顧客管理 <業種2> 結婚式場 <業務2> 婚礼実施予算の計算

会社名 Mr. マイツールⅢe 機種 Mr. マイツールⅢe VER. M3.12

<仕事・業務の概要>

- ・結婚式場を運営している。
・婚礼計算書を見積書、明細書として活用している。
・今までは1つ1つ計算していた。

<マイツールでの仕事の流れ>

- 1. 見積・請求書の計算
2. 月末集計

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

- ・この婚礼計算書は見積書と請求明細書として使っている。
・見積書としては大まかな計算しか出さない。
・請求明細書として利用する時は、さらに細かい計算になる。

《問題点》

- ・手書きのため、非常に時間がかかる。
・計算上のミスが出やすい。
・奉仕料、特別地方税等計算が面倒。

簡単に速く計算ができるようにしたい。

《手書きの帳票》

Table showing handwritten accounting forms for wedding expenses, including columns for date, item, and amount.

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要) 見積・請求書の計算

(効果・感想)

- 1. 計算しなくて済み、処理が速くなった。
2. 奉仕料や特別地方税など計算するのが面倒だったが、あらかじめ計算式を登録してあるため、自動的に計算ができる。
3. 急な変更があっても、数量や単価さえ入力しなればすぐに合計が出るので仕事が断然速くなった。

(操作手順) R:1:
SIM:::ESC

(加工前) [婚礼集計表] 93.10.08 混 L=0065 C=0124

Table showing wedding expense summary before processing, with columns for item, quantity, unit price, and amount.

(加工後)

Table showing wedding expense summary after processing, including detailed breakdowns and totals.

ワン・ポイント (応用等)

結婚式の婚礼計算書-2 月末集計

NO. 1-10-1-2

(概要)

月末の集計

<マイツールでの仕事の流れ>

- 1. 見積・請求書の計算
- 2. 月末集計入集計

(効果・感想)

1. 計算しなくて済み、処理が速くなった。

奉仕料や特別地方税など計算するのが面倒だったが、あらかじめ計算式を登録してあるため、自動的に計算ができる。

急な変更があっても、数量や単価さえ入力しなればすぐに合計が出せるので仕事が断然速くなった。

(加工前)

[婚礼集計表] 93.01.18 混 L=0065 C=0124

項目	1225 池山	1225 龜山	1224 近藤	1224 田中	合計
御料理	38 18500	152 25000			5,613,000
子供料理	3 9800	3 8500			54,900
飲物セット	50 5900	85 7200			907,000
奉仕料		219,740			657,400
介添料	2 2500				
控室料	5 500				
盛花	24 650				
草花	48 380				
装飾料	1 2500				
演出料	1 5900				
特別地方税					
花束	5 980				
子供花束	3 590				
招待状印刷	100 30				
席順表印刷	100 50				
御座札	98 20				
芳名録	2 30				
写真ビデオ	1 8000				
ビデオ	115000				
司会料	1 5000				
記念品	98 350				
祝菓子	99 250				
祝折	99 200				
赤版	99 60				
寿袋	9 60				
学式料	110000				
新郎衣装	112000				
新婦着付料	1 2800				
新婦衣装	139000				
新婦着付料	1 5000				
新婦衣装	1 2800				
御結納	1 5900				
小計					
消費税					
総合計					
領収額					

[婚礼集計表] 93.01.18 混 L=0065 C=0124

項目	1205 岡本	1210 清原	1224 近藤	1224 田中	合計
御料理	126 18500	216 25000	85 18000	248 14800	12,761,400
子供料理	3 9800	5 8500	3 5900	5 5000	114,600
飲物セット	50 5900	105 7200	38 6000	235	1,279,600
奉仕料		265,540	619,850	169,570	1,415,500
介添料	2 2500	2 2500	2 5000	2 5000	300,000
控室料	5 5000	5 5000	3 5000	5 5000	90,000
盛花	24 650	58 8500	31 8800	38 7200	1,221,400
草花	65 3800	129 5200	38 5600	92 4800	1,525,400
装飾料	1 25000	1 25000	1 25000	1 25000	50,000
演出料	1 39000	1 55000	1 55000	1 55000	204,000
特別地方税		104,658	242,710	73,408	570,338
花束	5 9800	49,900	5 8800	44,000	133,700
子供花束	3 5900	17,700	2 5500	11,000	41,100
招待状印刷	139 300	230 300	90 300	250 300	210,000
席順表印刷	139 500	220 500	99 500	250 500	345,000
御座札	126 250	216 250	85 250	248 250	188,750
芳名録	2 300	2 300	2 300	2 300	2,400
写真ビデオ	1 80000	1 50000	1 60000	2 00000	310,000
ビデオ	1150000	150,000	1150000	150,000	600,000
司会料	1 50000	50,000	1 50000	50,000	700,000
記念品	128 3500	441,000	220 3700	814,000	2,236,000
祝菓子	126 2500	315,000	220 2800	616,000	1,748,500
祝折	126 2000	292,000	220 200	44,000	377,750
赤版	126 600	63,000	210 500	105,000	331,500
寿袋	126 600	75,500	210 600	126,000	378,000
学式料	1100000	100,000	1100000	100,000	400,000
新郎衣装	1120000	120,000	1150000	150,000	432,000
新婦着付料	1 28000	28,000	1 28000	28,000	112,000
新婦衣装	1390000	390,000	1450000	450,000	1,690,000
新婦着付料	1 50000	50,000	1 50000	50,000	200,000
新婦衣装	1 28000	28,000	1 28000	28,000	112,000
御結納	1 59000	59,000	1 59000	59,000	236,000
小計	5,998,008	11,441,660	4,160,478	8,741,794	30,341,938
消費税	178,800	335,968	122,612	257,767	893,147
総合計	6,176,808	11,777,628	4,283,088	8,999,561	31,235,085
領収額					

[婚礼集計表] 12月分

F=1,10,1,16,1

項目	合計
御料理	18,374,400
子供料理	169,500
飲物セット	2,186,000
奉仕料	2,072,990
介添料	400,000
控室料	140,000
盛花	1,870,400
草花	2,331,800
装飾料	150,000
演出料	298,000
特別地方税	839,791
花束	226,700
子供花束	69,800
招待状印刷	288,000
席順表印刷	475,000
御座札	233,250
芳名録	3,600
写真ビデオ	440,000
ビデオ	900,000
司会料	800,000
記念品	3,171,000
祝菓子	2,444,000
祝折	607,750
赤版	461,000
寿袋	475,000
学式料	600,000
新郎衣装	702,000
新婦着付料	168,000
新婦衣装	2,530,000
新婦着付料	300,000
新婦衣装	168,000
御結納	354,000
小計	44,249,981
消費税	1,302,304
総合計	45,552,285
領収額	

(加工後)

DR:0:2:C4+C5+C6:C8+C9-M11,14+0,1-M11,14-M11,18,18+0,03-M18,18-17+C6+C10+C14+C16-C20:1CM

DR:0:2:C4+C5+C6:C8+C9-C10-C12+C13-C14+C16+C17-C18:16+C10+11,6,10,14,18-M11,14+0,1-M11,18+0,1-M11,18-17+17+18,6,10,14,18-M18,6+0,03-M18,18+0,03-M18,18-17+15+16+6,10,14,18:(1,56-1,18)+0,03+157,6,10,14,18:1CM

(操作手順) R:2:

TP:2-3+:::

DC:4-19:

EL:4:12月分:ESC



<タイトル> 特別地方消費税の計算 (請求時) タイプ A

<効用> 経験の浅い人でも正確・迅速に消費税計算ができた

<業種1> サービス <業種2> サービス業
 <業務1> 経理 <業務2> 請求業務

会社名 _____ 機種 Mr.マイツールⅢe, LX VER. 1 M3. 12

<仕事・業務の概要>

・ホテル・結婚式場を営んでいる。

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 特別地方消費税計算

NO. 1-10
-3

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

・市販の用紙に、手書きで明細を1つずつ記入。
 その中から、料理・演出品等の特別地方消費税課税対象の品目のみを選び、手作業にて計算を行っていた。

《問題点》

・似たような内容を何度も手書きするのは、手間も時間もかかる。
 又、特別地方消費税課税対象品目の見極めは難しく、長く経験を積んだ人でないと、ミスも多く大変だった。

《手書きの帳票》

請求書(控) 4年12月26日 No. _____

茨城リコー(株) 様
 下記のとおり御請求申し上げます

税込合計金額	¥107,553-	税率	3%	消費税額	3,133
月日	品名	数量	単価	金額(税込・税込)	備考
	盛込料理	20	3,000	60,000	
	ビール(L)	46	600	27,600	
	ウイスキー	1	7,000	7,000	
	紅玉	1	3,000	3,000	
	ウーロン茶	7	260	1,820	
	量料	1	5,000	5,000	
	特別地方消費税			0	
合計				107,553	

(概要)

請求書の特別地方消費税計算

(効果・感想)

1. コードと数量を入力すれば(料理等は単価も)、合計・税額ともに素早く、正確に計算する事が出来るので経験の浅い人でも明細が作れるようになった。
2. 今後は専用用紙を作って、打ち出しまで一括して行う予定である。

(操作手順) R:5:

UPD:1:8:2:2:R:4:4:R:6:8::
SIM::::ESC

(加工前)

[05.24鈴木・佐藤 ご同家] 93.10.08 混 L=0057 C=0182
 F=1,5,1,19,1,7,1,9,1,13,1,10,1,4,1
 二重り月日利和止

鈴木・佐藤 ご同家 様
 利用日 05.24
 ご人数 87名様

コード	品名	数量	単価	金額	備考	終了
8021		1				
8022		5				
8251		9				
8301		3				
7101		60				
7151		10				
7201		3				
7601		15				
7602		5				
5021		1				
5022		5				
5101		66				
5251		66				
5401		66				
4105		5				
4152		1				
4201		5				
4202		1				
4202		1				
4951		1				
	地方税額					
	消費税額					
	合計					
	地方税対象額・外税			6000-8999		
	消費税対象額・外税			3000-8999		

(加工後)

C6+C8=C10, C2=3000&C2<8000:113+143=L51,10:M51,10+0.03=M45,10:
 =C10,13-43:C6+C8=C10, C2=6000&C2<9000:113+143=L50,10:M50,10+0.03=M45,10:
 =C10,13-43:C6+C8=C10, C2<3000!C2=6000:113+143=L48,10:M48,10/M9,6=M45,12:0=C10, C12!7501:
 C6+C8=C10,13-43:113+143=L48,10:1CM:8-10:

[商品コード表(1901.11から)]
 F=1,5,1,19,1,9,1

コード	品名	単価
8101	会席料理	
8151	盛込料理	
8201	元母料理	2,500
8251	お子様ランチ	5,000
8301	和定食	
8351	お弁当	
8401	特別料	
8451	一品料理	500
8501	追加料理	500
8951	その他	
7101	ビール・中	510
7102	ビール・大	600
7121	生ビール・中	600
7122	生ビール・大	750
7131	生ビール・特	
7151	日本酒・瓶	500
7152	日本酒・生酒	500
7153	日本酒・徳利	
7201	ウイスキー	7,000
7202	ウイスキー	3,000

[05.24鈴木・佐藤 ご同家] 93.10.08 混 L=0057 C=0182
 F=1,5,1,19,1,7,1,9,1,13,1,10,1,4,1
 二重り月日利和止

鈴木・佐藤 ご同家 様
 利用日 05.24
 ご人数 87名様

コード	品名	数量	単価	金額	備考	終了
8021	幸・基本料・飲	1	898,710	898,710		
8022	幸・追加料・飲	5	12,053	60,265		
8251	お子様ランチ	9	2,500	22,500		
8301	和定食	3	5,000	15,000		
7101	ビール・中	60	510	30,600		
7151	日本酒・瓶	10	500	5,000		
7201	ウイスキー	3	7,000	21,000		
7601	オレンジジュース	15	260	3,900		
7602	ウーロン茶	5	260	1,300		
5021	幸・基本 その他	1	300,356	300,356		
5022	幸・追加 その他	5	3,421	17,105		
5101	引出物	66	5,000	330,000		
5251	贈物	66	1,300	85,800		
5401	引菓子	66	1,200	79,200		
4105	写真 六切	5	18,000	90,000		
4152	ビデオ 編集あり	1	100,000	100,000		
4201	招待状	5	320	1,600		
4202	返信はがき	1	6,800	6,800		
4202	返信はがき	1	6,800	6,800		
4951	その他	1	2,000	2,000		
	地方税額			31,748	12,164	
	消費税額			62,338		
	合計			2,172,022		
	地方税対象額・外税			1,058,275	6000-8999	
	消費税対象額・外税			2,077,936	3000-8999	

<タイトル> **宣伝費の配分** タイプ A

<効用> **マイツールで説得力のあるプレゼンができた**

<業種1> サービス業
<業務1> 経営
<業種2> 広告・宣伝
<業務2> 販売計画

会社名 東京都 機種 Mr. マイツール VER. M3

<仕事・業務の概要>
・広告会社を営んでいる。
・クライアントから都道府県別のキャンペーン費用のうまい配分方法について相談を受けた。クライアントは大手の菓子メーカーである。

<マイツールでの仕事の流れ>
NO. 1-14
-1
1. 人口の大きい順にソート、構成比の累計を出し、グラフ化

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

<<仕事の説明>>
・商売柄、説得力のある資料を作ることが大切なことは分かっているが手間のかかる仕事は敬遠しがちであった。おぎなりの資料でしのいでいた。

<<問題点>>
・説得力のない資料しかない、自身をもってクライアントとの会議に臨めなかった。

<<手書きの帳票>>



☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要)
都道府県別人口を多い順にソートし順位をつける。各構成比を出しグラフ化する。

(効果・感想)
・日本の人口は上位9都道府県で50%を超えることを知り、驚いた。
・データに基づきプレゼンテーションしたところ、クライアントも納得し、受注ができた。
・今後もこの種のプレゼンテーション資料作りにマイツールを活用するつもりだ。

(操作手順)
R:100:S::6:4:::
SEQ [1, 1]=C4:TL:L, 6:
DR:2:1:C6/MT, 6*100=C8:
DL:T:ACM:C8, 10:+:
DR:0:1:
G:12::2:6:10:12000:0:
100:0::

(加工前)

[宣伝費の配分]
F=1,10,1,6,1,10,1,8,1,8,1

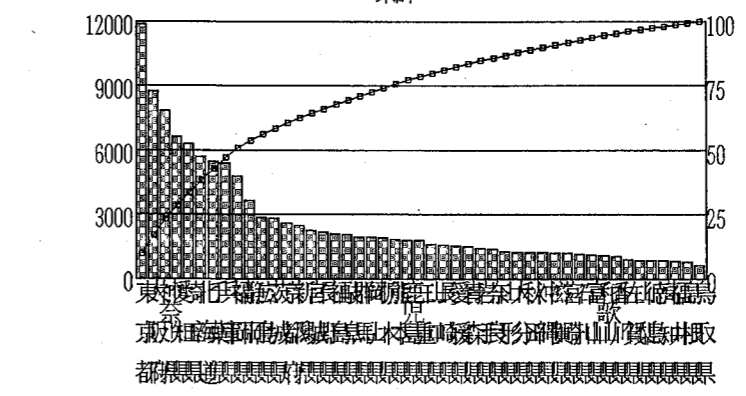
都道府県	順位	90年人口	構成比	累計
北海道	1	5,670		
青森県	2	1,502		
岩手県	3	1,419		
秋田県	4	1,234		
山形県	5	1,260		
宮城県	6	2,236		
福島県	7	2,099		
新潟県	8	2,481		
長野県	9	2,157		
山梨県	10	849		
群馬県	11	1,955		
栃木県	12	1,915		
茨城県	13	2,821		
埼玉県	14	6,290		
千葉県	15	4,471		

(加工後)

[宣伝費の配分]
F=1,10,1,6,1,10,1,8,1,8,1

都道府県	順位	90年人口	構成比	累計
東京都	1	11,885	9.64	9.64
京都市	2	8,747	7.10	16.74
大阪府	3	7,846	6.37	23.11
神奈川県	4	6,628	5.38	28.49
愛知県	5	6,290	5.10	33.59
埼玉県	6	5,670	4.60	38.19
千葉県	7	5,471	4.44	42.63
兵庫県	8	5,380	4.37	47.00
福岡県	9	4,790	3.89	50.89
静岡県	10	3,652	2.96	53.85
岡山県	11	2,853	2.31	56.16
広島県	12	2,821	2.29	58.45
茨城県	13	2,602	2.11	60.56
東京都	14	2,481	2.01	62.57
新潟県	15	2,236	1.81	64.38
宮城県	16	2,099	1.75	66.13

[宣伝費の配分] 90年人口 累計



ワン・ポイント (応用等) かなりステップの多い仕事ですが、馴れた人がやれば5~10分で出来ると思います。色々のコマンドを組合せるとたった2列の情報からかなりの情報が得られる典型的な例だと思います。

<タイトル> 営業ごとの売上管理-1 営業担当別売上集計 タイプA

<効用> 営業担当毎に売上把握でき各人の方針を決めやすい

<業種1> サービス業 <業務1> 売上管理 <業種2> 総合広告代理店 <業務2> 求人広告・売上集計

会社名 埼玉県 機種 Mr.マイツールⅢ VER. M3.04

<仕事・業務の概要>
・求人紙の発行をしている。
・営業が15名程いて、受注すると伝票に記入し、営業担当者が営業担当者ごとの台帳へ転記していた。

<マイツールでの仕事の流れ>
1. 営業担当別売上集計
2. 入金チェック

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

<仕事の説明>
・伝票から台帳へ転記。
・入金があった時に日付を転記。
・個人ごとの売上を集計する。

<問題点>
・伝票から直接台帳へ転記していたので、すべて手計算しなければならなく大変だった。

<手書きの帳票>

Handwritten ledger table with columns for date, company name, location, and amount. Includes a summary table at the bottom.

Main handwritten ledger table with columns for date, item name, quantity, sales amount, and received amount. Includes a handwritten note at the top: (伝票) → 大 吉 殿

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要) 営業担当者ごとに売上集計をする。

(効果・感想)
・営業担当者ごとの入金状況残高がすぐに確認できるようになった。
・計算、転記の手間が省けるので時間が短縮され、間違いもなくなった。
・発送の際、宛名印刷にもこのデータのまま使える。

(操作手順) R:48:
S::16:1:2:3:::
TC::16::PP,25:S1:

(加工前)

*埼玉県企画広告 4 92-12-27 93.09.02 混 L=0036 C=0244

Table showing company details and financial data for the 'before' state, including columns for NO, company name, department, and amounts.



(加工後)

*埼玉県企画広告 4 92-12-27 93.10.08 混 L=0036 C=0244

Table showing company details and financial data for the 'after' state, similar to the 'before' table but with updated data.

*埼玉県企画広告 4 92-12-27 93.10.08 混 L=0036 C=0244

Table showing company details and financial data for the 'after' state, showing a different set of entries.

*埼玉県企画広告 4 92-12-27 93.10.08 混 L=0036 C=0244

Table showing company details and financial data for the 'after' state, showing another set of entries.

ワン・ポイント (応用等)

営業ごとの売上管理-2 入金チェック

NO.

(概要)

入金があった場合、「スミ」とチェックする。

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 営業担当別売上集計

2. 入金チェック

1-14-2

-3

(効果・感想)

- ・営業担当者ごとの入金状況、残高がすぐに確認できるようになった。
- ・計算、転記の手間が省けるので時間が短縮され、間違いもなくなった。
- ・発送の際、宛名印刷にもこのデータのまま使える。

(加工前)

【*埼玉新聞企画広告 4 92-12-27】 93.10.08 混 L=0036 C=0244
P=1,7,1,30,1,10,1,6,1,6,1,30,1,20,1,6,1,10,1,7,1,1,2,1,10,1,6,1,3,1,10,1,6,1,6,1,9,1

NO	社名	部署	担当	〒	住所1	住所2	担当	☎	掲載日	CUT	掲載料	入金日	入金金額	手数料	値引	残高
010040	Aセンター	総務部長	藤倉	357-01	入間郡名栗村下1212		大野	0429777777	921227		41,200					
010045	民宿温泉 O荘	社長	鈴木	368-01	秩父郡小廻野町1000		大野	0494777777	921227		20,600					
							大野	0494777777	921227		61,800					

【*埼玉新聞企画広告 4 92-12-27】 93.10.08 混 L=0036 C=0244
P=1,7,1,30,1,10,1,6,1,6,1,30,1,20,1,6,1,10,1,7,1,1,2,1,10,1,6,1,3,1,10,1,6,1,6,1,9,1

NO	社名	部署	担当	〒	住所1	住所2	担当	☎	掲載日	CUT	掲載料	入金日	入金金額	手数料	値引	残高
010046	B温泉	支配人	神野	350-04	越生町古池1番地222		池田	0429777777	921227		30,900					
010047	温泉 C館	社長	黒岩	355-01	比企郡吉見町333		池田	0493777777	921227		51,500					
010048	(有)かすみの湯	ご主人	北野	357-01	名栗村下555		池田	0429777777	921227		30,900					
							池田	0429777777	921227		113,300					

【*埼玉新聞企画広告 4 92-12-27】 93.10.08 混 L=0036 C=0244
P=1,7,1,30,1,10,1,6,1,6,1,30,1,20,1,6,1,10,1,7,1,1,2,1,10,1,6,1,3,1,10,1,6,1,6,1,9,1

NO	社名	部署	担当	〒	住所1	住所2	担当	☎	掲載日	CUT	掲載料	入金日	入金金額	手数料	値引	残高
010049	D温泉旅館	ご主人	大木	369-12	寄居町秋山111-66		尾木	0493777777	921227		30,900					
010050	国民宿舎 E荘	専務	斉藤	368-02	秩父市黒谷777-88		尾木	0494777777	921227		30,900					
010051	ホテル FF	支配人	中井	368-02	秩父市両神村999		尾木	0494777777	921227		30,900					
							尾木	0494777777	921227		92,700					

(加工後)

【*埼玉新聞企画広告 4 92-12-27】 93.10.08 混 L=0036 C=0244
P=1,7,1,30,1,10,1,6,1,6,1,30,1,20,1,6,1,10,1,7,1,1,2,1,10,1,6,1,3,1,10,1,6,1,6,1,9,1

NO	社名	部署	担当	〒	住所1	住所2	担当	☎	掲載日	CUT	掲載料	入金日	入金金額	手数料	値引	残高
010040	Aセンター	総務部長	藤倉	357-01	入間郡名栗村下1212		大野	0429777777	921227		41,200					
010045	民宿温泉 O荘	社長	鈴木	368-01	秩父郡小廻野町1000		大野	0494777777	921227		20,600	930110	30			
							大野	0494777777	921227		61,800					

【*埼玉新聞企画広告 4 92-12-27】 93.10.08 混 L=0036 C=0244
P=1,7,1,30,1,10,1,6,1,6,1,30,1,20,1,6,1,10,1,7,1,1,2,1,10,1,6,1,3,1,10,1,6,1,6,1,9,1

NO	社名	部署	担当	〒	住所1	住所2	担当	☎	掲載日	CUT	掲載料	入金日	入金金額	手数料	値引	残高
010040	Aセンター	総務部長	藤倉	357-01	入間郡名栗村下1212		大野	0429777777	921227		41,200					
010046	B温泉	支配人	神野	350-04	越生町古池1番地222		池田	0429777777	921227		30,900					
010047	温泉 C館	社長	黒岩	355-01	比企郡吉見町333		池田	0493777777	921227		51,500					
010048	(有)かすみの湯	ご主人	北野	357-01	名栗村下555		池田	0429777777	921227		30,900					
010049	D温泉旅館	ご主人	大木	369-12	寄居町秋山111-66		尾木	0493777777	921227		30,900					
010050	国民宿舎 E荘	専務	斉藤	368-02	秩父市黒谷777-88		尾木	0494777777	921227		30,900					
010051	ホテル FF	支配人	中井	368-02	秩父市両神村999		尾木	0494777777	921227		30,900					

(操作手順) 伝票入力データページ

(引き続き) R : S1 :
SH : S1-3 : C16 <> = * :
C27 = : : S1 :
SHU : S1-3 : C2 = 010045 : : Y :
27 : 930110 : 29 : 30 : :



<タイトル> 取引先別出金管理-1 出金入力 (バーコード) タイプ A

<効用> 面倒なデータ入力もバーコードで一瞬

<業種 1> サービス
<業務 1> 経理

<業種 2>
<業務 2> 得意先別月別出金表

会社名 北海道

機種 Mr.マイツールV/40

VER. M3

<仕事・業務の概要>

・デザイン事務所
・広告制作など

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 出金入力 (バーコード)

2. 出金表へ転記・集計

NO.
1-14-
-4
-5

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

・今までは、取引先別月別の手書きの表に1ヶ月ごとに書き込んで、縦・横の計算を電卓で行っていた。

《問題点》

・毎月計算するのが面倒。
又、変更がある場合も、計算をし直していた。

《手書きの帳票》



☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要) 出金データ入力

(効果・感想)

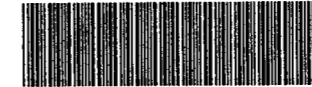
- とにかく計算が速く、正確なのがよい
- この出金表を使用して、取引先別の折れ線グラフ等を作成し、推移を見る事も出来る

(操作手順) R:7:

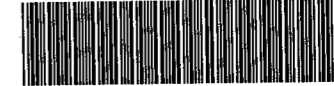
E:9203:ニナ企画:10000:ESC:
バーコード入力

(加工前)

ニナ企画



ナニ企画



ケコ企画



ニナ企画



(加工後)

[出金]
F=1,14,1,12,1,12,1,12,1

80.01.03 混

月日	取引先	金額	備考
9202	ケコ企画	47300	
9202	ニナ企画	84200	
9202	ハビ企画	73500	
9202	フヘ企画	85600	
9202	ムア企画	64200	
9203	ムア企画	79000	
9203	フヘ企画	7200	
9203	ヒフ企画	150300	
9203	ハビ企画	22000	
9203	ニナ企画	84000	
9203	トナ企画	26700	
9203	オカ企画	18600	
9203	アイ企画	7600	

*バーコード入力採用で速く正確・快適なデータ入力が可能になります。

ワン・ポイント
(応用等)

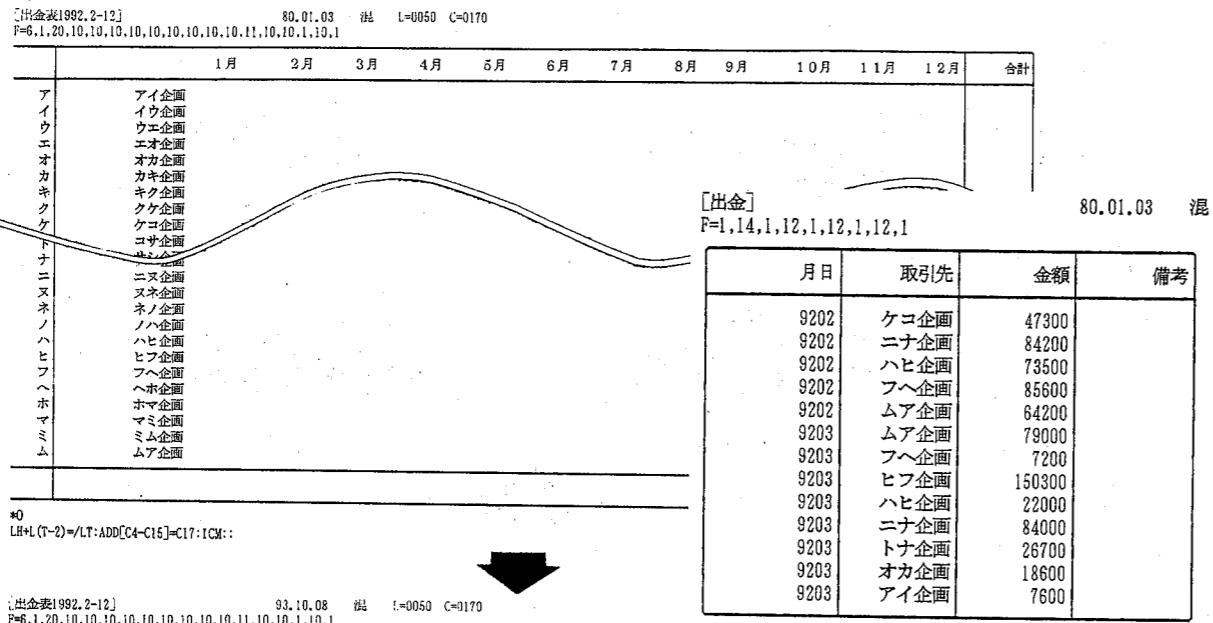
バーコード入力には、アドインソフト「マイツールバーコード」が必要です。

取引先別出金管理-2	出金表へ転記・集計	NO.
(概要)	<マイツールでの仕事の流れ>	1-14
出金表+集計表, 転記・再計算	1. 出金入力 (バーコード)	-4
	2. 出金表へ転記・集計	-5

(効果・感想)

- とにかく計算が速く、正確なのがよい。
- この出金表を使用して、取引先別の折れ線グラフ等を作成し、推移を見る事も出来る。

(加工前)



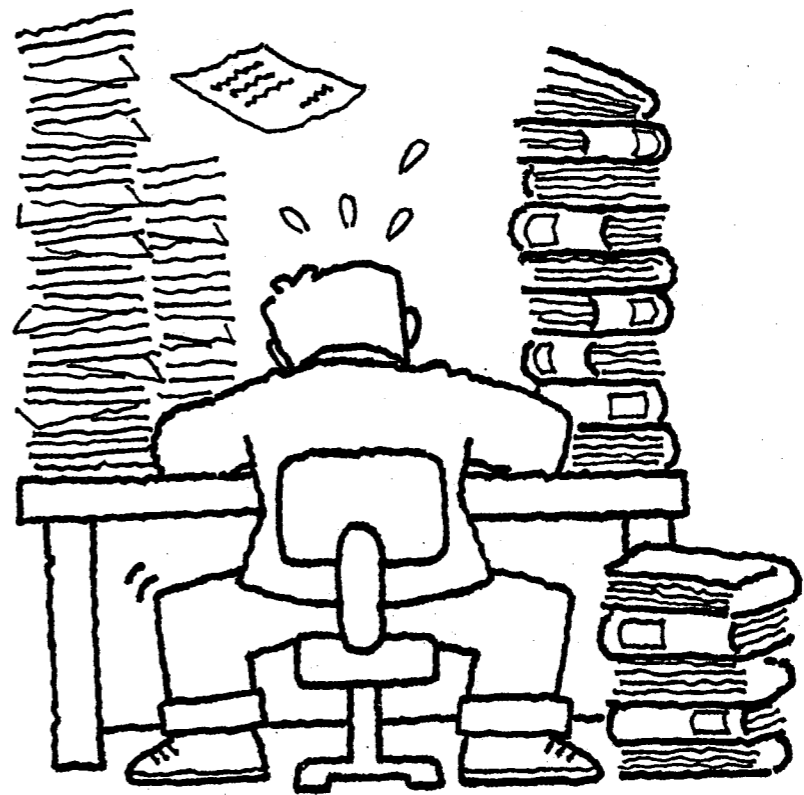
(加工後)

[出金表1992.2-12] 93.10.08 混 L=0050 C=0170
F=6.1,20,10,10,10,10,10,10,10,10,10,10,10,1,10,1

1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	合計
アイ企画		7,600										7,600
イウ企画												
エオ企画												
オカ企画			18,600									18,600
カキ企画												
キタ企画												
クケ企画												
ケコ企画												
コサ企画												
サン企画												
シス企画												
スセ企画												
セソ企画												
ソタ企画												
タチ企画												
チツ企画												
ツテ企画												
トナ企画				26,700								26,700
ニナ企画												
ヌネ企画												
ネノ企画												
ノハ企画												
ハビ企画				22,000								22,000
ヒフ企画				150,300								150,300
フヘ企画				7,200								7,200
ヘホ企画												
ホマ企画												
マミ企画												
ミム企画												
ムア企画				79,000								79,000
合計												311,400

(操作手順) R:7:
SH::C2=9203::S1:(3月分転記)
R:6:
UPD::S1:3:4:+:6:6::
SIM::::ESC

ワン・ポイント (応用等) バーコード入力には、アドインソフト「マイツールバーコード」が必要です。



<タイトル> 広告制作会社の月別支払い管理表 タイプ A

<効用> 管理表で2カ月先の支払資金計画がたてられた。

<業種1> サービス <業種2> 広告
 <業務1> 経理 <業務2> 支払管理

会社名 北海道	機種 Mr.マイツールV/40	VER. M3	
<仕事・業務の概要> ・広告の企画・制作。		<マイツールでの仕事の流れ> 1. 月別支払い管理表の計算	NO. 1-14 -6

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

・仕入の月末残高など、手書きで台帳記入していた。

《問題点》

・仕入の翌々月の支払いの為、月末には残が発生する。その残高がいくらなのか、つかみにくい。

《手書きの帳票》



☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要) 月別支払い管理表の計算

(効果・感想)

1. 支払先別の仕入合計や、外注・材料・費用等の合計まですぐ分かる。

又、この表を見ながら、2ヶ月先の支払い言十画等もたてる事が出来る。

(操作手順)

RC: 13-14: 1:
SIM: : : ESC

(加工前)

[1993.1-12月別支払集計表] 93.10.08 混 L=0060 C=0176
F=1.20.1.10.1.10.1.10.1.10.1.10.1.10.1.10.1.10.1.10.1.10.1.10.1.10.1

支払先	一月				二月			三月			四月			仕入合計
	前月残高	当月仕入高	当月支払高	月末残高	当月仕入高	当月支払高	月末残高	当月仕入高	当月支払高	月末残高	当月仕入高	当月支払高	月末残高	
ABC社	5,000	10,000	2,000				3,000							
ABC社	90,000						90,000							
ABC社	50,000						50,000							
ABC社	70,000						70,000							
外注小計														
いろは印刷	300,000	120,000	140,000	280,000	160,000	120,000	120,000			120,000			120,000	120,000
いろは印刷	450,000	150,000	200,000	400,000	250,000	150,000	150,000			150,000			150,000	150,000
いろは印刷	800,000	250,000	350,000	700,000	450,000	250,000	250,000			250,000			250,000	250,000
いろは印刷	350,000		300,000	50,000	50,000	0	0			0			0	0
いろは印刷	150,000		35,000	115,000	115,000	0	0			0			0	0
いろは印刷	100,000		60,000	40,000	40,000	0	0			0			0	0
いろは印刷	35,000		5,000	30,000	30,000	0	0			0			0	0
いろは印刷	20,000		10,000	10,000	10,000	0	0			0			0	0
いろは印刷	350,000			350,000	350,000	0	0			0			0	0
いろは印刷	100,000			100,000	100,000	0	0			0			0	0
材料小計	2,855,000	520,000	1,100,000	2,075,000	1,555,000	520,000	520,000			520,000			520,000	520,000
〇〇〇カンパニー	65,000	160,000	15,000	50,000	40,000	10,000	10,000			10,000			10,000	10,000
〇〇〇カンパニー				160,000	160,000	0	0			160,000			160,000	160,000
〇〇〇カンパニー										0			0	0
〇〇〇カンパニー	100,000		100,000	0	0	0	0			0			0	0
費用小計	155,000	160,000	115,000	210,000	40,000	170,000	170,000			170,000			170,000	160,000
合計	3,035,000	680,000	1,217,000	2,568,000	1,808,000	700,000	700,000			700,000			700,000	650,000

(加工後)

[1993.1-12月別支払集計表] 93.10.08 混 L=0060 C=0176
F=1.20.1.10.1.10.1.10.1.10.1.10.1.10.1.10.1.10.1.10.1.10.1.10.1.10.1

支払先	一月				二月			三月			四月			仕入合計
	前月残高	当月仕入高	当月支払高	月末残高	当月仕入高	当月支払高	月末残高	当月仕入高	当月支払高	月末残高	当月仕入高	当月支払高	月末残高	
ABC社	5,000	10,000	2,000	13,000			3,000			10,000			10,000	10,000
ABC社	90,000			90,000			90,000			0			0	0
ABC社	50,000			50,000			50,000			0			0	0
ABC社	70,000			70,000			70,000			0			0	0
外注小計	215,000	10,000	2,000	223,000	213,000	10,000	10,000			10,000			10,000	10,000
いろは印刷	300,000	120,000	140,000	280,000	160,000	120,000	120,000			120,000			120,000	120,000
いろは印刷	450,000	150,000	200,000	400,000	250,000	150,000	150,000			150,000			150,000	150,000
いろは印刷	800,000	250,000	350,000	700,000	450,000	250,000	250,000			250,000			250,000	250,000
いろは印刷	350,000		300,000	50,000	50,000	0	0			0			0	0
いろは印刷	150,000		35,000	115,000	115,000	0	0			0			0	0
いろは印刷	100,000		60,000	40,000	40,000	0	0			0			0	0
いろは印刷	35,000		5,000	30,000	30,000	0	0			0			0	0
いろは印刷	20,000		10,000	10,000	10,000	0	0			0			0	0
いろは印刷	350,000			350,000	350,000	0	0			0			0	0
いろは印刷	100,000			100,000	100,000	0	0			0			0	0
材料小計	2,855,000	520,000	1,100,000	2,075,000	1,555,000	520,000	520,000			520,000			520,000	520,000
〇〇〇カンパニー	65,000	160,000	15,000	50,000	40,000	10,000	10,000			10,000			10,000	10,000
〇〇〇カンパニー				160,000	160,000	0	0			160,000			160,000	160,000
〇〇〇カンパニー										0			0	0
〇〇〇カンパニー	100,000		100,000	0	0	0	0			0			0	0
費用小計	155,000	160,000	115,000	210,000	40,000	170,000	170,000			170,000			170,000	160,000
合計	3,035,000	680,000	1,217,000	2,568,000	1,808,000	700,000	700,000			700,000			700,000	650,000

ワン・ポイント (応用等)

〈タイトル〉 広告制作会社の請求書発行 タイプ A

〈効用〉 明細まで手書きでミスが多かったが解消

〈業種1〉 サービス 〈業種2〉 広告
 〈業務1〉 経理 〈業務2〉 得意先管理

会社名 北海道 機種 Mr.マイツールV/40 VER. M3

〈仕事・業務の概要〉
 ・広告の企画・制作。

〈マイツールでの仕事の流れ〉
 1. 請求書印刷

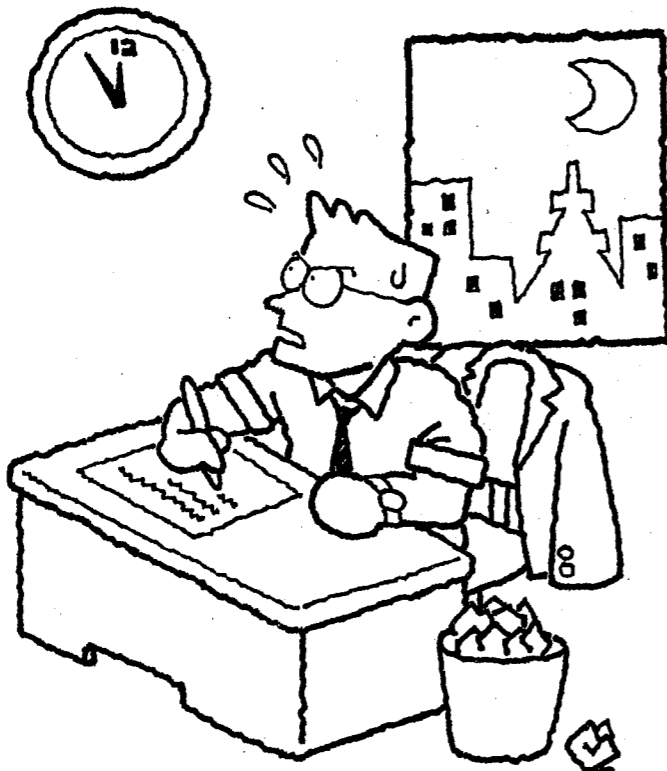
NO. 1-14-7

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》 《問題点》

・請求書は全て手書きしていた。 ・明細まで必要で、数社分書くと時間がかかり、たいへんだった。

《手書きの帳票》



☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要) 請求書印刷

(効果・感想) 1. 今までは、受注があるとノート(台帳)に記入後、手作業で請求書を発行していたが、明細まで必要なので大変だったが、マイツール化してからは、**モレ・ミスもなく、問合せにも迅速に対応できる。**

(操作手順) R:10:
 PF:11:::

(加工前)

【ABC社 白鳥製子 様】 93.09.06 混 L=0043 C=0200
 P=20,6,20,20,20,10,10,10,8,1,8,8,8,8,8,8,1

請求先名	受注日	クライアント	品名	内容	請求額	入金額	残高	合計	粗利	費用A	費用B	費用C	費用D	費用E	その他	合計	
ABC社 白鳥製子	050105	日本株式会社	商品・販促企画	企画	200,000	200,000	0	0	200,000	0	0	0	0	0	0	0	0
ABC社 白鳥製子	050105	北海道商事	標準料金表	B4片面版下	60,000	60,000	0	0	28,500	30,000	1,500	0	0	0	0	0	31,500
ABC社 白鳥製子	050107	世界電機	店内POP	デザイン・版下	55,000	55,000	0	0	35,000	0	20,000	0	0	0	0	0	20,000
ABC社 白鳥製子	050107	札幌時計店	テレホンカードケース	デザイン・版下	100,000	100,000	0	0	75,000	10,000	15,000	0	0	0	0	0	25,000
ABC社 白鳥製子	050108	北海道商事	秩巻タイトル	写植・版下	10,000	10,000	0	0	6,500	1,500	2,000	0	0	0	0	0	3,500
ABC社 白鳥製子	050114	世界電機	チラシ用タイトル	版下	15,000	15,000	0	0	4,000	1,000	0	10,000	0	0	0	0	11,000
ABC社 白鳥製子	050119	世界電機	チラシ版下訂正	版下訂正	10,000	10,000	0	0	9,800	700	0	0	0	0	0	0	700
ABC社 白鳥製子	050121	北海道商事	食品パッケージ	デザイン2案	120,000	0	120,000	120,000	118,500	3,000	1,000	0	0	0	0	0	11,500
ABC社 白鳥製子	050121	日本株式会社	看板	デザイン3種	120,000	0	120,000	120,000	108,500	1,500	0	0	0	10,000	0	0	11,500
ABC社 白鳥製子	050122	北海道商事	商品セールDM	版下	25,000	0	25,000	255,000	14,400	10,000	600	0	0	0	0	10,600	
ABC社 白鳥製子	050125	日本株式会社	パンフレット	A4*16版下・デザイン	800,000	0	800,000	1,065,000	300,000	1,000	0	0	0	0	0	0	600,000
ABC社 白鳥製子	050127	日本株式会社	パンフレット	A3・2折デザイン版下	200,000	0	200,000	1,265,000	39,000	0	0	0	0	0	0	0	100,000
ABC社 白鳥製子	050127	日本株式会社	パンフレット	A4*12版下・デザイン	600,000	0	600,000	1,865,000	300,000	0	0	0	0	0	0	0	300,000
ABC社 白鳥製子	050129	札幌時計店	テレホンカード	3案デザイン	120,000	0	120,000	1,985,000	77,058	1,500	0	0	40,000	0	0	0	1,442
ABC社 白鳥製子	050201	北海道商事	営業店一覧	A4版下	20,000	0	20,000	2,005,000	15,000	5,000	0	0	0	0	0	0	5,000
ABC社 白鳥製子	050201	北海道商事	図面用台紙	B4版下	30,000	0	30,000	2,035,000	28,000	1,000	1,000	0	0	0	0	0	2,000
合計					2,485,000	450,000	2,035,000		1416,258	66,200	41,100	10,000	40,000	10,000	901,442	1068,742	

*0
 C6-C7=C8:ACM:C8,S:*C12+C17=/C18:C6-C1=C10:LN+L(T-2)=/LT.N2:1CM::" *K7,9

(加工後)

請求書 ABC社 白鳥製子 様
 平成 6年 2月20日
 (有) ☆☆☆
 札幌市××××××××
 TEL(011)123-4567

受注日	クライアント	品名	内容	金額
050105	日本株式会社	商品・販促企画	企画	0
050105	北海道商事	標準料金表	B4片面版下	0
050107	世界電機	店内POP	デザイン・版下	0
050107	札幌時計店	テレホンカードケース	デザイン・版下	0
050108	北海道商事	秩巻タイトル	写植・版下	0
050114	世界電機	チラシ用タイトル	版下	0
050119	世界電機	チラシ版下訂正	版下訂正	0
050121	北海道商事	食品パッケージ	デザイン2案	120,000
050121	日本株式会社	看板	デザイン3種	120,000
050122	北海道商事	商品セールDM	版下	25,000
050125	日本株式会社	パンフレット	A4*16版下・デザイン	800,000
050127	日本株式会社	パンフレット	A3・2折デザイン版下	200,000
050127	日本株式会社	パンフレット	A4*12版下・デザイン	600,000
050129	札幌時計店	テレホンカード	3案デザイン	120,000
050201	北海道商事	営業店一覧	A4版下	20,000
050201	北海道商事	図面用台紙	B4版下	30,000
請求合計				2,035,000

ワン・ポイント (応用等)

<タイトル> ゴルフの組合せ表の作成-1 予選組合せ表 タイプ A

<効用> 本選組合せ表をその場で手渡しできサービス向上

<業種1> サービス <業種2> ゴルフ場
 <業務1> 作業管理 <業務2>

会社名 埼玉県 機種 Mr.マイツールIIIe/20. VER. M3.04

<p><仕事・業務の概要></p> <ul style="list-style-type: none"> ・ゴルフ場経営管理 ・社会人ゴルフ大会会場 	<p><マイツールでの仕事の流れ></p> <table border="1" style="width:100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 80%;">1. 予選の組合せ表</td> <td style="width: 20%; text-align: center;">NO. I-17 -1</td> </tr> <tr> <td>2. 本選の組合せ表</td> <td style="text-align: center;">-2</td> </tr> </table>	1. 予選の組合せ表	NO. I-17 -1	2. 本選の組合せ表	-2	
1. 予選の組合せ表	NO. I-17 -1					
2. 本選の組合せ表	-2					

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

<p>《仕事の説明》</p> <ul style="list-style-type: none"> ・予選、本選の組合せ表をワープロで作成していた。 ・予選スコアの集計から次週本選のトーナメント表の作成に時間がかかるので次週までに間に合う様至急で郵送していた。 	<p>《問題点》</p> <ul style="list-style-type: none"> ・組合せ表のメンバーやハンディキャップの変更があると全て作り直しとなってしまう為、時間がかかる。 ・予選から本選まで時間がなく、いつも時間に追われて仕事をしていた。
--	--

《手書きの帳票》



☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要) 予選の組合せ表の作成

- (効果・感想)
1. 予選終了後、すぐ集計でき、PF命令を使って本選の組合せ表が印刷できるので、**その場でお客様に次週分として本選組合せ表が渡せる。**
 2. 出力される表としては以前のワープロと変わらないが処理スピードが全く違うので楽になりました。**郵送もなくなり約3日分の仕事の短縮化がはかれる**
 3. MF530のFDプリンターがあるので、さらにきれいで速い
- (操作手順) R:64:
- ```

S::17:3:::
C:1=C16:ESC
ACMC::17:::C16,16:+::
C:SEQ[1,1]=C15:ESC
PF:66:::

```

(加工前)

[クラブ選手権予選組合せデータ] 93.02.22 混

S::17:3:::1=C16:ACMC::17:::C16,C16:::SEQ[1,1]=C15:STOP:  
 F=4,12,1,4,1,4,1,4,1,4,1,2,2,2,2,3,3,4,3

| 順位氏名  | 1R | 2R | 打数 | 15161718組 | PF申込HCP |
|-------|----|----|----|-----------|---------|
| 我具 九郎 |    |    |    |           | 11      |
| 我具 五郎 |    |    |    |           | 11      |
| 我具 三郎 |    |    |    |           | 11      |
| 我具 四郎 |    |    |    |           | 6       |
| 我具 四郎 |    |    |    |           | 14      |
| 我具 次郎 |    |    |    |           | 10      |
| 我具 七郎 |    |    |    |           | 10      |
| 我具 十郎 |    |    |    |           | 12      |
| 我具 太郎 |    |    |    |           | 14      |
| 我具 太郎 |    |    |    |           | 8       |
| 我具 八郎 |    |    |    |           | 3       |
| 我具 八郎 |    |    |    |           | 3       |
| 我具 八郎 |    |    |    |           | 11      |
| 舞鶴 九郎 |    |    |    |           | 14      |
| 舞鶴 九郎 |    |    |    |           |         |
| 舞鶴 五郎 |    |    |    |           |         |
| 舞鶴 五郎 |    |    |    |           |         |
| 舞鶴 三郎 |    |    |    |           |         |
| 舞鶴 三郎 |    |    |    |           |         |

(加工後)

[クラブ選手権予選組合せデータ] 93.02.22 混

F=4,12,1,4,1,4,1,4,1,4,1,2,2,2,2,3,3,4,3

| 順位氏名    | 1R | 2R | 打数 | 15161718組 | PF申込HCP |
|---------|----|----|----|-----------|---------|
| 1 我具 九郎 |    |    |    |           | 11      |
| 1 我具 五郎 |    |    |    |           | 11      |
| 1 我具 三郎 |    |    |    |           | 11      |
| 1 我具 四郎 |    |    |    |           | 6       |
| 1 我具 四郎 |    |    |    |           | 14      |
| 1 我具 次郎 |    |    |    |           | 10      |
| 1 我具 七郎 |    |    |    |           | 10      |
| 1 我具 十郎 |    |    |    |           | 12      |
| 1 我具 太郎 |    |    |    |           | 14      |
| 1 我具 太郎 |    |    |    |           | 8       |
| 1 我具 八郎 |    |    |    |           | 3       |
| 1 我具 八郎 |    |    |    |           | 3       |
| 1 我具 八郎 |    |    |    |           | 11      |
| 1 舞鶴 九郎 |    |    |    |           | 14      |
| 1 舞鶴 九郎 |    |    |    |           |         |
| 1 舞鶴 五郎 |    |    |    |           |         |
| 1 舞鶴 五郎 |    |    |    |           |         |
| 1 舞鶴 三郎 |    |    |    |           |         |
| 1 舞鶴 三郎 |    |    |    |           |         |

クラブ選手権競技予選組合せ

平成4年9月6日(日)

| O U T |       |       |       |       |  |  |  |
|-------|-------|-------|-------|-------|--|--|--|
| 7:30  | 利口 次郎 | 利口 太郎 | 舞鶴 八郎 | 我具 八郎 |  |  |  |
| 36    | 舞鶴 五郎 | 利口 三郎 | 我具 九郎 | 舞鶴 次郎 |  |  |  |
| 42    | 舞鶴 七郎 | 利口 四郎 | 我具 三郎 | 舞鶴 三郎 |  |  |  |
| 48    | 利口 九郎 | 我具 太郎 | 我具 五郎 | 舞鶴 四郎 |  |  |  |
| 54    | 舞鶴 太郎 | 利口 八郎 | 我具 六郎 | 理好 四郎 |  |  |  |
| 8:00  | 我具 八郎 | 利口 五郎 | 利口 十郎 | 利口 六郎 |  |  |  |
| 06    | 舞鶴 次郎 | 理好 六郎 | 理好 七郎 | 理好 十郎 |  |  |  |
| 12    | 舞鶴 三郎 | 利口 七郎 | 我具 十郎 | 舞鶴 九郎 |  |  |  |
| I N   |       |       |       |       |  |  |  |
| 7:30  | 舞鶴 四郎 | 舞鶴 十郎 | 理好 三郎 | 我具 四郎 |  |  |  |
| 36    | 理好 四郎 | 我具 次郎 | 理好 五郎 | 舞鶴 六郎 |  |  |  |
| 42    | 利口 六郎 | 理好 太郎 | 利口 次郎 | 利口 太郎 |  |  |  |
| 48    | 理好 十郎 | 理好 次郎 | 舞鶴 五郎 | 利口 三郎 |  |  |  |
| 54    | 舞鶴 九郎 | 理好 九郎 | 舞鶴 七郎 | 利口 四郎 |  |  |  |
| 8:00  | 我具 四郎 | 理好 八郎 | 利口 九郎 | 我具 太郎 |  |  |  |
| 06    | 舞鶴 六郎 | 我具 七郎 | 舞鶴 太郎 |       |  |  |  |

ワン・ポイント (応用等)

ゴルフの組合せ表の作成-2 **本選の組合せ表**

NO.

(概要)

<マイツールでの仕事の流れ>

予選の結果から本選の組合せ表を作成。

1. 予選の組合せ表

2. 本選の組合せ表

1-17-1

-2

(効果・感想)

- 予選終了後、すぐ集計でき、PF命令を使って本選の組合せ表が印刷できるので、その場でお客様に次週分として本選組合せ表が渡せる。
- 出力される表としては以前のワープロと変わらないが処理スピードが全く違うので楽になりました。  
(郵送もなくなり約3日分の仕事の短縮化がはかれる)
- MF530のFDプリンターがあるので、さらにきれいで速い

(加工前)

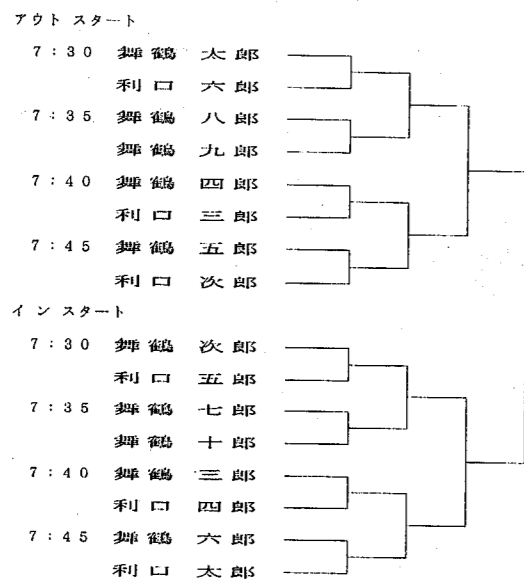
[クラブ選手権予選組合せデータA] 93.02.22 混

| 順位 | 氏名     | 1R | 2R | 打数  | 15161718 | 組 | PF | 申込 | HCP |
|----|--------|----|----|-----|----------|---|----|----|-----|
| 1  | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 2  | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 3  | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 4  | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 5  | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 6  | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 7  | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 8  | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 9  | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 10 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 11 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 12 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 13 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 14 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 15 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 16 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 17 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 18 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 19 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 20 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 21 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 22 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 23 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 24 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 25 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 26 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 27 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 28 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 29 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 30 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 31 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 32 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 33 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 34 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 35 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 36 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 37 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 38 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 39 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 40 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 41 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 42 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 43 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 44 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 45 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 46 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 47 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 48 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 49 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 50 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 51 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 52 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 53 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 54 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 55 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 56 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 57 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 58 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 59 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |
| 60 | 具志川 次郎 | 79 | 71 | 150 | 5        | 5 | 45 | 3  | 12  |

クラブ選手権競技組合せ

(平成4年9月13日)

(加工後)



(操作手順) R:67:

S::8:3:4:3:13:3:12:3:11:3::

C:SEQ[1,1]=C1:ESC

PF:69:::



<タイトル> 自動車整備業車検のDM発行 タイプ A

<効用> 簡単にDM発行でき、顧客継続率がアップ

<業種1> サービス <業種2> 自動車整備業  
 <業務1> 営業・顧客管理 <業務2> 顧客管理

会社名 岐阜県 機種 Mr.マイツールIVe VER. M3

<仕事・業務の概要>  
 ・車検の修理や点検、車検等を行っている。  
 ・車検のDM発行や請求書発行を手書きで行ってきた。

<マイツールでの仕事の流れ>  
 1. その月車検になる車両検索  
 2. DMラベル発行

NO. 1-26  
-1

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》  
 ・車検の車両を台帳からさがして、DMの発行を手作業で行ってきた。

《問題点》  
 ・台帳から探し出す時に検索もれがあったりする。  
 ・DMを手書きで出すのが面倒だった。

《手書きの帳票》



☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要) その月車検になる車両検索 (例: H5. 1月) DMラベル発行

(効果・感想)  
 1. 車検の人をさがした時にモレなどがありました。パソコンでは検索もれがなくなり、住所などを書く手間がはぶけるようになりました。

(操作手順) R:76:  
 その月が車検になる(満了日)車両を検索  
 SH: C51=05.01\*: : : :  
 (平成5年1月を検索)  
 PFでDMラベルを発行  
 PF: 77: : : :

(加工前)

[車検証表] 93.01.30 日 I=0030 C=0298  
 P=1,14,1,1,5,1,4,1,4,1,4,1,10,1,4,1,10,1,8,1,10,1,15,1,6,1,4,1,4,1,4,1,4,1,4,1,4,1,12,1,6,1,40,1,12,1,7,1

| 車両番号       | 初年度    | 種別 | 用途 | 形状  | 車名  | 型式       | 定員   | 最大積載量    | 車両重量 | 車両総重量      | 車台番号          | 原動機  | 長さ  | 幅   | 高さ  | 排気量  | 燃料   | 指定   | 区分  | 氏名    | 〒   | 住所      | TBL          | 満了日     |
|------------|--------|----|----|-----|-----|----------|------|----------|------|------------|---------------|------|-----|-----|-----|------|------|------|-----|-------|-----|---------|--------------|---------|
| 品川 57912   | S56.08 | 小型 | 乗用 | 箱型  | トヨタ | E-KP61   | 5    | -        | 720  | 995        | KP61-299129   | 4K   | 375 | 153 | 137 | 1.29 | ガソリン | 3650 | 051 | 加勢大周  | 123 | 東京都港区   | 1234-56-7890 | 05.0113 |
| 品川 53991   | S63.03 | 小型 | 乗用 | 箱型  | トヨタ | E-SV20   | 5    | -        | 1170 | 1445       | SV20-0072443  | 1S   | 452 | 169 | 136 | 1.83 | ガソリン | 5492 | 032 | 加勢大周  | 123 | 東京都港区   | 2345-67-8901 | 05.0330 |
| 品川 53944   | H002.0 | 小型 | 乗用 | 箱型  | トヨタ | Q-CM170  | 5    | -        | 1120 | 1395       | CM170-0023718 | 2C   | 446 | 169 | 137 | 1.97 | ガソリン | 5802 | 027 | 川合俊一  | 234 | 岐阜県岐阜市  | 3456-78-9012 | 05.0206 |
| 岐阜 539295  | S63.01 | 小型 | 乗用 | 箱型  | トヨタ | E-G100S  | 5    | -        | 750  | 1025       | G100S-047604  | CB   | 361 | 160 | 138 | 0.99 | ガソリン | 5589 | 253 | 川合俊一  | 234 | 岐阜県岐阜市  | 4567-89-0123 | 06.1030 |
| 岐阜 53900   | H01.11 | 小型 | 乗用 | 箱型  | トヨタ | E-GXB1   | 5    | -        | 1380 | 1655       | GXB1-3117054  | 1G   | 469 | 169 | 137 | 1.98 | ガソリン | 5927 | 032 | 川合俊一  | 234 | 岐阜県岐阜市  | 5678-90-1234 | 05.0125 |
| 岐阜 45060   | S61.06 | 小型 | 貨物 | バン  | 三菱  | W-L038GV | 2(5) | 750(500) | 1460 | 2320(2235) | L038G-5030929 | 4D55 | 413 | 169 | 198 | 2.34 | 軽油   | 5021 | 003 | 川合俊一  | 234 | 岐阜県岐阜市  | 6789-01-2345 | 05.0617 |
| 岐阜 54052   | H03.06 | 小型 | 乗用 | 箱型  | トヨタ | E-EKX10  | 4    | -        | 930  | 1150       | EKX10-0013247 | 5E   | 386 | 165 | 126 | 1.49 | ガソリン | 6406 | 005 | 小島今日子 | 234 | 岐阜県岐阜市  | 7890-12-3456 | 06.0669 |
| 名古屋 590481 | S62.02 | 小型 | 乗用 | 箱型  | トヨタ | E-DAL    | 5    | -        | 1000 | 1275       | DAL-1109609   | 2C   | 438 | 166 | 134 | 1.59 | ガソリン | 5354 | 037 | 香野聡子  | 345 | 愛知県名古屋市 | 8901-23-4567 | 05.0119 |
| 名古屋 580361 | S58.02 | 小型 | 乗用 | 箱型  | トヨタ | E-AM70   | 5    | -        | 890  | 1165       | AM70-7404726  | 3A   | 422 | 161 | 138 | 1.45 | ガソリン | 3824 | 556 | 吉田孝幸  | 345 | 愛知県名古屋市 | 9012-34-5678 | 05.0204 |
| 名古屋 54077  | H02.10 | 小型 | 乗用 | 箱型  | トヨタ | E-EK41   | 5    | -        | 840  | 1115       | EK41-0004946  | 4E   | 393 | 164 | 136 | 1.33 | ガソリン | 6606 | 169 | 福業若志  | 345 | 愛知県名古屋市 | 0123-45-6789 | 05.0102 |
| 神戸 110091  | S62.06 | 普通 | 貨物 | ワゴン | トヨタ | E-WR59LR | 3    | 2000     | 3380 | 5545       | WR59L-4672972 | 4BD1 | 669 | 206 | 216 | 3.85 | ガソリン | -    | -   | 小島今日子 | 456 | 兵庫県神戸市  | 0012-34-5678 | 06.0717 |
| 神戸 58076   | S61.03 | 小型 | 乗用 | 箱型  | トヨタ | E-PY12   | 5    | -        | 1160 | 1435       | PY12-008233   | CA18 | 451 | 169 | 139 | 1.08 | ガソリン | 5299 | 011 | 斎藤義彦  | 456 | 兵庫県神戸市  | 1123-45-6789 | 05.0312 |
| 横浜 53934   | H01.09 | 小型 | 乗用 | 箱型  | トヨタ | E-Y31    | 5    | -        | 1540 | 1815       | Y31-712845    | WG20 | 469 | 169 | 140 | 1.99 | ガソリン | 5657 | 437 | 木本雅弘  | 567 | 神奈川県横浜市 | 2234-56-7890 | 05.0925 |
| 三重 52156   | S59.04 | 小型 | 貨物 | ワゴン | トヨタ | E-WY31   | 3    | 2000     | 1880 | 4045       | WY31-001295   | B    | 469 | 169 | 198 | 2.97 | ガソリン | 4847 | 015 | 香野聡子  | 678 | 三重県伊勢市  | 3345-67-8901 | 05.0103 |
| 三重 54011   | S55.03 | 普通 | 貨物 | ワゴン | 三菱  | X-FY120E | 3    | 1750     | 2370 | 4285       | FY120E05742   | 4DR5 | 591 | 199 | 206 | 2.65 | ガソリン | -    | -   | 北野武   | 789 | 静岡県富士市  | 4456-78-9012 | 05.0531 |
| 神奈川 54020  | H01.09 | 小型 | 乗用 | ワゴン | トヨタ | Q-LM130G | 5    | -        | 1780 | 2065       | LM130-0007289 | 2L   | 447 | 169 | 174 | 2.44 | ガソリン | 6086 | 023 | 加勢大周  | 890 | 神奈川県横浜市 | 5567-89-0123 | 06.0131 |



(加工後)

[車検証表] 93.09.06 日 I=0030 C=0298  
 P=1,14,1,1,5,1,4,1,4,1,4,1,10,1,4,1,10,1,8,1,10,1,15,1,6,1,4,1,4,1,4,1,4,1,4,1,4,1,4,1,4,1,4,1,4,1,40,1,12,1,7,1

| 車両番号       | 初年度    | 種別 | 用途 | 形状  | 車名  | 型式     | 定員 | 最大積載量 | 車両重量 | 車両総重量 | 車台番号         | 原動機 | 長さ  | 幅   | 高さ  | 排気量  | 燃料   | 指定   | 区分  | 氏名   | 〒   | 住所      | TBL          | 満了日     |
|------------|--------|----|----|-----|-----|--------|----|-------|------|-------|--------------|-----|-----|-----|-----|------|------|------|-----|------|-----|---------|--------------|---------|
| 品川 57912   | S56.08 | 小型 | 乗用 | 箱型  | トヨタ | E-KP61 | 5  | -     | 720  | 995   | KP61-299129  | 4K  | 375 | 153 | 137 | 1.29 | ガソリン | 3650 | 051 | 加勢大周 | 123 | 東京都港区   | 1234-56-7890 | 05.0113 |
| 岐阜 53900   | H01.11 | 小型 | 乗用 | 箱型  | トヨタ | E-GXB1 | 5  | -     | 1380 | 1655  | GXB1-3117054 | 1G  | 469 | 169 | 137 | 1.98 | ガソリン | 5927 | 032 | 川合俊一 | 234 | 岐阜県岐阜市  | 5678-90-1234 | 05.0125 |
| 名古屋 590481 | S62.02 | 小型 | 乗用 | 箱型  | トヨタ | E-DAL  | 5  | -     | 1000 | 1275  | DAL-1109609  | 2C  | 438 | 166 | 134 | 1.59 | ガソリン | 5354 | 037 | 香野聡子 | 345 | 愛知県名古屋市 | 8901-23-4567 | 05.0119 |
| 名古屋 54077  | H02.10 | 小型 | 乗用 | 箱型  | トヨタ | E-EK41 | 5  | -     | 840  | 1115  | EK41-0004946 | 4E  | 393 | 164 | 136 | 1.33 | ガソリン | 6606 | 169 | 福業若志 | 345 | 愛知県名古屋市 | 0123-45-6789 | 05.0102 |
| 三重 52156   | S59.04 | 小型 | 貨物 | ワゴン | トヨタ | E-WY31 | 3  | 2000  | 1880 | 4045  | WY31-001295  | B   | 469 | 169 | 198 | 2.97 | ガソリン | 4847 | 015 | 香野聡子 | 678 | 三重県伊勢市  | 3345-67-8901 | 05.0103 |

〒123  
 東京都港区  
 加勢大周 様

〒234  
 岐阜県岐阜市  
 川合俊一 様

ワン・ポイント (応用等)



<タイトル> 現金出納帳 (自動車整備業) タイプ A

<効用> 会社からも誉められる現金出納帳ができた

<業種1> サービス <業種2> 自動車整備業  
 <業務1> 経理 <業務2> 現金出納帳

会社名 静岡県 機種 Mr.マイツールIII VER. M3.05

<仕事・業務の概要>  
 ・自動車整備業。  
 ・奥さんがパソコンを使っている。  
 ・現金出納帳を書いて、会計士さんに提出している。

<マイツールでの仕事の流れ>  
 NO. 1-26  
 -3  
 1. データ入力  
 2. 差引計算・印刷

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》  
 ・今までは、市販の現金出納帳に書いていた。  
 ・計算も1行ずつ、電卓で行っていた。

《問題点》  
 ・計算が面倒。  
 ・書き忘れや、計算ミスがあった時に後から修正するのは大変。

《手書きの帳票》

No. \_\_\_\_\_

| 日  | 摘要              | 借方    | 貸方    | 差引残高   |
|----|-----------------|-------|-------|--------|
| 14 | 先月より            |       |       | 761751 |
|    | AA商店            |       | 410   | 761341 |
|    | BBBBB           |       | 716   | 760625 |
|    | 日本道路公団          |       | 9751  | 750874 |
|    | CCC             |       | 1950  | 748924 |
|    | コープ123店         |       | 3000  | 745924 |
|    | J.A (灯油代)       |       | 296   | 745628 |
|    | J.A商店 (収入印紙、切手) |       | 7787  | 737841 |
|    | 自動車整備商工組合       |       | 4620  | 733221 |
|    | DDDDDDDD        |       | 829   | 732392 |
|    | EEEE            | 50000 |       | 682392 |
|    | F-FFFF          |       | 14970 | 667422 |

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要) データ入力された出納帳を差引計算、印刷する。

(効果・感想)  
 1. 手書きの時よりも、計算が楽。  
 2. 会計士さんからも、見やすくなったと言われる。  
 3. パソコンを使うようになって、すぐに始めた仕事ですが、簡単に出来た。

(操作手順) R:16:  
 SIM:::ESC  
 TL:L,6-8:  
 PF:17:::

(加工前)

[現金出納帳入力ページ] 93.09.06 混 L=0035 C=0252  
 F=1,4,1,34,1,8,1,8,1,10,1

| 月日   | 摘要                  | 入金    | 出金    | 差引残高   |
|------|---------------------|-------|-------|--------|
| 0104 | 先月より                |       |       | 761751 |
|      | AA商店                |       | 410   |        |
|      | BBBBB               |       | 716   |        |
|      | 日本道路公団              |       | 9751  |        |
|      | CCC                 |       | 1950  |        |
|      | コープ123店             |       | 3000  |        |
|      | J.A (灯油代)           |       | 296   |        |
|      | J.A商店 (収入印紙、切手)     |       | 7787  |        |
|      | 自動車整備商工組合           |       | 4620  |        |
|      | DDDDDDDD            |       | 829   |        |
|      | EEEE                | 50000 |       | 100000 |
|      | F-FFFF              |       | 14970 |        |
| 0111 | 仮ナン手数料 (仮受金)        |       | 1419  |        |
|      | GGG自動車 (仮受金)        |       | 1040  |        |
|      | HH (仮受金)            |       | 13300 |        |
|      | II (仮受金)            |       | 1420  |        |
|      | JJ (仮受金)            |       | 39100 |        |
|      | KK (仮受金)            |       | 520   |        |
|      | LL (仮受金)            |       | 10100 |        |
|      | MM (仮受金)            |       | 17800 |        |
|      | NN (仮受金)            |       | 1442  |        |
| 0112 | OOモータース (xxxx 仮受金他) | 11336 |       |        |
|      | PPモータース (xxxx 仮受金)  |       | 10100 |        |
|      | QQモータース (テスト)       |       | 1236  |        |
|      | AA商店                |       | 539   |        |
|      | 次ページへ               |       |       |        |

(加工後)

現金出納帳

| 月日   | 摘要                  | 入金     | 出金     | 残高      |
|------|---------------------|--------|--------|---------|
| 0104 | 先月より                |        |        | 761,751 |
|      | AA商店                |        | 410    | 761,341 |
|      | BBBBB               |        | 716    | 760,625 |
|      | 日本道路公団              |        | 9,751  | 750,874 |
|      | CCC                 |        | 1,950  | 748,924 |
|      | コープ123店 (仮受金)       |        | 3,000  | 745,924 |
| 0107 | J.A 手数料             |        | 296    | 611,140 |
|      | II II (仮受金)         |        | 520    | 610,623 |
|      | 自動車税                |        | 10,100 | 600,523 |
|      | JJJJJJ (レンズ代)       |        | 17,800 | 582,723 |
|      | KKKKKK (レンズ代)       |        | 1,442  | 581,281 |
| 0112 | OOモータース (xxxx 仮受金他) | 11,336 |        | 592,617 |
|      | PPモータース (xxxx 仮受金)  |        | 10,100 | 582,517 |
|      | QQモータース (テスト)       |        | 1,236  | 581,281 |
|      | AA商店                |        | 539    | 580,742 |
|      | 次ページへ               |        |        | 580,742 |

ワン・ポイント (応用等)



<タイトル> 請求書発行 (自動車整備業) タイプ A

<効用> 早くきれいな請求書で顧客のイメージアップ

<業種1> サービス <業種2> 自動車整備業  
<業務1> 経理 <業務2> 請求明細書発行

会社名 静岡県 機種 Mr.マイツールIII VER. M3.05

<仕事・業務の概要>  
・自動車整備の会社で、奥さんがパソコンの担当。  
・請求書発行は、今まで手作業で行っていた。

<マイツールでの仕事の流れ>  
1. ワープ機能で部分入力 (省略)  
2. 請求データ入力 (省略)  
3. 計算・印刷

NO. 1-26  
-4

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

・請求書は手書きで、計算は電卓を使  
っていました。

《問題点》

・時間がかかる。  
・計算が面倒。

《手書きの帳票》

請求明細書 (控) 平成5年2月19日  
住所  
氏名 様  
TEL  
車台番号 A-AA 浜松50あ1111 H-2 S\*2N70 S\*2N70 2,1000  
車検整備 点検整備 一般整備 板金整備  
Rカップキット 1 720 720  
ブレーキオイル 0.5 1,200 600  
アタック 4 520 2,080  
ファンベルト 1 3,170 3,170  
クランク 1.5 1,200 1,800  
エアエレメント 1 1,600 1,600  
スパーポイント 1 850 850  
小計 4,000 10,820  
調整板金 清掃 脱着 補給 オールホール 塗装 増補 点検 分解 取替 修理

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要) 請求計算・印刷

(効果・感想)

- 1. マイツールで請求書発行をするようになって、見た目が良くなり、計算が楽になった。
- 2. 手書きの時よりも、仕事が速くなった。

(操作手順) R:79:

SIM:::ESC  
PE::2-20, 22-63::::

(加工前)

[請求明細書] 93.09.06 浜 L=0097 C=0076  
整備明細請求書

整備種別  
車検整備 点検整備 一般整備 板金整備

車両番号 浜松50あ1111 初年度登録 H02 車名 スバル  
型式 A-AA 走行距離 20000 受付年月日 050217

F=1,22,1,8,1,15,1,4,1,6,1,8,1

整備作業内容 整備代金 使用部品 数量  
車検整備 10000 Rカップキット 0.  
下廻り洗浄 塗装 10000 プレキオイル 4.  
仮ナン.テスター.用紙代 10000 アタック 1.  
代行手数料 10000 ファンベルト 1.  
クランク 1.  
エアエレメント 1.  
スパーポイント 1.

(加工後)

小計  
自動車税 8800  
自動車取得税 24850  
任意保険料 1300  
重量税 8800  
自賠責保険料 24850  
印紙代 1300  
小計 34950  
調整板金 清掃 脱着 補給 オールホール 塗装 増補 点検 分解 取替 修理

C8\*C10=C12:L25+L48=I49,4+L25+L51=I52,12:  
M49,4+M52,12=M54,12:M54,12\*0.03=M55,12:  
M51,4+M52,4+M53,4+M54,4+M55,4+M56,4+M54,12+M55,12-M5

整備種別  
車検整備 点検整備 一般整備 板金整備

車両番号 浜松50あ1111 初年度登録 H02 車名 スバル  
型式 A-AA 走行距離 20000 受付年月日 050217 完成年月日 050219

整備作業内容 整備代金 使用部品 数量 単価 部品代金  
車検整備 10,000 Rカップキット 1 720 720  
下廻り洗浄 塗装 10,000 プレキオイル 0.5 1,200 600  
仮ナン.テスター.用紙代 10,000 アタック 4 520 2,080  
代行手数料 10,000 ファンベルト 1 3,170 3,170  
クランク 1.5 1,200 1,800  
エアエレメント 1 1,600 1,600  
スパーポイント 1 850 850  
小計 40,000  
自動車税 8,800  
自動車取得税 24,850  
任意保険料 1,300  
重量税 8,800  
自賠責保険料 24,850  
印紙代 1,300  
小計 50,820  
調整板金 清掃 脱着 補給 オールホール 塗装 増補 点検 分解 取替 修理

ワン・ポイント (応用等)

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要)

作業明細表を加工し自動車整備料納品書を作成する。

(効果・感想)

1. 作業明細表も簡単に計算出来、プリントアウトも出来ます。
2. その後転記する必要もなく、集計作業もすぐ出来ます。
3. 車検の案内も月ごとにできる。
4. 業者別の月末締請求書もすぐにできる。

(操作手順) R:73:

ACMC::16::C41, 43:+::  
SIM::::ESC  
PF:74::

(加工前)

作業明細表 93.12.22 迄 L=0331 C=0280  
P=1,2,1,2,1,2,1,2,1,10,1,6,1,10,1,8,12,1,10,1,2,1,8,1,2,1,2,1,2,1,2,1,4,1,6,1,8,1,10,1,15,1,6,1,8,1,10,1,10,1,10,1

| 年 | 月  | 日  | 得意名      | 個人名 | 車名 | 登録番号     | 型式              | 車台番号 | 原動機型式 | 年式   | 走行距離  | 車検履歴 | 作業内容    | 記号 | 定額 | 工賃 | 工賃計 | 使用部品     | 数量  | 単価 | 金額 | 部品計 | 工賃・部品 | 消費税 | 合計金額 |
|---|----|----|----------|-----|----|----------|-----------------|------|-------|------|-------|------|---------|----|----|----|-----|----------|-----|----|----|-----|-------|-----|------|
| 3 | 12 | 20 | ABCモータース | 小柳  | 軽  | F577489  | GM1 GMS1-721829 |      |       | 56.8 | 5760  |      | E/G始動不良 | A  | 0  | 0  |     |          |     |    |    |     |       |     |      |
| 3 | 12 | 25 | 福岡自動車    | 小柳  | 軽  | F4055887 | VD-2165771      |      |       | 59   | 3663  |      | E/G不良   | A  | 0  | 0  |     | ディスクトップ  | 1   | 0  | 0  |     |       |     |      |
| 3 | 12 | 25 | 福岡自動車    | 小柳  | 軽  | F4055887 | VD-2165771      |      |       | 59   | 3663  |      | ワイパー    | I  | 0  | 0  |     | ローター     | 1   | 0  | 0  |     |       |     |      |
| 3 | 12 | 25 | 福岡自動車    | 小柳  | 軽  | F4055887 | VD-2165771      |      |       | 59   | 3663  |      | ワイパー    | A  | 0  | 0  |     | ブラケット    | 1   | 0  | 0  |     |       |     |      |
| 3 | 12 | 25 | 福岡自動車    | 小柳  | 軽  | F4055887 | VD-2165771      |      |       | 59   | 3663  |      |         |    | 0  | 0  |     | ワイパーブレード | 2   | 0  | 0  |     |       |     |      |
| 3 | 12 | 25 | 福岡自動車    | 小柳  | 軽  | F4055887 | VD-2165771      |      |       | 59   | 3663  |      |         |    | 0  | 0  |     | ブレード     | 1   | 0  | 0  |     |       |     |      |
| 3 | 12 | 25 | 福岡自動車    | 小柳  | 軽  | F4055887 | VD-2165771      |      |       | 59   | 3663  |      |         |    | 0  | 0  |     | ブレード     | 2   | 0  | 0  |     |       |     |      |
| 3 | 12 | 27 | ABCモータース | 小柳  | 軽  | F597344  | BH10-015101     |      |       | 60   |       |      | 点検整備    |    | 0  | 0  |     | E/Gオイル   | 3   | 0  | 0  |     |       |     |      |
| 3 | 12 | 27 | ABCモータース | 小柳  | 軽  | F597344  | BH10-015101     |      |       | 60   |       |      | ディスクトップ | X  | 0  | 0  |     | E/Gオイル   | 1   | 0  | 0  |     |       |     |      |
| 3 | 12 | 27 | ABCモータース | 小柳  | 軽  | F597344  | BH10-015101     |      |       | 60   |       |      | リヤブレーキ  | X  | 0  | 0  |     | フロントベルト  | 1   | 0  | 0  |     |       |     |      |
| 3 | 12 | 27 | ABCモータース | 小柳  | 軽  | F597344  | BH10-015101     |      |       | 60   |       |      | フロントベルト | X  | 0  | 0  |     | フロントベルト  | 1   | 0  | 0  |     |       |     |      |
| 3 | 12 | 27 | ABCモータース | 小柳  | 軽  | F597344  | BH10-015101     |      |       | 60   |       |      | リアブレーキ  | X  | 0  | 0  |     | ディスクトップ  | 1   | 0  | 0  |     |       |     |      |
| 3 | 12 | 27 | ABCモータース | 小柳  | 軽  | F597344  | BH10-015101     |      |       | 60   |       |      | リアブレーキ  | X  | 0  | 0  |     | ブレーキオイル  | 0.5 | 0  | 0  |     |       |     |      |
| 3 | 12 | 30 | 福岡自動車    | 田中  | 軽  | F517771  | EBL2-768559     |      |       | 1    | 42655 |      | クラッチOH  |    | 0  | 0  |     | ミッションオイル | 2.5 | 0  | 0  |     |       |     |      |
| 3 | 12 | 30 | 福岡自動車    | 田中  | 軽  | F517771  | EBL2-768559     |      |       | 1    | 42655 |      | S調整     | I  | 0  | 0  |     | E/Gオイル   | 3.5 | 0  | 0  |     |       |     |      |
| 3 | 1  | 3  | ABCモータース | 小柳  | 軽  | F577149  | DA3PF11350      |      |       | 61.9 |       |      | 走行距離確認  |    | 0  | 0  |     | オイル交換    | 1   | 0  | 0  |     |       |     |      |
| 3 | 1  | 3  | ABCモータース | 小柳  | 軽  | F577149  | DA3PF11350      |      |       | 61.9 |       |      | オイル交換   | I  | 0  | 0  |     | オイル交換    | 1   | 0  | 0  |     |       |     |      |
| 3 | 1  | 3  | ABCモータース | 小柳  | 軽  | F577149  | DA3PF11350      |      |       | 61.9 |       |      | オイル交換   | X  | 0  | 0  |     | E/Gオイル   | 3   | 0  | 0  |     |       |     |      |
| 3 | 1  | 3  | ABCモータース | 小柳  | 軽  | F577149  | DA3PF11350      |      |       | 61.9 |       |      | E/G点検   |    | 0  | 0  |     |          |     |    |    |     |       |     |      |
| 3 | 1  | 3  | ABCモータース | 小柳  | 軽  | F577149  | DA3PF11350      |      |       | 61.9 |       |      | ライト調整   |    | 0  | 0  |     |          |     |    |    |     |       |     |      |
| 3 | 1  | 3  | ABCモータース | 小柳  | 軽  | F577149  | DA3PF11350      |      |       | 61.9 |       |      | ブレーキ調整  | X  | 0  | 0  |     |          |     |    |    |     |       |     |      |

33:01:014651=C55:03=C57:0594=C57=C59:1031:

自動車整備料納品書

平成3年3月20日

(加工後)

ABCモータース 御中

〒811-22

福岡市\*\*\*\*\*

◎◎モータース

TEL: FAX 092-123-4567

| 作業内容    | 記号 | 定額 | 工賃 | 使用部品 | 数量 | 単価 | 金額 |
|---------|----|----|----|------|----|----|----|
| E/G始動不良 | A  |    | 0  |      |    |    | 0  |
|         | A  |    |    |      |    |    |    |
|         | A  |    |    |      |    |    |    |
| 工賃計     |    |    | 0  | 部品計  |    |    | 0  |
| 消費税     |    |    | 0  | 合計   |    |    | 0  |

ワン・ポイント (応用等)

<タイトル> 自動車整備業作業明細表の作成 タイプ A

<効用> 作業明細表をす早く集計、お客様サービスが向上

<業種1> サービス <業種2> 自動車整備業  
<業務1> 作業管理 <業務2> 作業明細表の作成

会社名 福岡県 機種 Mr.マイツールIVe/20 VER. M3.51

<仕事・業務の概要>

- ・車の钣金、塗装
- ・車検・修理

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 作業明細表を加工し自動車整備料納品書を作成

NO. 1-26

-5

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

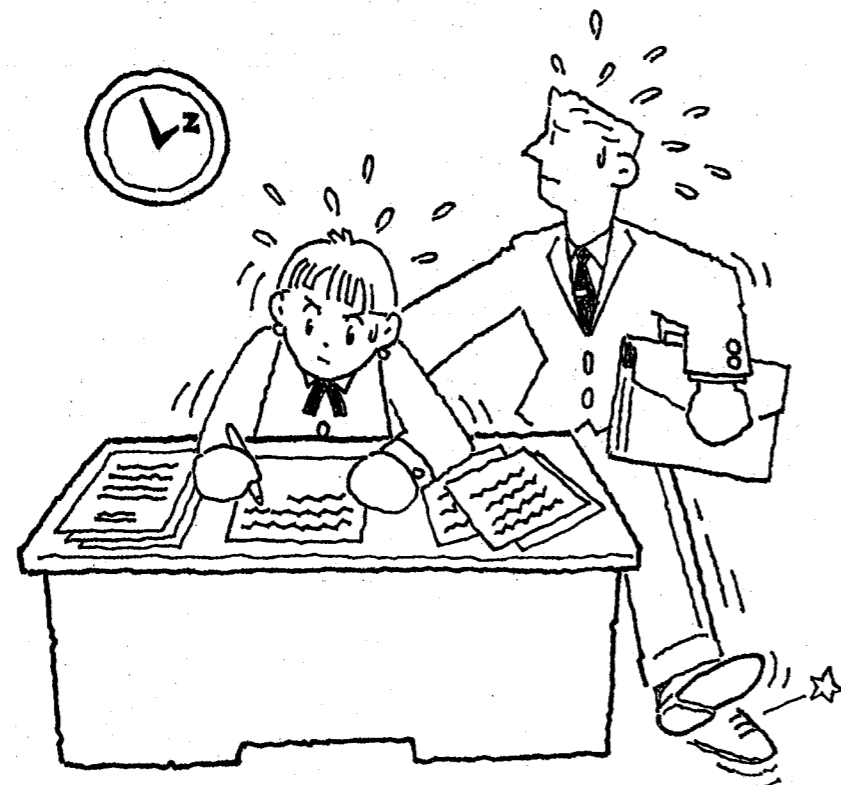
《仕事の説明》

- ・車検時の作業明細表をワープロか手書きで作成後帳簿に転記その後集計

《問題点》

- ・全体的に手間がかかる
- ・転記・計算ミス
- ・以前の物をさがす時にも時間がかかる

《手書きの帳票》



<タイトル> 箇所別、種類別ゴミ集積集計と計画 タイプ B

<効用> 収集場所別にグラフ化し、翌月の収集計画を立案

<業種 1> サービス業 <業種 2> 清掃業  
 <業務 1> 日報集計 <業務 2> 清掃

会社名 埼玉県 機種 Mr.マイツールVe/80 VER. M4

<仕事・業務の概要>

- 毎日50箇所のゴミ集計をし、ゴミの種類別、箇所(ユーザー)別に集計。
- 20台の車輛が活躍。

<マイツールでの仕事の流れ>

- 日報を二次元集計
- 場所別実績を円グラフ化

NO. 1-32  
-1

★★★ マイツール化以前 ★★★

《仕事の説明》

毎日集積が終わった後、社長が1人で帳簿とゴミの種類別に日計を出し1ヶ月分をまとめて提出書類を作成していた。  
 毎晩遅くまで集計作業に追われていた。

★★★ マイツール化以後 ★★★

《見えてきた》

帳簿を記入する時、コードを入力するだけで場所の名前やゴミの種類が自動的に画面に出るので、日報を記入するのがとても楽になりその上、転記しなくても集計を自動的に行えるので今までかかっていた作業時間が短縮できました。

《効果・感想》

まだマイツールを使い始めて間もないが、今度は運転日報としても使って、もっともっと仕事の幅を広げたいと考えている。

(概要)

二次元集計結果をプリントアウトして役所への提出書類に添付している。更にグラフ化し、翌月の手配の参考にする。

(加工前)

[箇所別種類別ゴミ集積(日報)] 80.01.01 混 L=0138 C=0170  
 F=1,7,1,4,1,10,1,4,1,10,1,8,1,2,1,8,1,8,1,10,1,10,1,6,1

| 日付      | CD | 収集場所  | CD | ゴミの種類   | 重量(kg) | CD | 担当者 | 車輛NO | 入庫時間  | 処理料金   | 区分 |
|---------|----|-------|----|---------|--------|----|-----|------|-------|--------|----|
| 92.1101 | 1  | 団地1   | 1  | 可燃ゴミ    | 50.5   | 1  | 田中  | 5-51 | 10.30 | 5,000  | 定期 |
| 92.1102 | 2  | 団地2   | 2  | ビン,ガラス類 | 40     | 3  | 石坂  | 551  | 10.45 | 10,000 | 依頼 |
| 92.1102 | 3  | 団地3   | 2  | ビン,ガラス類 | 10     | 1  | 田中  | 1001 | 10.50 | 6,000  | 定期 |
| 92.1102 | 1  | 団地1   | 2  | ビン,ガラス類 | 60     | 2  | 鈴木  | 1001 | 11.00 | 4,000  | 定期 |
| 92.1102 | 5  | 団地5   | 1  | 可燃ゴミ    | 10     | 2  | 鈴木  | 551  | 11.03 | 5,000  | 定期 |
| 92.1102 | 5  | 団地5   | 2  | ビン,ガラス類 | 20     | 2  | 鈴木  | 551  | 11.03 | 5,000  | 定期 |
| 92.1102 | 5  | 団地5   | 5  | 廃プラ類    | 20     | 2  | 鈴木  | 551  | 11.03 | 2,000  | 定期 |
| 92.1102 | 5  | 団地5   | 4  | 金物類     | 10     | 2  | 鈴木  | 551  | 11.03 | 3,000  | 定期 |
| 92.1102 | 6  | 伊豆の山1 | 1  | 可燃ゴミ    | 50     | 6  | 木元  | 7777 | 11.15 | 8,000  | 定期 |
| 92.1102 | 6  | 伊豆の山1 | 2  | ビン,ガラス類 | 40     | 6  | 木元  | 7777 | 11.15 | 8,000  | 定期 |
| 92.1102 | 6  | 伊豆の山1 | 3  | 大型ゴミ    | 60     | 6  | 木元  | 7777 | 11.15 | 4,000  | 定期 |
| 92.1102 | 6  | 伊豆の山1 | 4  | 金物類     | 30     | 6  | 木元  | 7777 | 11.15 | 7,000  | 定期 |
| 92.1102 | 6  | 伊豆の山1 | 4  | 金物類     | 10     | 6  | 木元  | 7777 | 11.15 | 3,000  | 定期 |
| 92.1112 | 10 | 工業団地1 | 1  | 可燃ゴミ    | 10     | 1  | 田中  | 1111 | 10.30 | 7,440  | 定期 |
| 92.1112 | 2  | 団地2   | 1  | 可燃ゴミ    | 60     | 1  | 田中  | 1111 | 10.30 | 6,000  | 定期 |
| 92.1112 | 3  | 団地3   | 2  | ビン,ガラス類 | 20     | 1  | 田中  | 1111 | 10.30 | 7,000  | 定期 |

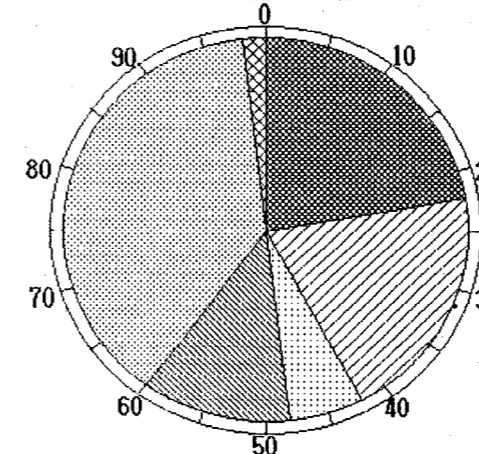


(加工後)

[箇所別種類別ゴミ集積(日報)] 93.06.14 混 L=0153 C=0170  
 F=1,10,1,10,1,10,1,10,1,10,1,10,1,10,1

| 収集場所  | 可燃ゴミ | ビン,ガラス類 | 廃プラ類 | 金物類 | 大型ゴミ | 合計  |
|-------|------|---------|------|-----|------|-----|
| 団地1   | 51   | 60      |      |     |      | 111 |
| 団地2   | 60   | 40      |      |     |      | 100 |
| 団地3   |      | 30      |      |     |      | 30  |
| 団地5   | 10   | 20      | 20   | 10  |      | 60  |
| 伊豆の山1 | 50   | 40      |      | 40  | 60   | 190 |
| 工業団地1 | 10   |         |      |     |      | 10  |
| 合計    | 181  | 190     | 20   | 50  | 60   | 501 |

[箇所別種類別ゴミ集積(日報)]



| 番号  | 場所    | 割合     | 重量  |
|-----|-------|--------|-----|
| 1   | 団地1   | 22.16% | 111 |
| 2   | 団地2   | 19.96% | 100 |
| 3   | 団地3   | 5.99%  | 30  |
| 4   | 団地5   | 11.98% | 60  |
| 5   | 伊豆の山1 | 37.92% | 190 |
| 6   | 工業団地1 | 2.00%  | 10  |
| --- | 合計    |        | 501 |

(操作手順) R:18:

TM::6:10:1:12::  
 DRL:T:DRC::  
 DL:T:

収集場所別に円グラフ  
 G:4::2:14:

<タイトル> 手計算なしの請求書発行 (ビル清掃) タイプ A

<効用> きれいな請求書で得意先の信頼アップ

<業種1> サービス <業種2> ビル清掃  
 <業務1> 経理 <業務2> 請求書・給与明細作成

会社名 東京都 有限会社 鈴木美建クリーニング 機種 VER. M3

|                                                                                |                                                                                                                             |                       |
|--------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------|
| <仕事・業務の概要><br>・ビル建物の清掃をしている。<br>・従業員10名弱。<br>・今まで、請求書・給与明細・計算を全て、1人で手作業で行っていた。 | <マイツールでの仕事の流れ><br><div style="border: 1px solid black; padding: 5px; width: fit-content; margin: 10px auto;">1. 請求書発行</div> | NO.<br>I-32<br><br>-2 |
|--------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------|

★★★ マイツール化以前 ★★★

|                                                                                     |                                                      |
|-------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------|
| 《仕事の説明》<br>・請求書・給与明細は市販のコクヨの用紙で手書き、台帳をつけて手計算し、請求書を発行。<br>・給与も日給制で、手計算・手書きのものを渡していた。 | 《問題点》<br>・全て手作業の為、時間がかかりすぎて面倒。<br>・手書きなので信用性が、薄いのでは。 |
|-------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------|

《手書きの帳票》



ワン・ポイント (応用等) ここでは紹介していませんが、この他見積書などもマイツールで行っているそうです。

★★★ マイツール化以後 ★★★

(概要) 請求書の発行

|                                                                                 |                              |
|---------------------------------------------------------------------------------|------------------------------|
| (効果・感想)<br>1. 計算なくて済み、間違いもなく、処理が速くなった。<br>2. 作業時間の大幅減少 (計算はもちろん、自社名・振込先の判押しもない) | (操作手順) R:19:<br><br>PF:20::: |
|---------------------------------------------------------------------------------|------------------------------|

(加工前)

[請求書データ] 93.09.06 混 L=0050 C=0170  
 F=1,6,1,24,1,29,1,8,1,17,1,10,1,10,1,10,1

|       | 会社名   | 会社名       | 内容         | 単価 | 金額     | 累計      | 消費税   | 合計      |
|-------|-------|-----------|------------|----|--------|---------|-------|---------|
| 11.03 |       | パチンコ      | 床,壁        |    | 50,000 | 50,000  | 1,500 | 51,500  |
| 11.15 |       | パチンコ      | ガラス        |    | 15,000 | 65,000  | 1,950 | 66,950  |
| 11.02 |       | 株式会社 ま    | ガラス,床,壁    |    | 55,000 | 55,000  | 1,650 | 56,650  |
| 11.20 |       | 株式会社 ま    | ガラス,床,壁    |    | 55,000 | 110,000 | 3,300 | 113,300 |
| 11.15 |       | 設計事務所     | 床,ガラス      |    | 30,000 | 30,000  | 900   | 30,900  |
| 11.01 |       | 商会        | 床,1F,2F    |    | 45,000 | 45,000  | 1,350 | 46,350  |
| 11.04 | ***銀行 | 八王子支店     | 定期清掃       |    | 30,000 | 30,000  | 900   | 30,900  |
| 11.05 |       | 有限会社 瀧    | ガラス,床1F2F  |    | 60,000 | 60,000  | 1,800 | 61,800  |
| 11.16 | 秋川    | センター 多摩平店 | ガラス,壁      |    | 50,000 | 50,000  | 1,500 | 51,500  |
| 11.02 | 秋川    | センター 八王子店 | ガラス,壁      |    | 50,000 | 50,000  | 1,500 | 51,500  |
| 11.03 | 秋川    | センター 羽村店  | ガラス,床,壁 1F |    | 55,000 | 55,000  | 1,650 | 56,650  |

dr:0::C14\*0.03=C16:C14+C16=C18: ICM:::

↓  
請求書

パチンコ ラスベガス 様

(加工後) 下記のとおり御請求申し上げます

〒190-00  
 東京都 ××××××××  
 ビルメンテナンス  
 有限会社 クリーニング  
 電話 (0425)12-3456・6789

| 税込合計金額 66,950 |    |        |
|---------------|----|--------|
| 摘要            | 単価 | 金額     |
| 床,壁           |    | 50,000 |
| ガラス           |    | 15,000 |
|               |    |        |
|               |    |        |
|               |    |        |
|               |    |        |
|               |    |        |
|               |    |        |
|               |    |        |
| 小計            |    | 65,000 |
| 消費税           |    | 1,950  |
| 合計            |    | 66,950 |

誠に勝手ながら振り込みは下記にお願い申し上げます。  
 ○○中央信用金庫 ××支店  
 普通預金 1234567

ワン・ポイント (応用等) ここでは紹介していませんが、この他見積書などもマイツールで行っているそうです。

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要) 給与明細書の発行

(効果・感想)  
 1. 計算しなくて済み、間違いもなく、処理が速くなった  
 2. コンピュータ印刷なので、給与明細等、社員の信頼を得た。  
 3. 渡す側も、きちんとしたものを渡している満足感を得た。

(操作手順) R:22:  
 PF:21:::

(加工前)

[給与明細書データ] 93.09.06 混 L=0032 C=0276  
 P=1,1,1,6,1,6,1,12,1,12,1,12,1,12,1,12,1,12,1,10,1,12,1,12,1,12,1,12,1,12,1,12,1,10,1,10,1

| 氏名    | 月  | 日数 | 日給     | 基本給     | 職務手当   | 早出残業手 | 休日手当  | 皆勤手当  | 手当1 | 非課税 | 支給額合計   |
|-------|----|----|--------|---------|--------|-------|-------|-------|-----|-----|---------|
| 山田 太郎 | 11 | 20 | 18,000 | 360,000 | 10,000 | 5,500 | 3,000 |       |     |     | 378,500 |
| 鈴木 一郎 | 11 | 23 | 15,000 | 345,000 | 10,000 | 2,800 | 2,000 | 2,000 |     |     | 361,800 |

C6+C8=C10:C10+C12+C14+C16+C18+C20+C22=C24:C26+C28+C30+C32+C34+C36+C38+C40=C42+C24+C26+C28+C30+C32+C34+C36+C38+C40=C42

| 健康保険  | 厚生年金   | 雇用保険  | 健康保険合  | 所得税    | 市町村民税 | 財形貯蓄   | 親睦会費  | 控除額計   | 差引支給額   |
|-------|--------|-------|--------|--------|-------|--------|-------|--------|---------|
| 8,450 | 11,000 | 1,300 | 11,000 | 13,000 | 2,500 | 20,000 | 2,000 | 69,250 | 309,250 |
| 8,450 | 11,000 | 1,550 | 11,300 | 10,000 | 2,500 | 15,000 | 2,000 | 60,950 | 300,850 |



(加工後)

給与明細書

11 月分 氏名山田 太郎

| 基本給     | 職務手当   | 早出残業手当 | 休日手当      |
|---------|--------|--------|-----------|
| 360,000 | 10,000 | 5,500  | 3,000     |
| 皆勤手当    | 手当1    | 非課税    | 支給金額合計    |
|         |        |        | ¥ 378,500 |
| 健康保険    | 厚生年金   | 雇用保険   | 健康保険合     |
| 8,450   | 11,000 | 1,300  | 11,000    |
| 所得税     | 市町村民税  | 財形貯蓄   | 親睦会費      |
| 13,000  | 2,500  | 20,000 | 2,000     |
|         |        |        | 控除額計      |
|         |        |        | ¥ 69,250  |
|         |        |        | 合計支給額     |
|         |        |        | ¥ 309,250 |

備考

ワン・ポイント (応用等) ここでは紹介していませんが、この他見積書などもマイツールで行っているそうです。

<タイトル> 手計算なしの給与明細発行 (ビル清掃) タイプ A

<効用> 間違いのない給与明細書で社員の信頼アップ

<業種1> サービス <業務1> 経理 <業種2> ビル清掃 <業務2> 請求書・給与明細作成

会社名 東京都 有限会社 鈴木美建クリーニング 機種 VER. M3

<仕事・業務の概要>

- ・ビル建物の清掃をしている。
- ・社員10名弱。
- ・今まで、請求書・給与明細・計算を全て、1人で手作業で行っていた。

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 給与明細書印刷

NO. 1-32  
-3

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

- ・請求書・給与明細は市販のコクヨの用紙で手書き、台帳をつけて手計算し、請求書を発行。
- ・給与も日給制で、手計算・手書きのものを渡していた。

《問題点》

- ・全て手作業の為、時間がかかりすぎて面倒。
- ・手書きなので信用性が、薄いのでは。

《手書きの帳票》





〈タイトル〉 売上関連表

タイプ A

〈効用〉 売上状況の把握で今後の対策が打てるようになった

〈業種1〉 サービス業  
〈業務1〉 経営

〈業種2〉 テニスクラブ  
〈業務2〉 売上前年比較

会社名 和歌山県 機種 Mr.マイツールIV VER. M3.51

〈仕事・業務の概要〉

テニスクラブを経営。ジュースやビールも販売。

〈マイツールでの仕事の流れ〉

1. 当年実績と前年同月の実績入力
2. 2年分の実績をグラフ化

NO. 1-37

-1

★★★ マイツール化以前 ★★★

《仕事の説明》

毎月の売上を手書きで記帳し、  
電卓で計算していた。

《問題点》

計算間違いで、最終合計が合わず、再度  
計算をやりなおしていたので、手間が  
かかっていた。

《手書きの帳票》



★★★ マイツール化以後 ★★★

(概要)

当年実績と前年同月実績を比較

(効果・感想)

1. 毎月の売上を入力し、計算式を作るだけで、計算間違いなく、正確な数字がでてきた。
2. その数字をもとにグラフを作り、昨年と今年を比較することによって、売上状況の把握と今後の対策がとれるようになった。

(操作手順) R:70:

SIM:::ESC

G:6::1:16,18,33,35:::

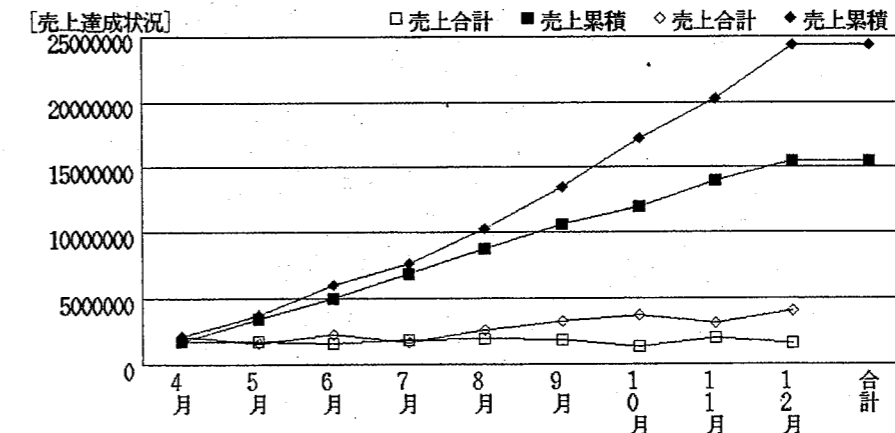
(加工前)

[売上達成状況] 93.09.09 混 L=0051 C=0164  
F=1,12,1,1,10,1,10,1,10,1,10,1,10,1,10,1,10,1,10,1,10,1,12,1

| 売上科目1991 | 4月      | 5月      | 6月        | 7月      | 8月        | 9月        | 10月       | 11月       | 12月       | 合計 |
|----------|---------|---------|-----------|---------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|----|
| 月会費      | 600,000 | 800,000 | 770,000   | 950,000 | 850,000   | 600,000   | 150,000   | 640,000   | 1,189,000 |    |
| 貸コート     | 400,000 | 180,000 | 280,000   | 390,000 | 600,000   | 50,000    | 180,000   | 130,000   | 38,000    |    |
| 利用料 デイ   | 200,000 | 180,000 | 160,000   | 168,000 | 150,000   | 170,000   | 200,000   | 190,000   | 160,000   |    |
| 利用料 ナイト  | 15,000  | 12,000  | 10,000    | 13,000  | 6,000     | 3,000     | 0         | 0         | 0         |    |
| スナック     | 250,000 | 450,000 | 320,000   | 280,000 | 280,000   | 230,000   | 320,000   | 900,000   | 123,000   |    |
| ビシター     | 50,000  | 80,000  | 30,000    | 40,000  | 50,000    | 800,000   | 450,000   | 130,000   | 89,000    |    |
| 貸カクシューズ  | 300     | 900     | 800       | 0       | 1,000     | 0         | 300       | 0         | 0         |    |
| ロッカー     | 2,400   | 300     | 300       | 200     | 500       | 1,200     | 2,000     | 1,200     | 600       |    |
| 会員入会金    | 230,000 | 0       | 0         | 0       | 0         | 0         | 0         | 0         | 0         |    |
| 売上合計1991 |         |         |           |         |           |           |           |           |           |    |
| 売上累積1991 |         |         |           |         |           |           |           |           |           |    |
| 売上科目1992 | 4月      | 5月      | 6月        | 7月      | 8月        | 9月        | 10月       | 11月       | 12月       | 合計 |
| 月会費      | 600,000 | 500,000 | 700,000   | 800,000 | 1,000,000 | 1,200,000 | 1,500,000 | 1,100,000 | 1,600,000 |    |
| 貸コート     | 120,000 | 110,000 | 100,000   | 120,000 | 110,000   | 100,000   | 80,000    | 60,000    | 50,000    |    |
| 利用料 デイ   | 180,000 | 200,000 | 140,000   | 160,000 | 180,000   | 200,000   | 210,000   | 220,000   | 230,000   |    |
| 利用料 ナイト  | 20,000  | 0       | 0         | 30,000  | 40,000    | 50,000    | 60,000    | 70,000    | 80,000    |    |
| スナック     | 800,000 | 700,000 | 1,000,000 | 480,000 | 1,200,000 | 1,400,000 | 1,800,000 | 1,600,000 | 2,000,000 |    |
| ビシター     | 70,000  | 60,000  | 50,000    | 45,000  | 80,000    | 90,000    | 55,000    | 78,000    | 95,000    |    |
| 貸カクシューズ  | 1,500   | 1,800   | 500       | 1,000   | 2,800     | 1,000     | 1,900     | 2,650     | 3,800     |    |
| ロッカー     | 0       | 800     | 500       | 300     | 400       | 0         | 2,000     | 400       | 3,000     |    |
| 会員入会金    | 370,000 | 0       | 280,000   | 0       | 0         | 200,000   | 0         | 0         | 2,000     |    |
| 売上合計1992 |         |         |           |         |           |           |           |           |           |    |
| 売上累積1992 |         |         |           |         |           |           |           |           |           |    |

(加工後)

L6+L14=L16:ACM:L16,L18::L23+L31=L33:ACM:L33,L35::+



ワン・ポイント (応用等)

<タイトル> 人事考課・賞与支給算出業務-1 人事考課表 タイプA

<効用> 賞与算出計算があつという間にでき大変楽になった

<業種1> サービス業 <業種2> 人材派遣  
<業務1> 総務・人事給与 <業務2> 賞与算出

|                                                                                    |    |                                                              |      |    |
|------------------------------------------------------------------------------------|----|--------------------------------------------------------------|------|----|
| 会社名                                                                                | 機種 | Mr.マイツールXC                                                   | VER. | M3 |
| <仕事・業務の概要>                                                                         |    | <マイツールでの仕事の流れ>                                               |      |    |
| <ul style="list-style-type: none"> <li>人材派遣業。</li> <li>数十人を派遣先に常駐させている。</li> </ul> |    | NO. 1-39-1<br>1. 人事考課基準の入力(省略)・計算<br>2. 賞与金額算出<br>3. 賞与算出再計算 |      |    |

★★★ マイツール化以前 ★★★

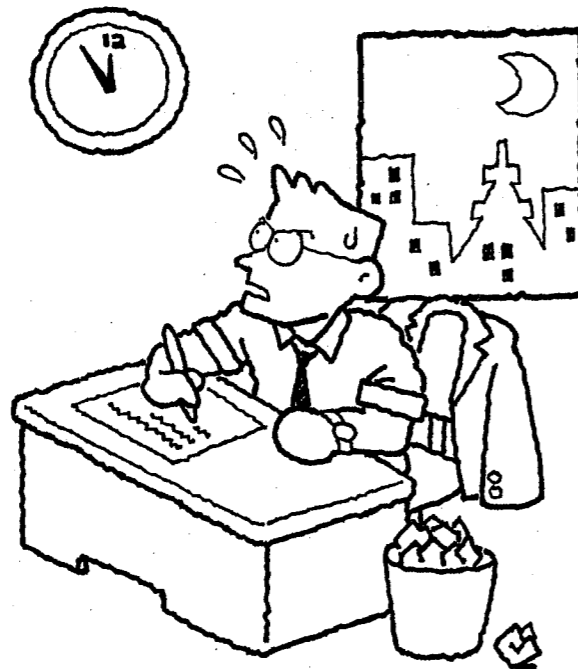
《仕事の説明》

・賞与総額から1人当たり金額、前回とのつりあい、勤怠等の加味などいろいろな条件を見ながら算出していた。

《問題点》

・数十人だと非常に面倒臭い。  
・間違いや、時間が非常に掛かっていた。  
・社長から訂正が入ると徹夜になることもあった。

《手書きの帳票》



★★★ マイツール化以後 ★★★

(概要)

人事考課表にデータ入力後、合計を算出する。

(効果・感想)

- ・公平な人事考課が出来るようになってきた。
- ・賞与計算が楽になった。
- ・急な修正を言われてもすぐ対応が出来た。

(操作手順) R:23:

(データ入力後)

SIM:::ESC

※当方と相手先責任者の両方で査定, 平均する。

(加工前)

[考課表]

F=1,10,1,12,1,12,1,12,1

氏名 阿左谷 西萩

93年11月20日

| 考課要素  | 当方 | A社 | 平均 |
|-------|----|----|----|
| 仕事の知識 | 5  | 5  |    |
| 仕事の量  | 5  | 4  |    |
| 仕事の質  | 4  | 4  |    |
| 忍耐力   | 3  |    |    |

(加工後)

[考課表]

F=1,10,1,12,1,12,1,12,1

氏名 阿左谷 西萩

93年11月20日

| 考課要素  | 当方   | A社   | 平均   |
|-------|------|------|------|
| 仕事の知識 | 5    | 5    | 5.0  |
| 仕事の量  | 5    | 4    | 4.2  |
| 仕事の質  | 4    | 4    | 4.0  |
| 忍耐力   | 3    | 4    | 3.8  |
| 計     | 34.0 | 38.0 | 37.2 |
| 査定者   | 雨期   | 反田   |      |

ワン・ポイント  
(応用等)

人事考課・賞与支給算出業務-2 賞与金額計算

NO.

(概要)

賞与支給率から各支給額、合計額を算出。  
(2. 85か月で当初計算)

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 人事考課基準の入力(省略)・計算
2. 賞与金額算出
3. 賞与算出再計算

1-39  
-1  
-2  
-3

(効果・感想)

- ・公平な人事考課が出来るようになってきた。
- ・賞与計算が楽になった。
- ・急な修正を言われてもすぐ対応が出来た。

(加工前) [賞与算出表] F=4, 2, 12, 10, 10, 10, 10, 10, 10, 10, 10

| #   | 氏名     | 基本給     | 在籍期間 | 支給率 | 勤怠率<br>50% | 査定率<br>50% | 算出額 | 修正額 | 決定額 | 出勤<br>日数 | 査定<br>点数 | 対象期間 |
|-----|--------|---------|------|-----|------------|------------|-----|-----|-----|----------|----------|------|
| 101 | 谷川 賢秋  | 500000  | 135  |     | 0.50       | 0.60       |     |     |     | 135      | 45       | 135  |
| 102 | 加藤 靖憲  | 400000  | 135  |     | 0.50       | 0.51       |     |     |     | 135      | 38       | 135  |
| 103 | 平沢 進   | 480000  | 135  |     | 0.50       | 0.54       |     |     |     | 135      | 40       | 135  |
| 104 | 中村 勝彦  | 250000  | 135  |     | 0.50       | 0.52       |     |     |     | 135      | 39       | 135  |
| 105 | 北見 安芸  | 300000  | 135  |     | 0.48       | 0.47       |     |     |     | 130      | 35       | 135  |
| 106 | 今野 正司  | 250000  | 135  |     | 0.48       | 0.48       |     |     |     | 128      | 36       | 135  |
| 107 | 近藤 道雄  | 180000  | 135  |     | 0.48       | 0.62       |     |     |     | 130      | 46       | 135  |
| 108 | 鈴木 鶴夫  | 150000  | 135  |     | 0.50       | 0.54       |     |     |     | 135      | 40       | 135  |
| 109 | 下里 実貴子 | 150000  | 135  |     | 0.50       | 0.47       |     |     |     | 135      | 35       | 135  |
| 110 | 古井 林蔵  | 180000  | 135  |     | 0.47       | 0.50       |     |     |     | 126      | 37       | 135  |
| 111 | 早瀬 武夫  | 250000  | 135  |     | 0.50       | 0.42       |     |     |     | 135      | 31       | 135  |
| 112 | 亀田 華   | 160000  | 100  |     | 0.50       | 0.47       |     |     |     | 100      | 35       | 135  |
| 113 | 古山 九司  | 170000  | 90   |     | 0.49       | 0.50       |     |     |     | 88       | 37       | 135  |
| 114 | 加賀美 ゆき | 130000  | 54   |     | 0.50       | 0.40       |     |     |     | 54       | 30       | 135  |
| 115 | 古沢 今日子 | 150000  | 31   |     | 0.50       | 0.50       |     |     |     | 31       | 37       | 135  |
|     | 合計     | 3700000 |      |     |            |            |     |     |     |          |          |      |

(加工後) [賞与算出表] F=4, 2, 12, 10, 10, 10, 10, 10, 10, 10, 10

| #   | 氏名     | 基本給     | 在籍期間 | 支給率  | 勤怠率<br>50% | 査定率<br>50% | 算出額     | 修正額 | 決定額 | 出勤<br>日数 | 査定<br>点数 | 対象期間 |
|-----|--------|---------|------|------|------------|------------|---------|-----|-----|----------|----------|------|
| 101 | 谷川 賢秋  | 500000  | 135  | 2.85 | 0.50       | 0.60       | 1567500 | 0   |     | 135      | 45       | 135  |
| 102 | 加藤 靖憲  | 400000  | 135  | 2.85 | 0.50       | 0.51       | 1151400 | 0   |     | 135      | 38       | 135  |
| 103 | 平沢 進   | 480000  | 135  | 2.85 | 0.50       | 0.54       | 1422720 | 0   |     | 135      | 40       | 135  |
| 104 | 中村 勝彦  | 250000  | 135  | 2.85 | 0.50       | 0.52       | 726750  | 0   |     | 135      | 39       | 135  |
| 105 | 北見 安芸  | 300000  | 135  | 2.85 | 0.48       | 0.47       | 812250  | 0   |     | 130      | 35       | 135  |
| 106 | 今野 正司  | 250000  | 135  | 2.85 | 0.48       | 0.48       | 684000  | 0   |     | 128      | 36       | 135  |
| 107 | 近藤 道雄  | 180000  | 135  | 2.85 | 0.48       | 0.62       | 564300  | 0   |     | 130      | 46       | 135  |
| 108 | 鈴木 鶴夫  | 150000  | 135  | 2.85 | 0.50       | 0.54       | 444600  | 0   |     | 135      | 40       | 135  |
| 109 | 下里 実貴子 | 150000  | 135  | 2.85 | 0.50       | 0.47       | 414675  | 0   |     | 135      | 35       | 135  |
| 110 | 古井 林蔵  | 180000  | 135  | 2.85 | 0.47       | 0.50       | 497610  | 0   |     | 126      | 37       | 135  |
| 111 | 早瀬 武夫  | 250000  | 135  | 2.85 | 0.50       | 0.42       | 655500  | 0   |     | 135      | 31       | 135  |
| 112 | 亀田 華   | 160000  | 100  | 2.11 | 0.50       | 0.47       | 327472  | 0   |     | 100      | 35       | 135  |
| 113 | 古山 九司  | 170000  | 90   | 1.90 | 0.49       | 0.50       | 319770  | 0   |     | 88       | 37       | 135  |
| 114 | 加賀美 ゆき | 130000  | 54   | 1.14 | 0.50       | 0.40       | 133380  | 0   |     | 54       | 30       | 135  |
| 115 | 古沢 今日子 | 150000  | 31   | 0.65 | 0.50       | 0.50       | 97500   | 0   |     | 31       | 37       | 135  |
|     | 合計     | 3700000 |      |      |            |            | 9819427 | 0   |     |          |          |      |

dr:0:1:c9/mt,9\*mt,10=c10  
dr:2:1:m7,6=c6,7-(t-1)  
c5/c14\*c6=c6  
dr:0:1:c4\*c6\*(c7+c8)=c9  
(c10/1000)=w1:w1\*1000=c10  
17+l(t-1)=/lt,4,9,10,11

(操作手順) R: 2 5 :  
S I M : 7 : 6 : 2.85 : E S C :  
W : S 1 :

ワン・ポイント  
(応用等)

人事考課・賞与支給算出業務-3 賞与算出再計算

NO.

(概要)

合計額が多すぎるということで総額を 700万円に調整。

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 人事考課基準の入力(省略)・計算
2. 賞与金額算出
3. 賞与算出再計算

1-39  
-1  
-2  
-3

(効果・感想)

- ・公平な人事考課が出来るようになってきた。
- ・賞与計算が楽になった。
- ・急な修正を言われてもすぐ対応が出来た。

(加工前) [賞与算出表] F=4, 2, 12, 10, 10, 10, 10, 10, 10, 10, 10

| #   | 氏名     | 基本給     | 在籍期間 | 支給率  | 勤怠率<br>50% | 査定率<br>50% | 算出額     | 修正額 | 決定額 | 出勤<br>日数 | 査定<br>点数 | 対象期間 |
|-----|--------|---------|------|------|------------|------------|---------|-----|-----|----------|----------|------|
| 101 | 谷川 賢秋  | 500000  | 135  | 2.85 | 0.50       | 0.60       | 1567500 | 0   |     | 135      | 45       | 135  |
| 102 | 加藤 靖憲  | 400000  | 135  | 2.85 | 0.50       | 0.51       | 1151400 | 0   |     | 135      | 38       | 135  |
| 103 | 平沢 進   | 480000  | 135  | 2.85 | 0.50       | 0.54       | 1422720 | 0   |     | 135      | 40       | 135  |
| 104 | 中村 勝彦  | 250000  | 135  | 2.85 | 0.50       | 0.52       | 726750  | 0   |     | 135      | 39       | 135  |
| 105 | 北見 安芸  | 300000  | 135  | 2.85 | 0.48       | 0.47       | 812250  | 0   |     | 130      | 35       | 135  |
| 106 | 今野 正司  | 250000  | 135  | 2.85 | 0.48       | 0.48       | 684000  | 0   |     | 128      | 36       | 135  |
| 107 | 近藤 道雄  | 180000  | 135  | 2.85 | 0.48       | 0.62       | 564300  | 0   |     | 130      | 46       | 135  |
| 108 | 鈴木 鶴夫  | 150000  | 135  | 2.85 | 0.50       | 0.54       | 444600  | 0   |     | 135      | 40       | 135  |
| 109 | 下里 実貴子 | 150000  | 135  | 2.85 | 0.50       | 0.47       | 414675  | 0   |     | 135      | 35       | 135  |
| 110 | 古井 林蔵  | 180000  | 135  | 2.85 | 0.47       | 0.50       | 497610  | 0   |     | 126      | 37       | 135  |
| 111 | 早瀬 武夫  | 250000  | 135  | 2.85 | 0.50       | 0.42       | 655500  | 0   |     | 135      | 31       | 135  |
| 112 | 亀田 華   | 160000  | 100  | 2.11 | 0.50       | 0.47       | 327472  | 0   |     | 100      | 35       | 135  |
| 113 | 古山 九司  | 170000  | 90   | 1.90 | 0.49       | 0.50       | 319770  | 0   |     | 88       | 37       | 135  |
| 114 | 加賀美 ゆき | 130000  | 54   | 1.14 | 0.50       | 0.40       | 133380  | 0   |     | 54       | 30       | 135  |
| 115 | 古沢 今日子 | 150000  | 31   | 0.65 | 0.50       | 0.50       | 97500   | 0   |     | 31       | 37       | 135  |
|     | 合計     | 3700000 |      |      |            |            | 9819427 | 0   |     |          |          |      |

(加工後) [賞与算出表] F=4, 2, 12, 10, 10, 10, 10, 10, 10, 10, 10

| #   | 氏名     | 基本給     | 在籍期間 | 支給率  | 勤怠率<br>50% | 査定率<br>50% | 算出額     | 修正額     | 決定額 | 出勤<br>日数 | 査定<br>点数 | 対象期間 |
|-----|--------|---------|------|------|------------|------------|---------|---------|-----|----------|----------|------|
| 101 | 谷川 賢秋  | 500000  | 135  | 2.03 | 0.50       | 0.60       | 1567500 | 1117000 |     | 135      | 45       | 135  |
| 102 | 加藤 靖憲  | 400000  | 135  | 2.03 | 0.50       | 0.51       | 1151400 | 821000  |     | 135      | 38       | 135  |
| 103 | 平沢 進   | 480000  | 135  | 2.03 | 0.50       | 0.54       | 1422720 | 1014000 |     | 135      | 40       | 135  |
| 104 | 中村 勝彦  | 250000  | 135  | 2.03 | 0.50       | 0.52       | 726750  | 518000  |     | 135      | 39       | 135  |
| 105 | 北見 安芸  | 300000  | 135  | 2.03 | 0.48       | 0.47       | 812250  | 579000  |     | 130      | 35       | 135  |
| 106 | 今野 正司  | 250000  | 135  | 2.03 | 0.48       | 0.48       | 684000  | 488000  |     | 128      | 36       | 135  |
| 107 | 近藤 道雄  | 180000  | 135  | 2.03 | 0.48       | 0.62       | 564300  | 402000  |     | 130      | 46       | 135  |
| 108 | 鈴木 鶴夫  | 150000  | 135  | 2.03 | 0.50       | 0.54       | 444600  | 317000  |     | 135      | 40       | 135  |
| 109 | 下里 実貴子 | 150000  | 135  | 2.03 | 0.50       | 0.47       | 414675  | 296000  |     | 135      | 35       | 135  |
| 110 | 古井 林蔵  | 180000  | 135  | 2.03 | 0.47       | 0.50       | 497610  | 355000  |     | 126      | 37       | 135  |
| 111 | 早瀬 武夫  | 250000  | 135  | 2.03 | 0.50       | 0.42       | 655500  | 467000  |     | 135      | 31       | 135  |
| 112 | 亀田 華   | 160000  | 100  | 1.50 | 0.50       | 0.47       | 327472  | 233000  |     | 100      | 35       | 135  |
| 113 | 古山 九司  | 170000  | 90   | 1.35 | 0.49       | 0.50       | 319770  | 228000  |     | 88       | 37       | 135  |
| 114 | 加賀美 ゆき | 130000  | 54   | 0.81 | 0.50       | 0.40       | 133380  | 95000   |     | 54       | 30       | 135  |
| 115 | 古沢 今日子 | 150000  | 31   | 0.46 | 0.50       | 0.50       | 97500   | 70000   |     | 31       | 37       | 135  |
|     | 合計     | 3700000 |      |      |            |            | 9819427 | 7000000 |     |          |          |      |

dr:0:1:c9/mt,9\*mt,10=c10  
dr:2:1:m7,6=c6,7-(t-1)  
c5/c14\*c6=c6  
dr:0:1:c4\*c6\*(c7+c8)=c9  
(c10/1000)=w1:w1\*1000=c10  
17+l(t-1)=/lt,4,9,10,11

(操作手順) (引き続き) R: S 1 :  
S I M : 2 2 : 1 0 : 7000000 : E S C :  
DR : 2 : 1 :  
C 6 \* M T , 1 0 / M T , 9 = C 6 , N T :  
DR : 0 : 1 :

ワン・ポイント  
(応用等)

<タイトル> 資源回収業の給与計算-1 給与明細書印刷 タイプ A

<効用> 面倒な給与の転記が省け、速く処理できた

<業種1> サービス <業務1> 総務・人事給与 <業種2> 資源回収業 <業務2> 給与計算

会社名 長野県 機種 Mr.マイツールⅢe VER. M3

<仕事・業務の概要>

- ・会社から出る作業くずを回収、販売をしている。
- ・社員は8名。

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 給与データ入力(省略)計算
2. 給与明細書印刷
3. 給与台帳印刷

NO. 1-40  
-1  
-2

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

・手書きで電卓で計算していた。

《問題点》

・台帳への転記が、間違いやすかった。

《手書きの帳票》

給料支払明細書

( 年 月分)

|         |         |   |   |   |
|---------|---------|---|---|---|
| 労働日数    | 自       | 月 | 日 | 日 |
| 労働時間    | 時       | 分 |   |   |
| 所定時間外労働 | 時       | 分 |   |   |
| 支       | 基本給     |   |   |   |
|         | 所定時間外賃金 |   |   |   |
| 給       | 家族手当    |   |   |   |
|         | 合計      |   |   |   |
| 控       | 健康保険料   |   |   |   |
|         | 厚生年金    |   |   |   |
|         | 雇用保険料   |   |   |   |
|         | 所得税     |   |   |   |
| 除       | 住民税     |   |   |   |
|         | 前払金     |   |   |   |
| 額       | 合計      |   |   |   |
| 差引支給額   |         |   |   |   |

(事業所名)

係

印

シ-113

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要) 給与明細書発行

(効果・感想)

1. 転記が速く、間違いがなくなった。
2. 個人別の合計が、簡単に出来るようになった。

(操作手順) R:30:

SIM:::ESC:  
W:S1:  
PF:31:::

(加工前)

[給与計算12月] 93.09.06 混 L=0020 C=0458  
F=11.5.5.5.5.8.10.10.10.10.10.10.10.10.10.10.10.10.10.10.10.10.10.10.10

| 氏名  | 出勤日数 | 有給日数 | 休日 | 休日 | 休日 | 負担 | 日当     | 基本給   | 残業時間   | 時給 | 残業手当   | 家族手当   | 休日手当   | 休日負担  | 皆勤手当   | 小計      | 控除額合計   | 差引支給額     | 非課税交通費 | 課税交通費 |
|-----|------|------|----|----|----|----|--------|-------|--------|----|--------|--------|--------|-------|--------|---------|---------|-----------|--------|-------|
| AAA | 20   | 1    |    |    |    |    | 15,000 | 3     | 2,300  |    | 35,000 |        |        |       |        |         |         |           |        | 9,600 |
| BBB | 21   |      |    |    |    |    | 14,000 | 10    | 2,100  |    | 20,000 |        |        |       | 3,000  |         |         |           |        | 8,500 |
| CCC | 21   |      |    |    |    |    | 14,000 | 8     | 2,100  |    | 20,000 |        |        |       | 3,000  |         |         |           |        | 8,500 |
| DDD | 21   |      |    |    |    |    | 11,000 | 231   | 1,900  |    |        |        |        |       | 3,000  |         |         |           |        | 9,000 |
| EEE | 22   |      | 1  | 1  |    |    | 12,000 | 264   | 2,000  |    |        |        | 15,000 | 6,000 | 3,000  |         |         |           |        | 5,600 |
| FFF | 21   |      |    |    |    |    | 11,000 | 231   | 1,900  |    | 20,000 |        |        |       | 3,000  |         |         |           |        | 6,500 |
| GGG | 21   |      |    |    |    |    | 12,000 | 252   | 2,000  |    |        |        |        |       | 3,000  |         |         |           |        | 8,500 |
| 合計  | 147  | 1    | 1  | 1  |    |    | 89,000 | 1,881 | 14,300 |    | 65,600 | 95,000 | 15,000 | 6,000 | 18,000 | 208,552 | 343,271 | 1,784,673 | 47,700 |       |

(C2+C3)\*C6=C7:C5\*(C8/2)=C13:C6\*1.25\*C4=C12:C8\*C9=C10:C7+C10+C11+C12+C13+C14+C15+C16=C17:C17\*0.0045=C20:C18+C20

(加工後)

|           |           |       |        |
|-----------|-----------|-------|--------|
| 給与明細 12月分 |           |       |        |
| AAA 殿     | ¥ 311,126 |       |        |
| 出勤日数      | 20        | 休日負担  |        |
| 有給        | 1         | 早 残   | 3      |
| 基本給       | 315,000   | 健康保険  | 8,000  |
| 休日手当      | 0         | 厚生年金  | 10,000 |
| 残業手当      | 6,900     | 失業保険  | 1,649  |
| 家族手当      | 35,000    | 所得税   | 33,725 |
| 皆勤手当      |           | 共済保険  | 2,000  |
| 積勤手当      |           | 定期積金  |        |
| 通勤手当      | 9,600     | 返 払 金 |        |
| 負担手当      | 0         |       |        |
| 支給合計      | 366,500   | 控除合計  | 55,374 |

ワン・ポイント (応用等)

資源回収業の給与計算-2

給与台帳印刷

NO. 1-40 -1 -2

(概要)

給与台帳発行

<マイツールでの仕事の流れ>

- 給与データ入力 (省略) 計算
- 給与明細書印刷
- 給与台帳印刷

(効果・感想)

- 転記が速く、間違いがなくなった。
- 個人別の合計が、簡単に出来るようになった。

(加工前)

[給与計算12月] 93.09.06 混 L=0020 C=0458 F=11,5,5,5,8,10,5,8,10,10,10,10,10,10,10,10,10,10,10,10,10,10,10

| 氏名  | 出勤日数 | 有給日数 | 休日     | 休日      | 出勤日       | 出勤時間  | 残業時間   | 残業手当   | 家族手当   | 休日手当   | 休日負担手当 | 宿勤手当   | 精勤手当 | 交通費    | 支給金額合計    | 健康保険   | 厚生年金   | 雇用保険  | 小計      | 差し控除後合計   | 所得税     |
|-----|------|------|--------|---------|-----------|-------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|------|--------|-----------|--------|--------|-------|---------|-----------|---------|
| AAA | 20   | 1    | 15,000 | 315,000 | 3         | 2,300 | 6,900  | 35,000 | 0      | 0      | 0      | 0      | 0    | 8,600  | 386,500   | 8,000  | 10,000 | 1,649 | 19,649  | 337,251   | 33,725  |
| BBB | 21   |      | 14,000 | 294,000 | 10        | 2,100 | 21,000 | 20,000 | 0      | 0      | 3,000  | 0      | 0    | 8,500  | 346,500   | 8,000  | 10,000 | 1,559 | 19,559  | 318,441   | 31,844  |
| CCC | 21   |      | 14,000 | 294,000 | 8         | 2,100 | 16,800 | 20,000 | 0      | 0      | 3,000  | 0      | 0    | 8,500  | 346,500   | 8,000  | 10,000 | 1,540 | 19,040  | 314,760   | 31,476  |
| DDD | 21   |      | 11,000 | 231,000 | 1         | 900   | 0      | 0      | 0      | 0      | 3,000  | 0      | 0    | 9,900  | 249,000   | 7,500  | 10,000 | 1,093 | 18,593  | 215,407   | 21,541  |
| EEE | 22   | 1    | 12,000 | 264,000 | 0         | 2,000 | 0      | 0      | 15,000 | 6,000  | 3,000  | 0      | 0    | 8,600  | 298,600   | 8,500  | 10,000 | 1,321 | 19,821  | 268,179   | 26,818  |
| FFF | 21   |      | 11,000 | 231,000 | 11        | 1,900 | 20,900 | 20,000 | 0      | 0      | 3,000  | 0      | 0    | 8,500  | 281,400   | 8,000  | 10,000 | 1,266 | 19,266  | 255,634   | 25,563  |
| GGG | 21   |      | 12,000 | 252,000 | 0         | 2,000 | 0      | 0      | 0      | 0      | 3,000  | 0      | 0    | 8,600  | 255,000   | 8,000  | 10,000 | 1,147 | 19,147  | 235,853   | 23,585  |
| 合計  | 147  | 1    | 1      | 89,000  | 1,881,000 | 32    | 14,300 | 65,600 | 95,000 | 15,000 | 6,000  | 18,000 | 0    | 47,700 | 2,128,300 | 55,500 | 70,000 | 8,575 | 135,075 | 1,945,525 | 194,552 |

(C2+C3)\*C6=C7:C5\*(C6/2)=C13:C8+1.25\*(C4=C12:C8+C9=C10:C7+C10+C11+C12+C13+C14+C15+C16=C17:C17\*0.0045=C20:C18+C20=C21:C17-C21-C30=C22:C23+C26=C27:C2)+C27=C28:C17-C28=C28:1CM:~17+113=114:

| 共済<br>保険 | 定期<br>預金 | 振込金 | 控除額<br>小計 | 差し<br>引額<br>合計 | 非課税<br>交通費 | 課税<br>交通費 |
|----------|----------|-----|-----------|----------------|------------|-----------|
| 2,000    |          |     | 55,725    | 55,374         | 311,126    | 9,603     |
| 2,000    |          |     | 33,844    | 53,403         | 293,067    | 8,500     |
| 2,000    |          |     | 33,476    | 52,516         | 289,784    | 8,500     |
| 2,000    |          |     | 23,541    | 42,134         | 203,866    | 9,900     |
| 2,000    |          |     | 28,818    | 48,639         | 244,961    | 5,600     |
| 2,000    |          |     | 27,553    | 46,828         | 234,571    | 6,500     |
| 2,000    |          |     | 25,565    | 41,792         | 210,266    | 0         |
| 16,000   |          |     | 208,652   | 343,271        | 1,784,673  | 47,700    |

(加工後)

12月給与 12/29

|         | AAA     | BBB     | CCC     | DDD     | EEE     | FFF     | GGG     | 合計        |
|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|-----------|
| 出勤日数    | 20日     | 21日     | 21日     | 21日     | 22日     | 21日     | 21日     |           |
| 有給日数    | 1日      |         |         |         |         |         |         |           |
| 休日      |         |         |         |         |         |         |         |           |
| 休日出勤    |         |         |         |         |         |         |         |           |
| 残業時間    | 3時間     | 10時間    | 8時間     |         | 11時間    |         |         |           |
| 休業日数    |         |         |         |         |         |         |         |           |
| 基本給     | 315,000 | 294,000 | 294,000 | 231,000 | 264,000 | 231,000 | 252,000 | 1,881,000 |
| 残業手当    | 6,900   | 21,000  | 16,800  | 0       | 0       | 20,900  | 0       | 65,600    |
| 家族手当    | 35,000  | 20,000  | 20,000  | 0       | 0       | 0       | 0       | 95,000    |
| 休日手当    | 0       | 0       | 0       | 0       | 15,000  | 0       | 0       | 15,000    |
| 宿勤手当    | 0       | 3,000   | 3,000   | 3,000   | 3,000   | 3,000   | 3,000   | 18,000    |
| 精勤手当    | 0       | 0       | 0       | 0       | 0       | 0       | 0       | 0         |
| 通勤交通費   | 8,600   | 8,500   | 8,500   | 8,000   | 8,000   | 8,500   | 0       | 47,700    |
| 非課税交通費  | 0       | 0       | 0       | 0       | 6,000   | 6,500   | 0       | 12,500    |
| 休業日手当   | 0       | 0       | 0       | 0       | 0       | 0       | 0       | 0         |
| 給与合計    | 386,500 | 346,500 | 342,300 | 243,000 | 293,600 | 261,400 | 255,000 | 2,128,300 |
| 健康保険    | 8,000   | 8,000   | 7,500   | 7,500   | 8,500   | 8,000   | 8,000   | 55,500    |
| 厚生年金    | 10,000  | 10,000  | 10,000  | 10,000  | 10,000  | 10,000  | 10,000  | 70,000    |
| 雇用保険    | 1,649   | 1,559   | 1,540   | 1,064   | 1,321   | 1,266   | 1,148   | 9,577     |
| 社会保険計   | 19,649  | 19,559  | 19,040  | 18,564  | 19,821  | 19,266  | 19,148  | 135,077   |
| 差し控除後合計 | 337,251 | 315,441 | 314,760 | 215,406 | 268,179 | 255,634 | 235,852 | 1,945,525 |
| 所得税     | 33,725  | 31,844  | 31,476  | 21,541  | 26,818  | 25,563  | 23,585  |           |
| 共済保険    | 2,000   | 2,000   | 2,000   | 0       | 0       | 0       | 0       |           |
| 定期預金    |         |         |         |         |         |         |         |           |
| 振込金     |         |         |         |         |         |         |         |           |
| 小計      | 35,725  | 33,844  | 33,476  | 23,541  | 28,818  | 27,553  | 25,565  |           |
| 控除額合計   | 55,374  | 53,403  | 52,516  | 42,135  | 48,639  | 46,828  | 41,792  |           |
| 給与(支給額) | 311,126 | 293,097 | 289,784 | 200,859 | 244,961 | 234,571 | 234,567 |           |

(操作手順) R:S1:  
PF:32::

ワン・ポイント (応用等)





<タイトル> 毎月の資源回収の精算書発行 タイプA

<効用> 複雑な精算書作業に余裕が生まれグラフも出せた。

<業種1> サービス <業種2> 資源回収業  
 <業務1> 経理 <業務2> 精算書発行

会社名 長野県 機種 Mr.マイツールIIIe VER. M3

<仕事・業務の概要>  
 ・会社から出る作業くずを回収、販売をしている。  
 ・従業員は8人。

<マイツールでの仕事の流れ>  
 1. 精算データ入力 (省略)  
 2. 計算, 精算書印刷 (月末)

NO.  
I-40  
  
-3

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

・手書きで電卓で計算し、毎月の精算書も手で、台帳を見ながら転記して発行していた。

《問題点》

・全て手で計算していたので、間違いがあった。  
 ・1ヶ月の集計は出来なかった。

《手書きの帳票》

No. 40

発

| 年<br>月日 | 品名 | 数量 | 単価 | 仕入金額 | 支払金額 | 借入 | 差引残高 |
|---------|----|----|----|------|------|----|------|
|         |    |    |    |      |      |    |      |

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要) 仕入台帳より精算データ計算・精算書印刷

(効果・感想)

1. 精算書を台帳から打ち出せる様になって、大変速く、便利になった。
2. 仕入金額や利益等、1ヶ月単位で順位やグラフに表示して、分かりやすくなった。

(操作手順) R:35:

SIM::::ESC:  
 S::6:1:2:3:::  
 ACMC::6::C22,26:+::  
 C26\*0.03=C28:  
 C26+C28=C30:  
 PF:34:::

(加工前)

【仕入台帳原本】 93.10.08 混 L=0050 C=0170  
 F=1,5,1,4,1,20,1,4,1,16,1,8,1,4,1,11,1,1,8,1,4,1,11,1,1,1,1,1,1,1,1,1,10,1

| 日付   | 仕入先名 | 品名   | 数量  | 単価    | 売上金額      | 仕入金額   | 粗利益       | 累計金額    | 消費税   | 合計      | 小計  |
|------|------|------|-----|-------|-----------|--------|-----------|---------|-------|---------|-----|
| 4.01 | 田中商事 | 鉄クズ  | 25  | 850   | 21,250    | 25,700 | -4,450    | 21,250  | 1,112 | 22,362  | △△△ |
| 4.01 | 田中商事 | 鉄クズ  | 50  | 900   | 45,000    | 50,700 | -5,700    | 66,250  | 2,229 | 68,479  | △△△ |
| 4.01 | 田中商事 | 木クズ  | 40  | 600   | 24,000    | 24,400 | -400      | 90,250  | 3,375 | 93,625  | △△△ |
| 4.05 | 沢田商店 | オガクズ | 45  | 550   | 24,750    | 24,500 | 250       | 95,000  | 3,900 | 98,900  | △△△ |
| 4.06 | 山本商会 | 木クズ  | 50  | 550   | 27,500    | 27,300 | 200       | 122,500 | 4,912 | 127,412 | △△△ |
| 4.06 | 山本商会 | 木クズ  | 5   | 750   | 3,750     | 5,700  | -1,950    | 120,550 | 4,617 | 125,167 | △△△ |
| 4.10 | 沢田商店 | オガクズ | 20  | 800   | 16,000    | 16,600 | -600      | 114,550 | 5,391 | 120,441 | △△△ |
| 4.10 | 山本商会 | 木クズ  | 20  | 500   | 10,000    | 10,200 | -200      | 104,350 | 3,100 | 107,450 | △△△ |
| 4.12 | 山本商会 | オガクズ | 20  | 500   | 10,000    | 10,500 | -500      | 93,850  | 3,708 | 97,558  | △△△ |
| 4.12 | 山本商会 | 木クズ  | 15  | 550   | 8,250     | 15,500 | -7,250    | 86,600  | 3,900 | 90,500  | △△△ |
| 4.12 | 山本商会 | 木クズ  | 20  | 750   | 15,000    | 20,700 | -5,700    | 80,900  | 4,229 | 85,129  | △△△ |
| 4.21 | 山本商会 | 木クズ  | 15  | 550   | 8,250     | 15,500 | -7,250    | 65,350  | 3,900 | 69,250  | △△△ |
| 4.21 | 山本商会 | 木クズ  | 20  | 750   | 15,000    | 20,700 | -5,700    | 59,650  | 4,429 | 64,079  | △△△ |
| 4.26 | 山本商会 | 木クズ  | 15  | 750   | 11,250    | 15,640 | -4,390    | 45,260  | 1,818 | 47,078  | △△△ |
| 4.26 | 山本商会 | 木クズ  | 15  | 900   | 13,500    | 15,900 | -2,400    | 31,360  | 1,269 | 32,629  | △△△ |
| 4.26 | 山本商会 | 木クズ  | 30  | 500   | 15,000    | 30,500 | -15,500   | 15,860  | 610   | 16,470  | △△△ |
| 4.26 | 山本商会 | 木クズ  | 45  | 500   | 22,500    | 45,600 | -23,100   | 1,560   | 927   | 2,487   | △△△ |
| 4.26 | 山本商会 | 木クズ  | 30  | 500   | 15,000    | 30,500 | -15,500   | 17,400  | 1,500 | 18,900  | △△△ |
| 4.26 | 山本商会 | 木クズ  | 50  | 500   | 25,000    | 35,500 | -10,500   | 500     | 2,060 | 2,560   | △△△ |
| 4.26 | 山本商会 | 木クズ  | 60  | 500   | 30,000    | 50,000 | -20,000   | 600     | 2,678 | 3,278   | △△△ |
| 4.26 | 山本商会 | 木クズ  | 500 | 3,000 | 1,500,000 | 14,500 | 1,485,500 | 3,290   | 3,290 | 3,290   | △△△ |

精算書

(加工後)

長野県 \*\*\*\*\*  
 山本商会 御中 代表 山田 太郎  
 平成 4 年 12 月 24 日 TEL  
 下記の通り精算致しました。 FAX  
 合計金額 ￥ 6,283

| 月日   | 品名   | 数量 | 単価  | 金額     |
|------|------|----|-----|--------|
| 4.06 | 木クズ  | 40 | 500 | 20,000 |
| 4.06 | 鉄クズ  | 5  | 700 | 3,500  |
| 4.13 | 木クズ  | 40 | 600 | 24,000 |
| 4.13 | オガクズ | 20 | 480 | 9,600  |
| 4.13 | 木クズ  | 30 | 600 | 18,000 |
| 4.17 | オガクズ | 20 | 500 | 10,000 |
| 4.17 | 木クズ  | 25 | 500 | 12,500 |
| 4.21 | 鉄クズ  | 20 | 730 | 14,600 |
| 4.21 | 鉄クズ  | 15 | 640 | 9,600  |
| 4.26 | オガクズ | 30 | 500 | 15,000 |
| 4.26 | 木クズ  | 45 | 600 | 27,000 |
| 小計   |      |    |     | 6,100  |
| 消費税  |      |    |     | 183    |
| 合計   |      |    |     | 6,283  |

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要)

各店からの受注表を入力デザイン画面から入力

(効果・感想)

品名(銘柄)の順、仕入先の別などを意識せずに、EF入力画面を使って簡単に入力ができるようになった。

(操作手順) R:52:

W:S1:
EF:S1:50:51:
5:9:2:5:8:28:2:1138:300:7E

<タイトル> たばこ販売管理-1 受注表入力 タイプA

<効用> 半日以上かかっていた一覧表作成が2時間以内に

<業種1> サービス業 <業種2> パチンコ店・不動産
<業務1> 売上・販売管理 <業務2> 業務管理・集計作業

会社名 茨城県 機種 Mr.マイツールIIIeMr.LX-II VER. M3

<仕事・業務の概要>

- 不動産業
グループのパチンコ会社2社の経営管理
たばこ販売の代理業

<マイツールでの仕事の流れ>

- 1. 受注表入力
2. 受注表集計
3. 受注一覧表作成(合計計算)

NO. 1-42 -1 -2 -3

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

- グループのパチンコ各店よりたばこの注文(受注)が入る。
受注したものを品目別に集計する。

《問題点》

- たばこの取り扱い品目が多いことや、グループのパチンコ店も何店かあるために、集計作業に時間がかかる。
各店からの注文を集計のギリギリまで待っている(確実な注文数で各店の在庫をできるだけ少なくしている)ために、正確に集計をしたいが、誤りが出てしまう。

《手書きの帳票》

Handwritten spreadsheet showing order details with columns for date, item name, quantity, and price.

(加工前)

[タバコ注文入力用 EF デザイン] 93.05.23 混 L=0094 C=0080
タバコ注文入力伝票 平成 C1 年 C2 月 C3 日付分
配送年月日 C4 C5 C6 注文店名 C7 C8

Table with columns: No, 並順, 品名, 別, 単価, 個数, 金額. Lists various tobacco products and their prices.

#F
C1=NN:
C2=NN:
C3=NN:
C4=NN:
C5=NN:
C6=NN:
C7=N:
C8=P-PPPPPPPPPP:
C9=NNNN:
C10=PP:
C11=PPPPPPPPPPPPPPPPPP:

[タバコ商品・店名マスター表] 93.02.22 混 L=0085 C=0090
F=4,4,18,2,5,5,4,20,5,4,16

Table with columns: コード, 並順, 品名, 別, 単価, コード, 店名, コード, 摘要内容. Lists tobacco products and store codes.

(加工後)

[入力表(5.2.2) [受注]] 93.02.22 混 L=0078 C=0100
F=2,2,2,2,2,4,20,4,4,18,2,4,8,10,10

Table with columns: 年月日配送日, コード, 注文店名, コード, 並順, 品名, 別単価注文数, 金額, 合計. Shows summarized order data.

ワン・ポイント (応用等)



＜タイトル＞ たばこ販売管理 納品書・受領書・請求書発行 タイプ A

＜効用＞ 単純な転記作業がなくなり、業務がスムーズに

＜業種1＞ サービス  
＜業務1＞ 販売・売上管理

＜業種2＞ サービス (パチンコ店経営)  
＜業務2＞ 納品書、受領書、請求明細書発行

会社名 茨城県 機種 Mr.マイツールⅢeLXII VER. M3

＜仕事・業務の概要＞  
・不動産  
・グループのパチンコ会社2社の経営管理  
・たばこ販売の代理業

＜マイツールでの仕事の流れ＞  
1. 合計金額累計計算  
2. 納品書・受領書・請求書印刷

NO. 1-42

-4

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

・納品時、納品書、受領書、請求書を3枚複写伝票で手書きで行っていた。

《問題点》

・転記作業によるミスの発生。  
・単純作業に手をとられ、検算など時間がかかった。

《手書きの帳票》

請求書 平成5年2月2日 No. \_\_\_\_\_

3枚複写伝票 伝票手書き

Handwritten invoice form for 有限会社 (有限) イバラキ. Includes a list of items (マイルドセブン, マイルドセブンスーパーライト, キビンマイルド BOX, ラークマイルド BOX) with columns for quantity, unit price, and amount. Total amount is 421,000.

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要) 合計金額累計計算と納品書・受領書・請求書印刷

(効果・感想)

1. データ入力したものをもとに、それぞれの「納品書」「受領書」「請求書」を印刷できるので単純な転記作業がなくなり、そしてスピードもアップして業務がスムーズに流れるようになった。

(操作手順) R:82:

ACMC::7::C15, 16:+::  
納品書 PF:84:::  
受領書 PF:83:::  
請求書 PF:85:::

(加工前) [店別入力表(5.2.2)][受注] 93.02.22 混 L=0078 C=0100

Table showing monthly delivery schedule (年月回配達日コード) and item details (注文店名, コード, 並順, 品名, 別単価注文数, 金額, 合計) for February 1993.

[店別入力表(5.2.2)][受注] 93.02.22 混 L=0078 C=0100

Detailed table showing item breakdown with columns for item name, quantity, and amount, matching the '加工後' section.

(加工後)

納品書 (Invoice) summary table for 平成5年2月2日. Total amount: 421,000.

受領書 (Receipt) summary table for 平成5年2月2日. Total amount: 421,000.

請求書 (Request) summary table for 平成5年2月2日. Total amount: 421,000.

ワン・ポイント (応用等)

<タイトル> たばこ販売管理 (発注時・支払金額計算) タイプ A

<効用> 仕入即支払にも対応、仕入先ごとの金額も即算出

<業種1> サービス <業種2> サービス (パチンコ店経営)  
 <業務1> 販売・売上管理 <業務2> 発注書の作成

会社名 茨城県 機種 Mr.マイツールIIIeLXII VER. M3

<仕事・業務の概要>

- ・不動産業
- ・グループのパチンコ会社2社の経営管理
- ・たばこ販売の代理業

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 受注書の支払金額計算
2. 発注表へ転記・計算

NO. 1-42  
-5

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

・受注データをもとに、仕入金額を計算し、発注先である「日本たばこ産業 (国産たばこ) と「東京たばこ産業 (輸入たばこ) ごとに発注数と仕入金額を集計する。

《問題点》

- ・たばこの仕入れ金額を1つずつ計算して、集計しなくてはならないのでめんどう。
- ・商品の仕入れと同時に代金の支払をするので、前もって正確に仕入金額を出しておく必要がある。(経理から前もって小切手をきってもらっておく。)

《手書きの帳票》



☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要)

受注書の支払金額計算と受注表への転記・計算

(効果・感想)

1. 受注データをもとに仕入金額を計算し、発注表を作成するだけでなく、**即座に仕入先ごとの金額合計もだせるので支払いの準備を経理担当者へ依頼できる。**

(操作手順) R:79:

C:C15\*0.897=C16:ESC W:S1:  
R:80:  
UPD::S1:4:11:+:14:8+:16:10::  
S I M:::ESC

- ・受注金額にある仕入れ係数 (今回は0.897) を掛けて、支払い金額を計算
- ・発注表へUPDで集計転記 (数量・金額)
- ・国産と輸入ごとに合計をSIMで計算

(加工前)

[たばこ注文書]  
F=1,2,1,18,1,4,1,6,1,10,1

| 銘柄                 | 定価  | 個数 | 金額 |
|--------------------|-----|----|----|
| ゼンスター              | 220 |    |    |
| ゼンスター カスタムライト      | 240 |    |    |
| マイルドゼン             | 220 |    |    |
| マイルドゼン ライト         | 220 |    |    |
| マイルドゼン スーパーライト     | 220 |    |    |
| マイルドゼン セレクト        | 240 |    |    |
| マイルドゼン FK          | 220 |    |    |
| マイルドゼン メンソール       | 220 |    |    |
| マイルドゼン スペシャルライト    | 240 |    |    |
| キャスター              | 220 |    |    |
| キャスター マイルド ソフト     | 220 |    |    |
| キャスター マイルド BOX     | 240 |    |    |
| キャスター ベグセル         | 250 |    |    |
| キャビン ソフト           | 240 |    |    |
| キャビン BOX           | 240 |    |    |
| キャビン マイルド BOX      | 240 |    |    |
| キャビン スーパーM BOX     | 240 |    |    |
| ホープライト(10)         | 120 |    |    |
| ホープライト(10)         | 120 |    |    |
| ロングベース             | 240 |    |    |
| コスモス               | 240 |    |    |
| ハバライト              | 200 |    |    |
| サムタイム ライト          | 220 |    |    |
| サムタイム ライト スタイル BOX | 250 |    |    |
| セレクト スペシャルライト BOX  | 250 |    |    |
| ショートホープ            | 120 |    |    |
| キャスターベグセル          | 250 |    |    |
| キャスターベグセル メンソール    | 250 |    |    |
| フロントライト BOX        | 240 |    |    |

(加工後)

| 銘柄                  | 定価  | 個数     | 金額        |
|---------------------|-----|--------|-----------|
| ゼンスター               | 220 | 1500   | 296,010   |
| ゼンスター カスタムライト       | 240 |        |           |
| マイルドゼン              | 220 | 3,600  | 710,424   |
| マイルドゼン ライト          | 220 | 2,500  | 493,350   |
| マイルドゼン スーパーライト      | 220 | 800    | 157,872   |
| マイルドゼン セレクト         | 240 |        |           |
| マイルドゼン FK           | 220 | 200    | 39,468    |
| マイルドゼン メンソール        | 220 |        |           |
| マイルドゼン スペシャルライト     | 240 | 200    | 43,056    |
| キャスター               | 220 |        |           |
| キャスター マイルド ソフト      | 220 | 1,600  | 315,744   |
| キャスター マイルド BOX      | 240 |        |           |
| キャスター ベグセル          | 250 |        |           |
| キャビン ソフト            | 240 |        |           |
| キャビン BOX            | 240 |        |           |
| キャビン マイルド BOX       | 240 | 1500   | 322,920   |
| キャビン スーパーM BOX      | 240 | 200    | 43,056    |
| ホープライト(10)          | 120 |        |           |
| ホープライト(10)          | 120 |        |           |
| ロングベース              | 240 |        |           |
| コスモス                | 240 |        |           |
| ハバライト               | 200 |        |           |
| サムタイム ライト           | 220 |        |           |
| サムタイム ライト スタイル BOX  | 250 |        |           |
| セレクト スペシャルライト BOX   | 250 |        |           |
| ショートホープ             | 120 |        |           |
| キャスターベグセル           | 250 |        |           |
| キャスターベグセル メンソール     | 250 |        |           |
| フロントライト BOX         | 240 | 100    | 21,528    |
| 国産たばこ 計             |     | 12,200 | 2,443,428 |
| レーク ソフト             | 250 |        |           |
| レーク BOX             | 250 | 300    | 67,275    |
| レーク マイルド ソフト        | 250 |        |           |
| レーク マイルド BOX        | 250 | 1000   | 224,250   |
| レークマイルド FSKボックス     | 280 |        |           |
| レークマイルド FSKボックス ソフト | 280 |        |           |
| パームメントキング           | 280 | 200    | 50,232    |
| カント マイルド BOX        | 220 | 200    | 39,468    |
| P-M スーパーライト BOX     | 220 |        |           |
| ラッキーストライク BOX       | 250 | 400    | 89,700    |
| カント スペシャルライト BOX    | 220 |        |           |
| 輸入たばこ 計             |     | 2,100  | 470,925   |
| 合計                  |     | 14,300 | 2,914,353 |

[たばこ注文書]  
F=1,2,1,18,1,4,1,6,1,10,1

| 銘柄                  | 定価  | 個数     | 金額        |
|---------------------|-----|--------|-----------|
| ゼンスター               | 220 | 1500   | 296,010   |
| ゼンスター カスタムライト       | 240 |        |           |
| マイルドゼン              | 220 | 3,600  | 710,424   |
| マイルドゼン ライト          | 220 | 2,500  | 493,350   |
| マイルドゼン スーパーライト      | 220 | 800    | 157,872   |
| マイルドゼン セレクト         | 240 |        |           |
| マイルドゼン FK           | 220 | 200    | 39,468    |
| マイルドゼン メンソール        | 220 |        |           |
| マイルドゼン スペシャルライト     | 240 | 200    | 43,056    |
| キャスター               | 220 |        |           |
| キャスター マイルド ソフト      | 220 | 1,600  | 315,744   |
| キャスター マイルド BOX      | 240 |        |           |
| キャスター ベグセル          | 250 |        |           |
| キャビン ソフト            | 240 |        |           |
| キャビン BOX            | 240 |        |           |
| キャビン マイルド BOX       | 240 | 1500   | 322,920   |
| キャビン スーパーM BOX      | 240 | 200    | 43,056    |
| ホープライト(10)          | 120 |        |           |
| ホープライト(10)          | 120 |        |           |
| ロングベース              | 240 |        |           |
| コスモス                | 240 |        |           |
| ハバライト               | 200 |        |           |
| サムタイム ライト           | 220 |        |           |
| サムタイム ライト スタイル BOX  | 250 |        |           |
| セレクト スペシャルライト BOX   | 250 |        |           |
| ショートホープ             | 120 |        |           |
| キャスターベグセル           | 250 |        |           |
| キャスターベグセル メンソール     | 250 |        |           |
| フロントライト BOX         | 240 | 100    | 21,528    |
| 国産たばこ 計             |     | 12,200 | 2,443,428 |
| レーク ソフト             | 250 |        |           |
| レーク BOX             | 250 | 300    | 67,275    |
| レーク マイルド ソフト        | 250 |        |           |
| レーク マイルド BOX        | 250 | 1000   | 224,250   |
| レークマイルド FSKボックス     | 280 |        |           |
| レークマイルド FSKボックス ソフト | 280 |        |           |
| パームメントキング           | 280 | 200    | 50,232    |
| カント マイルド BOX        | 220 | 200    | 39,468    |
| P-M スーパーライト BOX     | 220 |        |           |
| ラッキーストライク BOX       | 250 | 400    | 89,700    |
| カント スペシャルライト BOX    | 220 |        |           |
| 輸入たばこ 計             |     | 2,100  | 470,925   |
| 合計                  |     | 14,300 | 2,914,353 |

DR:0:1:L8+L36=L/L38+L51=L53:

DR:0:1:L8+L36=L/L38,8,10:L40+L49=L51,8,10:  
L38+L51=L53:

ワン・ポイント (応用等)

<タイトル> 経営店舗の客数管理 (レジャー) タイプ B

<効用> 毎日売上が把握でき次に何をすることが見えてきた

<業種1> サービス <業種2> パチンコ店  
 <業務1> 経営 <業務2>

会社名 富山県 機種 Mr.LX-N/20 VER. M3

<仕事・業務の概要>

- ・総合レジャー
- ・パチンコ店, 喫茶店, サウナの経営

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 売上データのグラフ化

NO. 1-42-6

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

- ・ 某社の機械でベーシックでプログラムを組んでいた。
- ・ 入力からデータの加工までを行っていた。
- ・ その後、手作業で折れ線グラフを作っていた。

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

《見えてきた》

- ・ 以前に比べてマイツールだと操作が簡単で良い。
- ・ グラフにすることによって、はっきりと1か月のデータの推移が分かるので、営業上役立っている。

《効果・感想》

- ・ 今は店舗毎の客数管理や給与処理にしか使っていないが 今後はお客様の1台当たりの投資金額の管理などとしたい。(パチンコ店)

(概要)

日報の集計表よりグラフ化

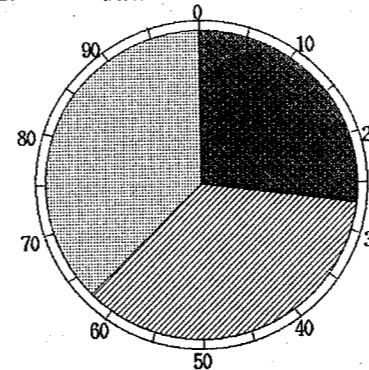
(加工前)

[930201-930228 客数管理] 93.09.09 混 L=0050 C=0170  
 F=1,4,1,12,1,12,1,12,1,12,1

| 日曜  | A店     | B店     | C店     | 合計     | 平均     |
|-----|--------|--------|--------|--------|--------|
| 01月 | 321    | 744    | 433    | 1,498  | 499    |
| 02火 | 定休日    | 584    | 定休日    | 584    | 195    |
| 03水 | 398    | 593    | 512    | 1,503  | 501    |
| 04木 | 452    | 定休日    | 468    | 920    | 307    |
| 05金 | 621    | 628    | 512    | 1,761  | 587    |
| 06土 | 465    | 617    | 654    | 1,736  | 579    |
| 07日 | 598    | 680    | 586    | 1,864  | 621    |
| 08月 | 377    | 716    | 712    | 1,774  | 591    |
| 09火 | 定休日    | 416    | 定休日    | 729    | 243    |
| 10水 | 511    | 483    | 695    | 1,664  | 555    |
| 11木 | 510    | 定休日    | 846    | 975    | 325    |
| 12金 | 369    | 721    | 654    | 1,744  | 581    |
| 13土 | 420    | 495    | 586    | 1,501  | 500    |
| 14日 | 471    | 650    | 580    | 1,701  | 567    |
| 合計  | 10,801 | 14,092 | 14,861 | 39,754 | 13,251 |
| 平均  | 450    | 587    | 619    | 1,420  | 473    |

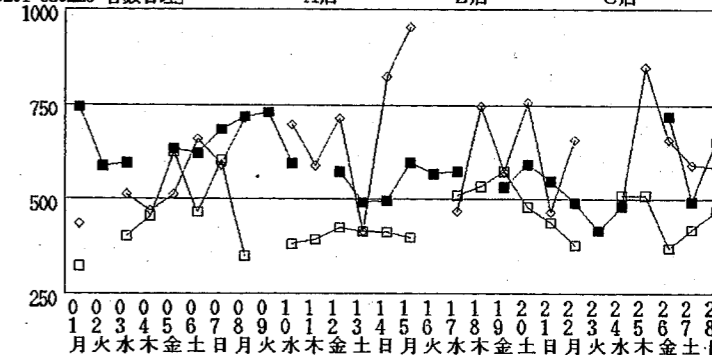
(加工後)

[930201-930228 客数管理]



|    |        |       |
|----|--------|-------|
| A店 | 27.17% | 10801 |
| B店 | 35.45% | 14092 |
| C店 | 37.38% | 14861 |
| 合計 |        | 39754 |

[930201-930228 客数管理]



※C店の14日15日は特に客数が多くなっている。  
 イベントを催した効果があった。

(操作手順) R:71:

- ・ 日付で折れ線グラフ化  
 DL: 34-37:  
 G: 6:::4, 6, 8:::
- ・ 店舗毎月計で円グラフ化  
 RV: DC: 10-T:  
 G: 4:::1:35:

ワン・ポイント (応用等)

このデータを毎月積み上げていき、MAVを使いながらグラフ化することで、将来の予測ができそうです。



<タイトル> 美容院の店舗別売上集計 タイプ B

<効用> 地域・店毎に細かく売上把握でき目標が明確になった

<業種1> サービス業 <業種2> 美容院  
 <業務1> 経営 <業務2> 売上分析

会社名 長野県 機種 Mr.マイツール VER. M3

<仕事・業務の概要> <マイツールでの仕事の流れ> NO. 1-44-1

- 1. 美容院を4店舗の経営。
  - 2. 店別売上集計、分析
1. 各店舗の対全体構成比のグラフ化

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

- 4店舗の売上集計は各店毎に行われて、本部では月計年計の売上額など大きくしかつかんでいなかった。
- 店毎に地域性、客層が違っており数字的なバラツキがあるというところが漠然とわかっていた。それをより具体的なデータとして売上増のための、検討材料にしたという要望を持っていてマイツールでやってみるとにした。
- 今、各店から毎日、日報が本部へ送られてきており、それをデータとして蓄積している。

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

《見えてきた》

- 月一回行われる営業会議で営業実績の資料として使っている。例えば、各店の部門別の売上額を円グラフにしたりしているが、そのグラフで比較ができて問題はつきりと見えるようになった。
- 客単価をあげるには、どうしたらいいとか、目標設定もできるようになった。
- 実際に売上ものびてきている。

《効果・感想》

具体的に目に見えるデータを作った事で自発的に意見ができるようになった。

やりはじめてまだ半年だが、一年、二年とデータをためていろいろな分析していきたいと思う。

(概要) 来客数と売上との関係を両軸グラフで調べる。

(加工前)

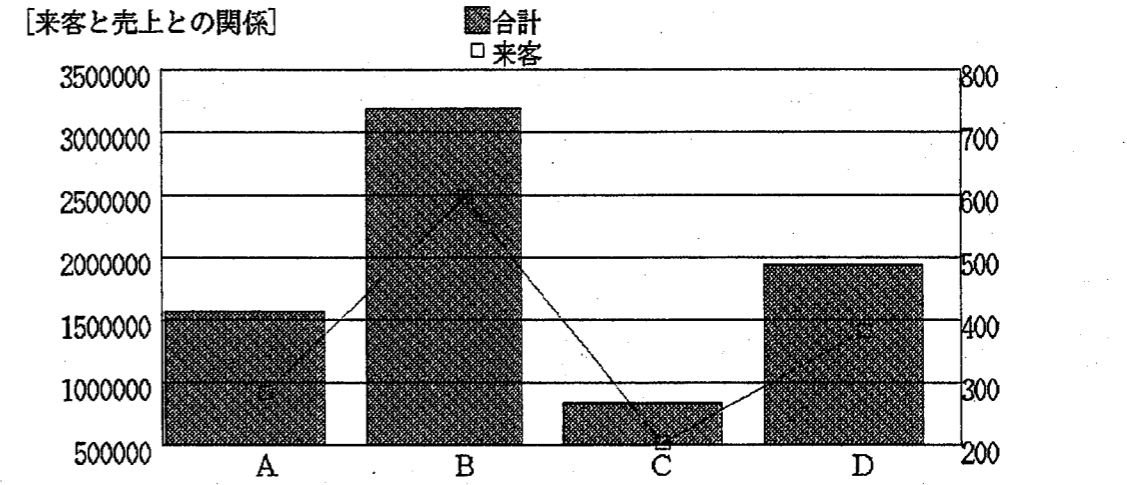
[売上内訳 4 店舗合計 4 年 1 1 月] 93.12.23 日 3=0036 C=0260  
 F=1,6,1,4,1,10,1,6,12,1,6,12,1,6,12,1,6,12,1,6,12,1,6,12,1,6,1,12,1,3,12,1

| 店名 | 合計   | パーマ       | 部分パーマ | カット       | ブロー | ヘアダイ      | トリートメント | シャンプー     | 化粧品 | その他     | 客単価 | 売上      | 売上/客 |         |    |        |        |        |        |         |           |           |         |         |
|----|------|-----------|-------|-----------|-----|-----------|---------|-----------|-----|---------|-----|---------|------|---------|----|--------|--------|--------|--------|---------|-----------|-----------|---------|---------|
| A  | 285  | 1,570,000 | 71    | 560,000   | 47  | 230,000   | 128     | 370,000   | 27  | 70,000  | 23  | 59,000  | 15   | 30,000  | 0  | 5      | 20,000 | 9      | 60,000 | 325     | 1,630,000 | 41        | 140,000 |         |
| B  | 586  | 3,190,000 | 165   | 1,170,000 | 101 | 460,000   | 250     | 630,000   | 83  | 190,000 | 44  | 159,000 | 47   | 60,000  | 15 | 30,000 | 10     | 30,000 | 24     | 110,000 | 160       | 2,820,000 | 59      | 370,000 |
| C  | 203  | 880,000   | 24    | 180,000   | 53  | 280,000   | 116     | 270,000   | 8   | 20,000  | 10  | 49,000  | 16   | 30,000  | 0  | 0      | 0      | 0      | 0      | 0       | 227       | 920,000   | 10      | 20,000  |
| D  | 382  | 1,940,000 | 92    | 330,000   | 69  | 320,000   | 202     | 560,000   | 34  | 70,000  | 23  | 83,000  | 36   | 70,000  | 0  | 0      | 6      | 30,000 | 2      | 10,000  | 455       | 1,970,000 | 26      | 70,000  |
| 合計 | 1466 | 7,540,000 | 352   | 2,640,000 | 261 | 1,290,000 | 696     | 1,820,000 | 152 | 350,000 | 100 | 363,000 | 114  | 190,000 | 16 | 30,000 | 21     | 80,000 | 35     | 180,000 | 1747      | 6,940,000 | 166     | 600,000 |

※各店一人当たりの売上 (売上÷従業員数)

| 店名 | パーマ | 部分パーマ | カット | ブロー | ヘアダイ | トリートメント | シャンプー | 化粧品 | その他 | 客単価 | 売上 |
|----|-----|-------|-----|-----|------|---------|-------|-----|-----|-----|----|
| A  |     |       |     |     |      |         |       |     |     |     |    |
| B  |     |       |     |     |      |         |       |     |     |     |    |
| C  |     |       |     |     |      |         |       |     |     |     |    |
| D  |     |       |     |     |      |         |       |     |     |     |    |
| 合計 |     |       |     |     |      |         |       |     |     |     |    |

(加工後)



(操作手順) R:32:  
 DL:10-T:  
 G:12:来客と売上との関係:2:6:4:::~

<タイトル> 担当者別売上のグラフ化 タイプ B

<効用> 手書き時代ではみえなかった次に打つ手が見えた

<業種1> サービス <業種2> 美容院  
 <業務1> 営業・顧客管理 <業務2>

会社名 福島県 A7モード・サみどり支店 機種 Mr.マイツールⅢ VER.

<仕事・業務の概要> <マイツールでの仕事の流れ> NO. 1-44-2  
 美容院 1. 売上表の集計、グラフ化

★★★ マイツール化以前 ★★★

《仕事の説明》

1. データが手書きで、分析などできなかった。
2. その為、何に手を打てば良いかわからなかった。

★★★ マイツール化以後 ★★★

《見えてきた》

1. 毎日入力したデータをもとに、いろいろな分析ができる。
2. 担当者別に、集計・分析できる他、更にデータ蓄積して来店回数、いつ来店したか、誰が1年のうちで何回来ていくらだったか、多い人を選び出す（ABCランクづけ）等様々な分析ができるようになった。

《効果・感想》

1. マイツールはデータさえあれば、いろいろな加工がいろいろでき、便利である。

（概要） 売上表を集計し、円グラフ化する（今回は2月4日分）

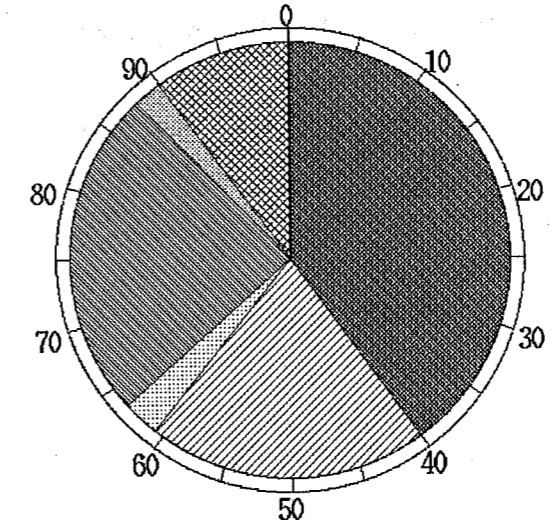
（加工前）

[CLIMAX 売上表] 93.12.23 混 L=0069 C=0116  
 F=1,8,1,4,1,6,13,1,3,12,1,3,20,1,4,1,10,1,10,1

| 月日   | 曜日 | CD     | 顧客名  | CD  | 担当    | CD  | 商品名       | 個数 | 単価     | 金額     | 合計金額 |
|------|----|--------|------|-----|-------|-----|-----------|----|--------|--------|------|
| 0204 | 木  | 100728 | AAAA | 207 | 斎藤 明弘 | 3   | パーマ-切(シブ) | 1  | 900    | 900    |      |
| 0204 | 木  | 100728 | AAAA | 203 | 小柳 克則 | 4   | パーマ-切(シブ) | 1  | 2,200  | 2,200  |      |
| 0204 | 木  | 100728 | AAAA | 203 | 小柳 克則 | 6   | パーマ-切(シブ) | 1  | 1,500  | 1,500  |      |
| 0204 | 木  | 100728 | AAAA | 220 | 消費税   | 98  | 消費税       | 1  | 219    | 219    |      |
| 0204 | 木  | 100431 | BBBB | 207 | 斎藤 明弘 | 50  | シャンプー     | 1  | 1,000  | 1,000  |      |
| 0204 | 木  | 100431 | BBBB | 202 | 山本 秀美 | 41  | ブロー       | 1  | 1,500  | 1,500  |      |
| 0204 | 木  | 100431 | BBBB | 215 | (無名)  | 99  | 値引き       | 1  | -1,000 | -1,000 |      |
| 0204 | 木  | 100431 | BBBB | 220 | 消費税   | 98  | 消費税       | 1  | 45     | 45     |      |
| 0204 | 木  | 102270 | CCCC | 202 | 山本 秀美 | 20  | カット(一般)   | 1  | 3,000  | 3,000  |      |
| 0204 | 木  | 102270 | CCCC | 202 | 山本 秀美 | 130 | その他店販     | 1  | 1,200  | 1,200  |      |
| 0204 | 木  | 102270 | CCCC | 220 | 消費税   | 98  | 消費税       | 1  | 126    | 126    |      |
| 0204 | 木  | 201147 | DDDD | 207 | 斎藤 明弘 | 1   | パーマ(カット)  | 1  | 2,700  | 2,700  |      |
| 0204 | 木  | 201147 | DDDD | 207 | 斎藤 明弘 | 30  | カラー・マニキュア | 1  | 3,500  | 3,500  |      |
| 0204 | 木  | 201147 | DDDD | 207 | 斎藤 明弘 | 3   | パーマ-切(シブ) | 1  | 1,000  | 1,000  |      |
| 0204 | 木  | 201147 | DDDD | 207 | 斎藤 明弘 | 4   | パーマ-切(シブ) | 1  | 2,300  | 2,300  |      |
| 0204 | 木  | 201147 | DDDD | 207 | 斎藤 明弘 | 6   | パーマ-切(シブ) | 1  | 1,500  | 1,500  |      |
| 0204 | 木  | 201147 | DDDD | 215 | (無名)  | 130 | その他店販     | 1  | 500    | 500    |      |
| 0204 | 木  | 201147 | DDDD | 220 | 消費税   | 98  | 消費税       | 1  | 345    | 345    |      |
| 0204 | 木  | 100001 | EEEE | 215 | (無名)  | 130 | その他店販     | 1  | 2,500  | 2,500  |      |
| 0204 | 木  | 100001 | EEEE | 220 | 消費税   | 98  | 消費税       | 1  | 75     | 75     |      |
| 0204 | 木  | 100655 | FFFF | 207 | 斎藤 明弘 | 2   | 部分パーマ(技術) | 1  | 2,500  | 2,500  |      |
| 0204 | 木  | 100655 | FFFF | 207 | 斎藤 明弘 | 30  | カラー・マニキュア | 1  | 4,000  | 4,000  |      |
| 0204 | 木  | 100655 | FFFF | 207 | 斎藤 明弘 | 3   | パーマ-切(シブ) | 1  | 900    | 900    |      |
| 0204 | 木  | 100655 | FFFF | 207 | 斎藤 明弘 | 4   | パーマ-切(シブ) | 1  | 800    | 800    |      |
| 0204 | 木  | 100655 | FFFF | 207 | 斎藤 明弘 | 6   | パーマ-切(シブ) | 1  | 800    | 800    |      |
| 0204 | 木  | 100655 | FFFF | 207 | 斎藤 明弘 | 6   | パーマ-切(シブ) | 1  | 800    | 800    |      |
| 0204 | 木  | 100655 | FFFF | 207 | 斎藤 明弘 | 6   | パーマ-切(シブ) | 1  | 270    | 270    |      |
| 0204 | 木  | 100655 | FFFF | 207 | 斎藤 明弘 | 6   | パーマ-切(シブ) | 1  | 1,500  | 1,500  |      |
| 0204 | 木  | 100655 | FFFF | 207 | 斎藤 明弘 | 6   | パーマ-切(シブ) | 1  | 45     | 45     |      |
| 0204 | 木  | 100655 | FFFF | 207 | 斎藤 明弘 | 6   | パーマ-切(シブ) | 1  | 2,000  | 2,000  |      |
| 0204 | 木  | 100655 | FFFF | 207 | 斎藤 明弘 | 6   | パーマ-切(シブ) | 1  | 1,000  | 1,000  |      |
| 0204 | 木  | 100655 | FFFF | 207 | 斎藤 明弘 | 6   | パーマ-切(シブ) | 1  | 90     | 90     |      |
| 0204 | 木  | 100655 | FFFF | 207 | 斎藤 明弘 | 6   | パーマ-切(シブ) | 1  | 2,700  | 2,700  |      |

（加工後）

[CLIMAX 売上表]



|     |       |         |       |
|-----|-------|---------|-------|
| ■   | 斎藤 明弘 | 40.03 % | 36200 |
| ▨   | 小柳 克則 | 20.68 % | 18700 |
| ▩   | 消費税   | 2.68 %  | 2427  |
| ▧   | 山本 秀美 | 24.44 % | 22100 |
| ▦   | (無名)  | 2.10 %  | 1900  |
| ▤   | 伊藤真理子 | 10.06 % | 9100  |
| --- | 合計    |         | 90427 |

（操作手順） R:34:  
 TM:::10:1:19::  
 DC:1,8:  
 G:4::1:6::

<タイトル> 美容院の売上管理-1 日付別店別売上集計 タイプ B

<効用> マイツールでデータを様々な角度から分析出来た

<業種1> サービス業 <業種2> 美容院  
 <業務1> 販売・売上管理 <業務2> 売上管理

会社名 \_\_\_\_\_ 機種 Mr.マイツールⅢ/20 VER. M3

<仕事・業務の概要>

- ・美容院
- ・店舗が6店舗ある。ヘア関連商品も一部販売している。

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 日付別店別売上集計

2. 分類別集計

3. 店舗別集計

NO.  
I-44  
-3  
-4  
-5

★★★ マイツール化以前 ★★★

《仕事の説明》

- ・何とか毎月やっているが、この店舗はこうした方が良かったといった伸ばす策までには忙しくて至らなかった。

★★★ マイツール化以後 ★★★

《見えてきた》

- ・データを入れ、それをいろいろと加工しているうちに店舗の特性が見え、売上を伸ばす策を考えついた。
- ・店舗毎の売上を見せることで皆にやる気が出てきた。

《効果・感想》

- ・今後、曜日毎の集計など長期的なデータで分析していきたい。

(概要)

売上データを日付別店別で二次元集計

(加工前)

[美容室データ]

F=1,10,1,6,1,4,1,6,1,8,1,8,1,6,1,10,1,6,1

| 店舗名   | 年月日    | 曜日 | 分類 | 名称      | 単価   | 数  | 料 金   | 担当 |
|-------|--------|----|----|---------|------|----|-------|----|
| 中野店   | 930119 | 土  | 技術 | カット     | 3600 | 5  | 18000 |    |
| 高円寺店  | 930119 | 土  | 技術 | カット     | 3600 | 6  | 21600 |    |
| 中野店   | 930119 | 土  | 商品 | ***ミツ   | 2500 | 3  | 7500  |    |
| 阿佐ヶ谷店 | 930120 | 日  | 技術 | ハ°マ     | 6000 | 4  | 24000 |    |
| 中野店   | 930120 | 日  | 技術 | ハ°マ     | 6000 | 8  | 48000 |    |
| 荻窪店   | 930120 | 日  | 商品 | ****ツ   | 4500 | 3  | 13500 |    |
| 西荻窪店  | 930120 | 日  | 商品 | カラースプレー | 1500 | 5  | 7500  |    |
| 荻窪店   | 930120 | 日  | 技術 | カット     | 3600 | 5  | 18000 |    |
| 吉祥寺店  | 930120 | 日  | 技術 | カラー     | 3600 | 3  | 10800 |    |
| 西荻窪店  | 930120 | 日  | 技術 | ハ°マ     | 6000 | 5  | 30000 |    |
| 吉祥寺店  | 930120 | 日  | 商品 | スプレー    | 1500 | 2  | 3000  |    |
| 中野店   | 930120 | 日  | 商品 | ****ツ   | 4500 | 7  | 31500 |    |
| 阿佐ヶ谷店 | 930120 | 日  | 商品 | ****ツ   | 4500 | 5  | 22500 |    |
| 荻窪店   | 930122 | 火  | 技術 | カラー     | 3600 | 5  | 18000 |    |
| 高円寺店  | 930122 | 火  | 技術 | カット     | 3600 | 7  | 42000 |    |
| 阿佐ヶ谷店 | 930122 | 火  | 商品 | ジェル     | 3600 | 10 | 36000 |    |
| 西荻窪店  | 930122 | 火  | 技術 | ****ツ   | 4500 | 4  | 18000 |    |
| 阿佐ヶ谷店 | 930126 | 土  | 技術 | ハ°マ     | 6000 | 7  | 42000 |    |
| 荻窪店   | 930126 | 土  | 技術 | ハ°マ     | 6000 | 7  | 42000 |    |
| 荻窪店   | 930127 | 日  | 技術 | カット     | 3600 | 5  | 18000 |    |
| 中野店   | 930127 | 日  | 技術 | シャンプー   | 1800 | 4  | 7200  |    |
| 高円寺店  | 930127 | 日  | 商品 | **ヒミツ   | 2000 | 5  | 10000 |    |
| 高円寺店  | 930127 | 日  | 技術 | カラー     | 3600 | 5  | 18000 |    |

(加工後)

[美容室データ]

F=6,12,12,12,12,12,12

| 年月日    | 中野店    | 高円寺店   | 阿佐ヶ谷店  | 荻窪店    | 西荻窪店   | 吉祥寺店  | 合計      |
|--------|--------|--------|--------|--------|--------|-------|---------|
| 930119 | 25500  | 21600  |        |        |        |       | 47100   |
| 930120 | 79500  |        | 46500  | 31500  | 37500  | 13800 | 208800  |
| 930122 |        | 25200  | 15800  | 18000  |        | 7900  | 66900   |
| 930123 | 85100  | 18000  | 23400  | 60600  | 70800  |       | 257900  |
| 930124 |        |        | 46800  |        |        |       | 46800   |
| 930125 | 61800  | 48000  | 22800  | 55500  | 42000  | 36300 | 266400  |
| 930126 | 42000  |        | 60000  | 42000  | 104400 |       | 248400  |
| 930127 | 7200   | 28000  |        | 18000  |        |       | 53200   |
| 合計     | 301100 | 140800 | 215300 | 225600 | 254700 | 58000 | 1195500 |

(操作手順) R:41:

TM::4:2:1:16:170:

※この1週間では吉祥寺店が少ないようだ

ワン・ポイント  
(応用等)

美容院の売上管理-2 技術・商品の分類で集計・グラフ化

NO.

(概要)

・技術, 商品の分類で金額, 数量集計, グラフ化

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 日付別店別売上集計
2. 分類別集計
3. 店舗別集計

1-44  
-3  
-4  
-5

(効果・感想)

- ・データを入れ, それをいろいろと加工しているうちに店舗の特性が見え, 売上を伸ばす策を考えついた。
- ・店舗毎の売上を見せることで皆にやる気が出てきた。
- ・今後, 曜日毎の集計など長期的なデータで分析していきたい。

(加工前)

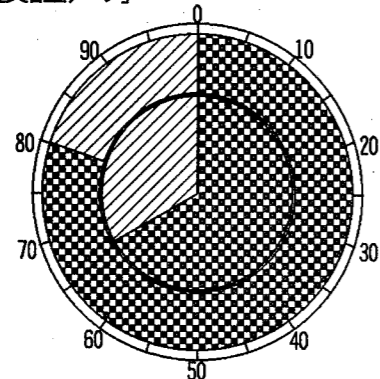
[美容室データ]

F=1,10,1,6,1,4,1,6,1,8,1,8,1,6,1,10,1,6,1

| 店舗名   | 年月日    | 曜日 | 分類 | 名称     | 単価   | 数 | 料 金   | 担当 |
|-------|--------|----|----|--------|------|---|-------|----|
| 中野店   | 930119 | 土  | 技術 | カット    | 3600 | 5 | 18000 |    |
| 高円寺店  | 930119 | 土  | 技術 | カット    | 3600 | 6 | 21600 |    |
| 中野店   | 930119 | 土  | 商品 | ***ミツ  | 2500 | 3 | 7500  |    |
| 阿佐ヶ谷店 | 930120 | 日  | 技術 | ハ°-マ   | 6000 | 4 | 24000 |    |
| 中野店   | 930120 | 日  | 技術 | ハ°-マ   | 6000 | 8 | 48000 |    |
| 荻窪店   | 930120 | 日  | 商品 | ****ツ  | 4500 | 3 | 13500 |    |
| 西荻窪店  | 930120 | 日  | 商品 | カースプレー | 1500 | 5 | 7500  |    |
| 荻窪店   | 930120 | 日  | 技術 | カット    | 3600 | 5 | 18000 |    |
| 吉祥寺店  | 930120 | 日  | 技術 | カ-     | 3600 | 3 | 10800 |    |
| 西荻窪店  | 930120 | 日  | 技術 | ハ°-    | 3600 | 3 | 10800 |    |
| 中野店   | 930120 | 日  | 商品 |        |      |   |       |    |

(加工後)

[美容室データ]



(操作手順) R:41:  
(金額, 数量各々の集計を取り, 1表に合体)  
TM::8::1:16::W:S1:X:  
TM::8::1:14::RB:S1:  
ICB:2:2:  
EL:4::金額:数量:ESC:  
DL:T:  
G:4:::2,3:P::

ワン・ポイント  
(応用等)

美容院の売上管理-3 店舗別に金額集計

NO.

(概要)

・技術, 商品の分類で金額, 数量集計, グラフ化

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 日付別店別売上集計
2. 分類別集計
3. 店舗別集計

1-44  
-3  
-4  
-5

(効果・感想)

- ・データを入れ, それをいろいろと加工しているうちに店舗の特性が見え, 売上を伸ばす策を考えついた。
- ・店舗毎の売上を見せることで皆にやる気が出てきた。
- ・今後, 曜日毎の集計など長期的なデータで分析していきたい。

(加工前)

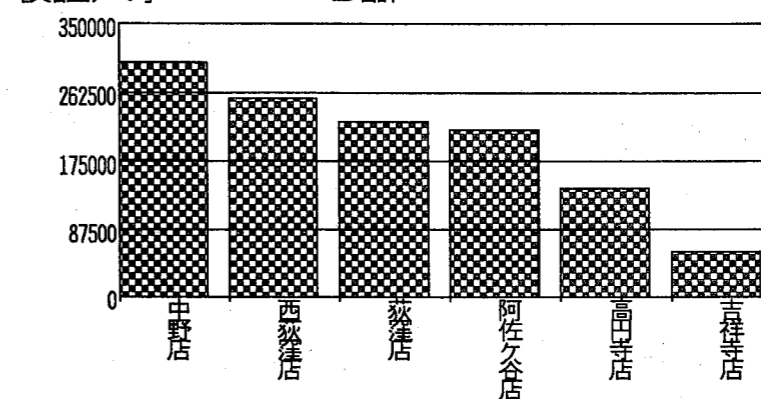
[美容室データ]

F=1,10,1,6,1,4,1,6,1,8,1,8,1,6,1,10,1,6,1

| 店舗名   | 年月日    | 曜日 | 分類 | 名称     | 単価   | 数 | 料 金   | 担当 |
|-------|--------|----|----|--------|------|---|-------|----|
| 中野店   | 930119 | 土  | 技術 | カット    | 3600 | 5 | 18000 |    |
| 高円寺店  | 930119 | 土  | 技術 | カット    | 3600 | 6 | 21600 |    |
| 中野店   | 930119 | 土  | 商品 | ***ミツ  | 2500 | 3 | 7500  |    |
| 阿佐ヶ谷店 | 930120 | 日  | 技術 | ハ°-マ   | 6000 | 4 | 24000 |    |
| 中野店   | 930120 | 日  | 技術 | ハ°-マ   | 6000 | 8 | 48000 |    |
| 荻窪店   | 930120 | 日  | 商品 | ****ツ  | 4500 | 3 | 13500 |    |
| 西荻窪店  | 930120 | 日  | 商品 | カースプレー | 1500 | 5 | 7500  |    |
| 荻窪店   | 930120 | 日  | 技術 | カット    | 3600 | 5 | 18000 |    |
| 吉祥寺店  | 930120 | 日  | 技術 | カ-     | 3600 | 3 | 10800 |    |
| 西荻窪店  | 930120 | 日  | 技術 | ハ°-    | 3600 | 3 | 10800 |    |
| 吉祥寺店  | 930120 | 日  | 商品 |        |      |   |       |    |

(加工後)

[美容室データ]



(操作手順) R:41:  
TM::2::1:16::  
S::2:4:::  
DL:6:  
G:5:::2:350000:0::

ワン・ポイント  
(応用等)

<タイトル> 特別地方消費税の月間集計 (結婚式場) タイプ A

<効用> 面倒な消費税計算がたった2分でOK

<業種1> サービス業 <業種2> サービス業  
<業務1> 経理 <業務2> 集計業務

会社名 茨城県 サロト鹿島 機種 Mr. IIIe/2FD+20MB HDD VER. M3. 21

<仕事・業務の概要>  
・ホテル、結婚式場を営んでいる。

<マイツールでの仕事の流れ>  
1. 納付税額計算  
NO. 1-46 -1

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

・毎月、ひと月分の請求書をめくり  
なおして、その中から課税対象額  
と非課税額及び人数等の合計を求  
め、納付書に記入。

《問題点》

・1枚ずつの請求書の明細書から  
各項目の集計を手計算でするため、  
もれや計算ミスが心配だった。  
・1ヶ月分をまとめて計算するため、  
大変な時間がかかった。

《手書きの帳票》

▽ 手書きの請求書

▽ 手書きの納付書

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要) 1ヶ月分のデータを検索し、課税・非課税別に集計する。

(効果・感想)  
・面倒だった集計業務がたったの”2分”でできるようになった。  
・計算ミスもなくなり、正確な申告ができるようになった。

(操作手順) R:9:  
12月のデータの検索  
課税,非課税の区分  
並べ替え  
集計・加工

SH:9-10:C2=12.\*::S1:  
SHU:S1-2:C10=0::Y:4:非課税::  
SHU:S1-2:C10>0::Y:4:課税::  
S:S1-2:4:1::S1:  
TC:S1-2:4:T::  
DC:1-4,20-T:DRL:T:

(加工前)

(加工後)

【売上管理表】

93.10.08 混 L=0046 C=0184

F=1,6,1,11,1,11,1,11,1,11,1,11,1,12,1

| 人員   | 料,飲,演,室    | 地方税額    | 引,外注,他    | 消費税額    | 立替     | 総請求額       |
|------|------------|---------|-----------|---------|--------|------------|
| 500  | 5,019,409  | 150,582 | 1,053,981 | 182,202 | 20,410 | 6,426,584  |
| 1196 | 5,950,826  | 0       | 247,983   | 185,964 | 32,500 | 6,417,273  |
| 1696 | 10,970,235 | 150,582 | 1,301,964 | 368,166 | 52,910 | 12,843,857 |

ワン・ポイント (応用等)

<タイトル> 減価償却が1ページの原紙で簡単に タイプA

<効用> 複雑な償却計算が命令1発で簡単になった

<業種1> サービス <業種2> 総合レンタル  
<業務1> 総務・人事給与 <業務2> 総務

会社名 広島県掛谷ビル株式会社 機種 Mr.マイツールII VER.

<仕事・業務の概要> <マイツールでの仕事の流れ> NO. 1-53-1  
・総合レンタル, 貸ビル, アイスクリームの販売  
1. 減価償却計算

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

・電卓で計算していた。

《問題点》

・計算ミスがでる。  
・時間がかかる。

《手書きの帳票》



☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要)

減価償却の計算

(効果・感想)

・計算命令で一瞬にして計算でき、修正も簡単  
とにかく楽になった。

(操作手順) R:12:

SIM:::ESC

(加工前)

[固定資産台帳一償却] 93.09.06 准 L=0050 C=0170  
F=4,2,1,2,3,1,18,2,4,12,3,5,3,3,12,10,12,10,12,10,1,2

Table with columns: 科目, No, 部, 摘要, 取得日, 取得価格, 年, 率, 月, 償, 期首簿価, 償却額, 期末簿価, 5%の金額, 未償却, コメント, 償. Contains detailed depreciation schedule for various assets like buildings, vehicles, and office equipment.

C15\*C12\*C13/12\*C14=C16:C15-C16=C17:C17-C18=C19:

(加工後)

[固定資産台帳一償却] 93.09.06 准 L=0050 C=0170  
F=4,2,1,2,3,1,18,2,4,12,3,5,3,3,12,10,12,10,12,10,1,2

Table with columns: 科目, No, 部, 摘要, 取得日, 取得価格, 年, 率, 月, 償, 期首簿価, 償却額, 期末簿価, 5%の金額, 未償却, コメント, 償. Similar to the '加工前' table but with updated values and annotations.

C15\*C12\*C13/12\*C14=C16:C15-C16=C17:C17-C18=C19:

期の途中(この場合は11月なので2ヶ月分)取得は償却月数を入れる。翌年は「12」にする。  
償却が終わったものは「終」といれる。  
その期の利益額に応じて減価償却をするかしないかを0,1でコントロール(参考)耐用年数の長いものから償却すべきなので11列を大きい順にソートして決定

ワン・ポイント (応用等)







レンタル植木の請求書作成-2

請求書発行

NO.

(概要)

20日締めめの請求書発行

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 配達台帳入力

2. 請求書発行

1-53

-3

-4

(効果・感想)

1. 請求書の発行が楽になり、他の仕事（レンタル植木交換や水やり等）が今まで以上に出来る様になった。
2. 計算が間違いなく出来る。
3. お客様の管理が、正確に出来る様になった。

(加工前) [レンタル植木 配達台帳] 93.03.02 頁 1-0019 C=0500

| NO | 品名 | 数量 | 単価    | 金額     | 品名 | 数量 | 単価    | 金額     | 品名 | 数量 | 単価  | 金額    | 品名 | 数量 | 単価 | 金額 |
|----|----|----|-------|--------|----|----|-------|--------|----|----|-----|-------|----|----|----|----|
| 1  | 大鉢 | 2  | 3,000 | 6,000  |    |    |       |        |    |    |     |       |    |    |    |    |
| 2  | 大鉢 | 3  | 2,500 | 7,500  |    |    |       |        |    |    |     |       |    |    |    |    |
| 3  | 大鉢 | 1  | 3,500 | 3,500  |    |    |       |        |    |    |     |       |    |    |    |    |
| 4  | 大鉢 | 1  | 2,500 | 2,500  | 小鉢 | 1  | 600   | 600    |    |    |     |       |    |    |    |    |
| 5  | 大鉢 | 5  | 2,300 | 11,500 |    |    |       |        |    |    |     |       |    |    |    |    |
| 6  | 大鉢 | 7  | 2,400 | 16,800 | 小鉢 | 6  | 500   | 3,000  |    |    |     |       |    |    |    |    |
| 7  | 大鉢 | 1  | 3,000 | 3,000  |    |    |       |        |    |    |     |       |    |    |    |    |
| 8  | 大鉢 | 1  | 2,500 | 2,500  |    |    |       |        |    |    |     |       |    |    |    |    |
| 9  | 大鉢 | 2  | 2,500 | 5,000  |    |    |       |        |    |    |     |       |    |    |    |    |
| 10 | 大鉢 | 2  | 2,500 | 5,000  |    |    |       |        |    |    |     |       |    |    |    |    |
| 11 | 大鉢 | 6  | 2,300 | 13,800 | 小鉢 | 3  | 400   | 1,200  |    |    |     |       |    |    |    |    |
| 12 | 大鉢 | 1  | 4,500 | 4,500  | 中鉢 | 17 | 1,000 | 17,000 | 小鉢 | 12 | 500 | 6,000 |    |    |    |    |

| 品名 | 数量 | 単価 | 金額 | 品名 | 数量 | 単価 | 金額 | 消費税 | 課税項目 | 合計金額   | 請求金額   | 振込銀行名 | 振込支店名 | 振込口座番号 | 請求先名 | 天原営業所名 |
|----|----|----|----|----|----|----|----|-----|------|--------|--------|-------|-------|--------|------|--------|
|    |    |    |    |    |    |    |    | 180 |      | 6,180  | 6,180  |       |       |        |      |        |
|    |    |    |    |    |    |    |    | 225 |      | 7,725  | 7,725  |       |       |        |      |        |
|    |    |    |    |    |    |    |    | 185 |      | 3,605  | 3,605  |       |       |        |      |        |
|    |    |    |    |    |    |    |    | 93  |      | 3,193  | 3,193  |       |       |        |      |        |
|    |    |    |    |    |    |    |    | 345 |      | 11,845 | 11,845 | いちご銀行 | 本店    | 944273 |      |        |
|    |    |    |    |    |    |    |    | 594 |      | 20,394 | 20,394 | いちご銀行 | 本店    | 124431 |      |        |
|    |    |    |    |    |    |    |    | 90  |      | 3,090  | 3,090  |       |       |        |      |        |
|    |    |    |    |    |    |    |    | 75  |      | 2,575  | 2,575  |       |       |        |      |        |
|    |    |    |    |    |    |    |    | 150 |      | 5,150  | 5,150  |       |       |        |      |        |
|    |    |    |    |    |    |    |    | 150 |      | 5,150  | 5,150  |       |       |        |      |        |
|    |    |    |    |    |    |    |    | 450 |      | 15,450 | 15,450 | いちご銀行 | 本店    | 944273 |      |        |
|    |    |    |    |    |    |    |    | 825 |      | 24,325 | 24,325 | いちご銀行 | 本店    | 124431 |      |        |

(加工後)

名占屋 御中

有限会社 ○○園芸  
東京都\*\*\*\*\*  
TEL. 03 (1234) 5678  
FAX. 03 (1234) 9876

下記の通り御請求申し上げます。

合計金額 ￥ 11,845

| 品名  | 数量 | 単価    | 金額     |
|-----|----|-------|--------|
| 大鉢  | 5  | 2,300 | 11,500 |
|     |    |       |        |
|     |    |       |        |
|     |    |       |        |
| 消費税 |    |       | 345    |
| 合計  |    |       | 11,845 |

[レンタル植木 配達台帳] 93.10.08 頁 1-0019 C=0500

| NO | 品名 | 数量 | 単価    | 金額     | 品名 |
|----|----|----|-------|--------|----|
| 5  | 大鉢 | 5  | 2,300 | 11,500 |    |

7,1,9,1,9,1,22,1,3,1,9,1,9,1,12,1,4,1,10,1,26,1,16,1

| (2) | 数量 | 単価 | 金額 | 品名 | 数量 | 単価 | 金額 | 品名 | 数量 | 単価 | 金額 |
|-----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|
|     |    |    |    |    |    |    |    |    |    |    |    |

| (5) | 数量 | 単価 | 金額 | 品名 | 数量 | 単価 | 金額 | 消費税 | 課税項目 | 合計金額   |
|-----|----|----|----|----|----|----|----|-----|------|--------|
|     |    |    |    |    |    |    |    | 345 |      | 11,845 |

| 振込銀行名 | 振込支店名 | 振込口座番号 | 請求先名 | 天原営業所名 |
|-------|-------|--------|------|--------|
| いちご銀行 | 本店    | 944273 |      |        |

(操作手順) R: S1:

SH::C10=20:::

PF:15:::

ワン・ポイント (応用等)



<タイトル> 売上管理・分析-1 売上表の入力 タイプ B

<効用> 確実に顧客数・売上が増加=マイツールのおかげ

<業種1> サービス業 <業種2> 用品リース業  
 <業務1> 販売・売上管理 <業務2> 経理・売上分析

会社名 新潟県 機種 Mr.マイツールIVe VER. M3.

<仕事・業務の概要>  
 ・業務用・家庭用のモップ等のリース業を営んでいる。  
 ・奥様と2人で、経理業務をマイツールで処理している。

<マイツールでの仕事の流れ>

|          |                    |    |
|----------|--------------------|----|
| NO. 1-53 | 1. 売上表の入力          | -5 |
| -6       | 2. 請求書発行 (請求データ作成) | -6 |
| -7       | 3. 目標と実績対比         | -7 |
| -8       | 4. 分類別比率を見る        | -8 |
| -9       | 5. 損益状況を見る         | -9 |

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

- ・経理業務を全て手作業で行っていた。
- ・顧客数、売上を伸ばしたかった。

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

《見えてきた》

- ・経理処理の時間短縮により余裕が出来、分析したり、営業に出る時間が増えた。
- ・現状が把握でき、目標対比、経営状態が見えてきた。

《効果・感想》

- ・それまで大変だった経理業務が、マイツールだと簡単に自分で作成出来るようになり、又、マイツールのお陰で確実に顧客数・売上とも伸びて大変感謝している。
- ・マイツールとリース業は相性が良い。

(概要)

お客様から注文を受けると台帳に入力。(省略)コード入力された部分の名称を転記及び計算。

(加工前)

[売上台帳 マット]  
 GOTO \*A:  
 F=4,1,6,1,4,1,14,1,4,1,2,1,5,1,7,1,2,1,2,1,26,1,8,1,2,1,5,1,8,1,1,1

| コード | 日付     | コード | 商品名 | 数量 | 単価    | 金額 | 区 | 売 | 名前 | 小計 | 3% | 累計 |
|-----|--------|-----|-----|----|-------|----|---|---|----|----|----|----|
| 664 | 900913 | 1   |     | 5  | 500   |    |   |   |    |    |    |    |
| 665 | 900913 | 2   |     | 3  | 700   |    |   |   |    |    |    |    |
| 666 | 900913 | 2   |     | 2  | 700   |    |   |   |    |    |    |    |
| 667 | 900913 | 1   |     | 4  | 500   |    |   |   |    |    |    |    |
| 668 | 900913 | 7   |     | 8  | 950   |    |   |   |    |    |    |    |
| 669 | 900913 | 8   |     | 6  | 1500  |    |   |   |    |    |    |    |
| 670 | 900913 | 7   |     | 5  | 950   |    |   |   |    |    |    |    |
| 671 | 900913 | 8   |     | 10 | 1500  |    |   |   |    |    |    |    |
| 672 | 900913 | 6   |     | 8  | 600   |    |   |   |    |    |    |    |
| 673 | 900913 | 6   |     | 9  | 600   |    |   |   |    |    |    |    |
| 674 | 900913 | 9   |     | 1  | 15000 |    |   |   |    |    |    |    |
| 675 | 900913 | 9   |     | 1  | 25000 |    |   |   |    |    |    |    |
| 676 | 900913 | 11  |     | 3  | 6000  |    |   |   |    |    |    |    |
| 677 | 900913 | 11  |     | 2  | 6000  |    |   |   |    |    |    |    |
| 678 | 900913 | 11  |     | 2  | 6000  |    |   |   |    |    |    |    |
| 679 | 900913 | 11  |     | 1  | 6000  |    |   |   |    |    |    |    |
| 664 | 900914 | 9   |     | 1  | 3000  |    |   |   |    |    |    |    |
| 665 | 900915 | 8   |     | 2  | 5000  |    |   |   |    |    |    |    |
| 666 | 900916 | 7   |     | 1  | 2000  |    |   |   |    |    |    |    |
| 667 | 900917 | 6   |     | 2  | 4000  |    |   |   |    |    |    |    |
| 664 | 900918 | 5   |     | 1  | 2500  |    |   |   |    |    |    |    |
| 665 | 900919 | 4   |     | 2  | 7200  |    |   |   |    |    |    |    |
| 666 | 900920 | 3   |     | 1  | 3000  |    |   |   |    |    |    |    |
| 667 | 900921 | 2   |     | 2  | 8000  |    |   |   |    |    |    |    |
| 664 | 900922 | 1   |     | 1  | 3000  |    |   |   |    |    |    |    |
| 665 | 900923 | 11  |     | 2  | 6000  |    |   |   |    |    |    |    |
| 666 | 900924 | 10  |     | 1  | 2000  |    |   |   |    |    |    |    |
| 667 | 900925 | 9   |     | 2  | 4800  |    |   |   |    |    |    |    |
| 667 | 900926 | 8   |     | 1  | 3000  |    |   |   |    |    |    |    |

(加工後)

[売上台帳 マット]  
 GOTO \*A:  
 F=4,1,6,1,4,1,14,1,4,1,2,1,5,1,7,1,2,1,2,1,26,1,8,1,2,1,5,1,8,1,1,1

| コード | 日付     | コード | 商品名        | 数量 | 単価    | 金額    | 区 | 売 | 名前  | 小計    | 3% | 累計  |       |
|-----|--------|-----|------------|----|-------|-------|---|---|-----|-------|----|-----|-------|
| 664 | 900913 | 1   | HM(モップ)    | 5  | 500   | 2500  | B | L | A商店 | 2500  | 31 | 75  | 2575  |
| 665 | 900913 | 2   | HMD(モップ)   | 3  | 700   | 2100  | B | L | B商店 | 2100  | 31 | 63  | 2163  |
| 666 | 900913 | 2   | HMD(モップ)   | 2  | 700   | 1400  | B | L | C商店 | 1400  | 20 | 42  | 1442  |
| 667 | 900913 | 1   | HM(モップ)    | 4  | 500   | 2000  | B | L | D商店 | 2000  | 31 | 60  | 2060  |
| 668 | 900913 | 7   | ARS-G(マット) | 8  | 950   | 7600  | A | C | E商店 | 7600  | 31 | 238 | 7838  |
| 669 | 900913 | 8   | ARM-G(マット) | 6  | 1500  | 9000  | A | C | F商店 | 9000  | 31 | 270 | 9270  |
| 670 | 900913 | 7   | ARS-G(マット) | 5  | 950   | 4750  | A | C | G商店 | 4750  | 31 | 143 | 4893  |
| 671 | 900913 | 8   | ARM-G(マット) | 10 | 1500  | 15000 | A | L | H商店 | 15000 | 20 | 450 | 15450 |
| 672 | 900913 | 6   | NT-20(枕)   | 8  | 600   | 4800  | A | L | I商店 | 4800  | 20 | 144 | 4944  |
| 673 | 900913 | 6   | NT-20(枕)   | 9  | 600   | 5400  | A | C | J商店 | 5400  | 25 | 162 | 5562  |
| 674 | 900913 | 9   | 床クリーニング    | 1  | 15000 | 15000 | S | L | K商店 | 15000 | 20 | 450 | 15450 |
| 675 | 900913 | 9   | 床クリーニング    | 1  | 25000 | 25000 | S | C | L商店 | 25000 | 15 | 750 | 25750 |
| 676 | 900913 | 11  | 空気清浄機      | 3  | 6000  | 18000 | A | C | M商店 | 18000 | 20 | 540 | 18540 |
| 677 | 900913 | 11  | 空気清浄機      | 2  | 6000  | 12000 | A | C | N商店 | 12000 | 31 | 360 | 12360 |
| 678 | 900913 | 11  | 空気清浄機      | 2  | 6000  | 12000 | A | L | O商店 | 12000 | 10 | 360 | 12360 |
| 679 | 900913 | 11  | 空気清浄機      | 1  | 6000  | 6000  | A | C | P商店 | 6000  | 25 | 180 | 6180  |
| 664 | 900914 | 9   | 床クリーニング    | 1  | 3000  | 3000  | S | L | A商店 | 3000  | 31 | 90  | 3090  |
| 665 | 900915 | 8   | ARM-G(マット) | 2  | 5000  | 10000 | A | L | B商店 | 10000 | 31 | 300 | 10300 |
| 666 | 900916 | 7   | ARS-G(マット) | 1  | 2000  | 2000  | A | L | C商店 | 2000  | 20 | 60  | 2060  |
| 667 | 900917 | 6   | NT-20(枕)   | 2  | 4000  | 8000  | A | L | D商店 | 8000  | 31 | 240 | 8240  |
| 664 | 900918 | 5   | トリートメント    | 1  | 2500  | 2500  | U | L | A商店 | 2500  | 31 | 75  | 2575  |
| 665 | 900919 | 4   | トリートメント    | 2  | 7200  | 14400 | U | L | B商店 | 14400 | 31 | 432 | 14832 |
| 666 | 900920 | 3   | AL(芳香剤)    | 1  | 3000  | 3000  | B | L | C商店 | 3000  | 20 | 90  | 3090  |
| 667 | 900921 | 2   | HMD(モップ)   | 2  | 8000  | 16000 | B | L | D商店 | 16000 | 31 | 480 | 16480 |
| 664 | 900922 | 1   | HM(モップ)    | 1  | 3000  | 3000  | B | L | A商店 | 3000  | 31 | 90  | 3090  |
| 665 | 900923 | 11  | 空気清浄機      | 2  | 6000  | 12000 | A | L | B商店 | 12000 | 31 | 360 | 12360 |
| 666 | 900924 | 10  | ラップ        | 1  | 2000  | 2000  | U | L | C商店 | 2000  | 20 | 60  | 2060  |
| 667 | 900925 | 9   | 床クリーニング    | 2  | 4800  | 9600  | S | L | D商店 | 9600  | 31 | 288 | 9888  |
| 667 | 900926 | 8   | ARM-G(マット) | 1  | 3000  | 3000  | A | L | D商店 | 3000  | 31 | 90  | 3090  |

\*A  
 UPD:1:2:5:2:R:4:7:R:6:17::  
 UPD:1:1:1:1:R:3:21:R:9:25::  
 C:C9\*C13=C15:C15=C23:  
 C23\*0.03=C27:C23+C27=C29:ESC:  
 UPD:1:3:21:4:R:12:19::  
 STOP:

(操作手順) R:6:

UPD:::2:5:2:R:4:7:R:6:17::  
 UPD:::1:1:1:R:3:21:R:9:25::  
 C9\*C13=C15:C15=C23:  
 C23\*1.03=C27:C23+C27=C29:  
 UPD:::3:21:4:R:12:19::  
 W:S1:  
 ※顧客名簿P1, マットP2, おしぼりP3からそれぞれ名称を転記し、金額を計算しています。

ワン・ポイント (応用等) 実際にはオートで動かしています。

売上管理・分析-2 請求書発行 (請求データ作成)

NO. 1-53  
-5  
-6  
-7  
-8  
-9

(概要)

売上台帳より「31日締め」で「売掛販売」のお客様を検索。顧客毎に請求書発行 (データ作成)

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 売上表の入力
2. 請求書発行 (請求データ作成)
3. 目標と実績対比
4. 分類別比率を見る
5. 損益状況を見る

(効果・感想)

- ・それまで大変だった経理業務が、マイツールだと簡単に自分で作成出来るようになり、又、マイツールのお陰で確実に顧客数・売上とも伸びて大変感謝している。
- ・マイツールとリース業は相性が良い。

(加工前)

[売上台帳 マット]  
GOTO \*A:  
F=4,1,6,1,4,1,14,1,4,1,2,1,5,1,7,1,2,1,2,1,26,1,8,1,2,1,5,1,8,1,1,1

| コード | 日付     | コード | 商品名        | 数量Q | 単価    | 金額    | 区 | 売 | 名前  | 小計    | %  | 3%  | 累計コト  |
|-----|--------|-----|------------|-----|-------|-------|---|---|-----|-------|----|-----|-------|
| 664 | 900913 | 1   | HM(モップ)    | 5   | 500   | 2500  | B | L | A商店 | 2500  | 31 | 75  | 2575  |
| 665 | 900913 | 2   | HMD(モップ)   | 3   | 700   | 2100  | B | L | B商店 | 2100  | 31 | 63  | 2163  |
| 666 | 900913 | 2   | HMD(モップ)   | 2   | 700   | 1400  | B | L | C商店 | 1400  | 20 | 42  | 1442  |
| 667 | 900913 | 1   | HM(モップ)    | 4   | 500   | 2000  | B | L | D商店 | 2000  | 31 | 60  | 2060  |
| 668 | 900913 | 7   | ARS-G(マット) | 8   | 950   | 7600  | A | C | E商店 | 7600  | 31 | 228 | 7828  |
| 669 | 900913 | 8   | ARM-G(マット) | 6   | 1500  | 9000  | A | C | F商店 | 9000  | 31 | 270 | 9270  |
| 670 | 900913 | 7   | ARS-G(マット) | 5   | 950   | 4750  | A | C | G商店 | 4750  | 31 | 143 | 4893  |
| 671 | 900913 | 8   | ARM-G(マット) | 10  | 1500  | 15000 | A | L | H商店 | 15000 | 20 | 450 | 15450 |
| 672 | 900913 | 6   | NT-20(枕)   | 8   | 600   | 4800  | A | L | I商店 | 4800  | 20 | 144 | 4944  |
| 673 | 900913 | 6   | NT-20(枕)   | 9   | 600   | 5400  | A | C | J商店 | 5400  | 25 | 162 | 5562  |
| 674 | 900913 | 9   | 床カーニング     | 1   | 15000 | 15000 | S | L | K商店 | 15000 | 20 | 450 | 15450 |
| 675 | 900913 | 9   | 床カーニング     | 1   | 25000 | 25000 | S | C | L商店 | 25000 | 15 | 750 | 25750 |
| 676 | 900913 | 11  | 空気清浄機      | 3   | 6000  | 18000 | A | C | M商店 | 18000 | 20 | 540 | 18540 |
| 677 | 900913 | 11  | 空気清浄機      | 2   | 8000  | 12000 | A | C | N商店 | 12000 | 31 | 360 | 12360 |
| 678 | 900913 | 11  | 空気清浄機      | 2   | 6000  | 12000 | A | L | O商店 | 12000 | 10 | 360 | 12360 |
| 679 | 900913 | 11  | 空気清浄機      | 1   | 6000  | 6000  | A | C | P商店 | 6000  | 25 | 180 | 6180  |
| 664 | 900914 | 9   | 床カーニング     | 1   | 3000  | 3000  | S | L | A商店 | 3000  | 31 | 90  | 3090  |
| 665 | 900915 | 8   | ARM-G(マット) | 2   | 5000  | 10000 | A | L | B商店 | 10000 | 31 | 300 | 10300 |
| 666 | 900916 | 7   | ARS-G(マット) | 1   | 2000  | 2000  | A | L | C商店 | 2000  | 20 | 60  | 2060  |
| 667 | 900917 | 6   | NT-20(枕)   | 2   | 4000  | 8000  | A | L | D商店 | 8000  | 31 | 240 | 8240  |
| 664 | 900918 | 5   | ホリ袋        | 1   | 2500  | 2500  | U | L | A商店 | 2500  | 31 | 75  | 2575  |
| 665 | 900919 | 4   | トレットペーパー   | 2   | 7200  | 14400 | U | L | B商店 | 14400 | 31 | 432 | 14832 |
| 666 | 900920 | 3   | AL(芳香剤)    | 1   | 3000  | 3000  | B | L | C商店 | 3000  | 20 | 90  | 3090  |
| 667 | 900921 | 2   | HMD(モップ)   | 2   | 8000  | 16000 | B | L | D商店 | 16000 | 31 | 480 | 16480 |
| 664 | 900922 | 1   | HM(モップ)    | 1   | 3000  | 3000  | B | L | A商店 | 3000  | 31 | 90  | 3090  |
| 665 | 900923 | 11  | 空気清浄機      | 2   | 6000  | 12000 | A | L | B商店 | 12000 | 31 | 360 | 12360 |
| 666 | 900924 | 10  | ラグ         | 1   | 2000  | 2000  | U | L | C商店 | 2000  | 20 | 60  | 2060  |
| 667 | 900925 | 9   | 床カーニング     | 2   | 4800  | 9600  | S | L | D商店 | 9600  | 31 | 288 | 9888  |
| 667 | 900926 | 8   | ARM-G(マット) | 1   | 3000  | 3000  | A | L | D商店 | 3000  | 31 | 90  | 3090  |

(加工後)

[売上台帳 マット]  
F=4,1,6,1,4,1,14,1,4,1,2,1,5,1,7,1,2,1,2,1,26,1,8,1,2,1,5,1,8,1,1,1

| コード  | 日付     | コード | 商品名        | 数量Q | 単価   | 金額    | 区 | 売 | 名前  | 小計    | %    | 3%    | 累計コト  |
|------|--------|-----|------------|-----|------|-------|---|---|-----|-------|------|-------|-------|
| 664  | 900913 | 1   | HM(モップ)    | 5   | 500  | 2500  | B | L | A商店 | 2500  | 31   | 75    | 2575  |
| 664  | 900914 | 9   | 床カーニング     | 1   | 3000 | 3000  | S | L | A商店 | 3000  | 31   | 90    | 3090  |
| 664  | 900918 | 5   | ホリ袋        | 1   | 2500 | 2500  | U | L | A商店 | 2500  | 31   | 75    | 2575  |
| 664  | 900922 | 1   | HM(モップ)    | 1   | 3000 | 3000  | B | L | A商店 | 3000  | 31   | 90    | 3090  |
| =664 |        |     |            |     |      | 11000 |   |   |     | 11000 | 330  | 11330 |       |
| 665  | 900913 | 2   | HMD(モップ)   | 3   | 700  | 2100  | B | L | B商店 | 2100  | 31   | 63    | 2163  |
| 665  | 900915 | 8   | ARM-G(マット) | 2   | 5000 | 10000 | A | L | B商店 | 10000 | 31   | 300   | 10300 |
| 665  | 900919 | 4   | トレットペーパー   | 2   | 7200 | 14400 | U | L | B商店 | 14400 | 31   | 432   | 14832 |
| 665  | 900923 | 11  | 空気清浄機      | 2   | 6000 | 12000 | A | L | B商店 | 12000 | 31   | 360   | 12360 |
| =665 |        |     |            |     |      | 38500 |   |   |     | 38500 | 1155 | 39655 |       |
| 667  | 900913 | 1   | HM(モップ)    | 4   | 500  | 2000  | B | L |     |       |      |       |       |
| 667  | 900917 | 6   | NT-20(枕)   | 2   | 4000 | 8000  | A | L |     |       |      |       |       |
| 667  | 900921 | 2   | HMD(モップ)   | 2   | 8000 | 16000 | B | L |     |       |      |       |       |
| 667  | 900925 | 9   | 床カーニング     | 2   | 4800 | 9600  | S | L |     |       |      |       |       |
| 667  | 900926 | 8   | ARM-G(マット) | 1   | 3000 | 3000  | A | L |     |       |      |       |       |
| =667 |        |     |            |     |      | 38600 |   |   |     |       |      |       |       |
| 総計   |        |     |            |     |      | 88100 |   |   |     |       |      |       |       |

(操作手順) (引き続き) R:S1:

SH::C25=31:C19=L::  
S::1:3:3:3:::  
TC::1::11,15,23,27,29:::  
DRL:11,16,22:

ワン・ポイント (応用等)

売上管理・分析-3 目標と実績対比グラフ

NO. 1-53  
-5  
-6  
-7  
-8  
-9

(概要)

売上台帳を加工 (省略) 各月毎に集計。加工後の表より、目標と実績対比

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 売上表の入力
2. 請求書発行 (請求データ作成)
3. 目標と実績対比
4. 分類別比率を見る
5. 損益状況を見る

(効果・感想)

- ・それまで大変だった経理業務が、マイツールだと簡単に自分で作成出来るようになり、又、マイツールのお陰で確実に顧客数・売上とも伸びて大変感謝している。
- ・マイツールとリース業は相性が良い。

(加工前)

[1990, 目標 実績]

マイツールのグラフ機能で売上分析

売上台帳より 各月ごとに実績を集計し、グラフ作成

F=1,14,1,8,1,8,1,8,1,8,1,8,1,8,1,8,1,8,1,8,1,8,1,8,1,8,1

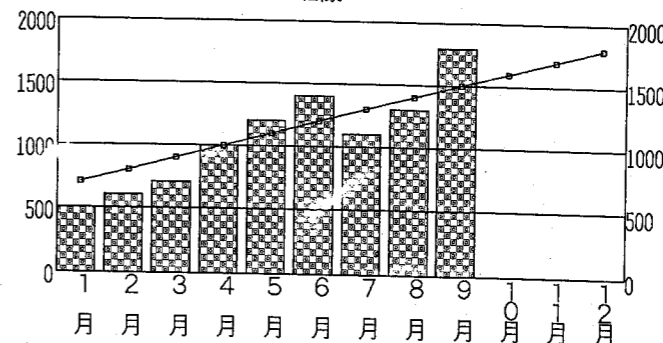
|        | 1月  | 2月  | 3月  | 4月   | 5月   | 6月   | 7月   | 8月   | 9月   | 10月  | 11月  | 12月  |
|--------|-----|-----|-----|------|------|------|------|------|------|------|------|------|
| 目標     | 700 | 800 | 900 | 1000 | 1100 | 1200 | 1300 | 1400 | 1500 | 1600 | 1700 | 1800 |
| 実績     | 500 | 600 | 700 | 1000 | 1200 | 1400 | 1100 | 1300 | 1800 |      |      |      |
| 業務用    | 300 | 350 | 400 | 600  | 750  | 850  | 750  | 800  | 1200 |      |      |      |
| 家庭用    | 100 | 110 | 130 | 150  | 160  | 220  | 150  | 150  | 300  |      |      |      |
| メンテナンス | 50  | 70  | 80  | 200  | 180  | 200  | 150  | 100  | 100  |      |      |      |
| その他    | 50  | 70  | 90  | 50   | 110  | 130  | 150  | 250  | 200  |      |      |      |

(加工後)

L8-L14-L20=L26:

[1990, 目標 実績]

■実績  
□目標



(操作手順) R:7:

G:12::1:15:13:2000:0:  
2000:0::

ワン・ポイント (応用等)

売上管理・分析-4 分類別比率を見る

NO.

(概要)

売上台帳を加工(省略)各月毎に集計。  
加工後の表より、分類別比率グラフ作成

<マイツールでの仕事の流れ>

- 1. 売上表の入力 -5
- 2. 請求書発行(請求データ作成) -6
- 3. 目標と実績対比 -7
- 4. 分類別比率を見る -8
- 5. 損益状況を見る -9

(効果・感想)

- ・それまで大変だった経理業務が、マイツールだと簡単に自分で作成出来るようになり、又、マイツールのお陰で確実に顧客数・売上とも伸びて大変感謝している。
- ・マイツールとリース業は相性が良い。

(加工前) [1990, 目標 実績]

マイツールのグラフ機能で売上分析

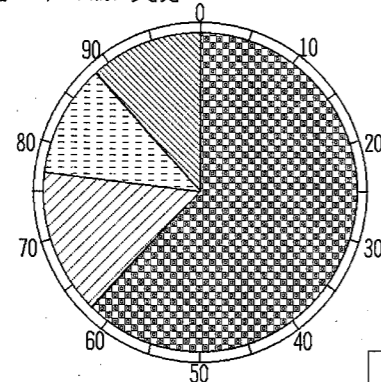
売上台帳より 各月ごとに実績を集計し、グラフ作成

F=1,14,1,8,1,8,1,8,1,8,1,8,1,8,1,8,1,8,1,8,1,8,1,8,1

|        | 1月  | 2月  | 3月  | 4月   | 5月   | 6月   | 7月   | 8月   | 9月   | 10月  | 11月  | 12月  |
|--------|-----|-----|-----|------|------|------|------|------|------|------|------|------|
| 目標     | 700 | 800 | 900 | 1000 | 1100 | 1200 | 1300 | 1400 | 1500 | 1600 | 1700 | 1800 |
| 実績     | 500 | 600 | 700 | 1000 | 1200 | 1400 | 1100 | 1300 | 1800 |      |      |      |
| 業務用    | 300 | 350 | 400 | 600  | 750  | 850  | 750  | 800  | 1200 |      |      |      |
| 家庭用    | 100 | 110 | 130 | 150  | 160  | 220  | 150  | 150  | 300  |      |      |      |
| メンテナンス | 50  | 70  | 80  | 200  | 180  | 200  | 150  | 100  | 100  |      |      |      |
| その他    | 50  | 70  | 90  | 50   | 110  | 130  | 150  | 250  | 200  |      |      |      |

(加工後)

[1990, 目標 実績]



| 項目       | 割合     | 合計   |
|----------|--------|------|
| 1 業務用    | 61.86% | 6000 |
| 2 家庭用    | 15.15% | 1470 |
| 3 メンテナンス | 11.65% | 1130 |
| 4 その他    | 11.34% | 1100 |
| 合計       |        | 9700 |

(操作手順) R:7:

TL:C:  
DL:13-16:  
G:4::2:T::

ワン・ポイント  
(応用等)

売上管理・分析-5 会社の損益状況を見る

NO.

(概要)

売上台帳を集計し、損益状況表を作成(省略)  
損益状況表より、バランスグラフ作成

<マイツールでの仕事の流れ>

- 1. 売上表の入力 -5
- 2. 請求書発行(請求データ作成) -6
- 3. 目標と実績対比 -7
- 4. 分類別比率を見る -8
- 5. 損益状況を見る -9

(効果・感想)

- ・それまで大変だった経理業務が、マイツールだと簡単に自分で作成出来るようになり、又、マイツールのお陰で確実に顧客数・売上とも伸びて大変感謝している。
- ・マイツールとリース業は相性が良い。

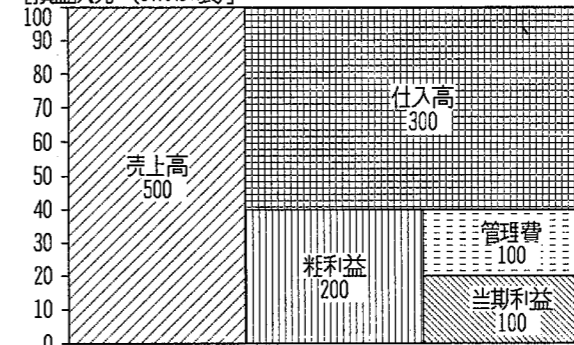
(加工前)

[損益状況 (STRAC 表)]  
F=7,9,9,9,9,9,9

| 月日      | 項目  | 円    | 項目  | 円   | 項目   | 円    |
|---------|-----|------|-----|-----|------|------|
| 1990-01 | 売上高 | 500  | 仕入高 | 300 | @@   |      |
|         |     |      | 粗利益 | 200 | 管理費  | 100  |
|         |     |      |     |     | 当期利益 | 100  |
| 1990-02 | 売上高 | 600  | 仕入高 | 500 | @@   |      |
|         |     |      | 粗利益 | 100 | 管理費  | 200  |
|         |     |      |     |     | 当期利益 | -100 |
| 1990-08 | 売上高 | 1500 | 仕入高 | 900 | @@   |      |
|         |     |      | 粗利益 | 600 | 管理費  | 550  |
|         |     |      |     |     | 当期利益 | 50   |

(加工後)

[損益状況 (STRAC 表)]



合計 500

(操作手順) R:8:

(1月分をグラフ化する)  
DL:11-T:  
G:10::2:4:6:::

ワン・ポイント  
(応用等)

損益分岐点比率=固定費/粗利\*100% で状況が判ります。(~59=超優良, 60~79=優良, 80~89=普通, 90~99=危険水域, 100~199=赤字, 200~=倒産路線)



<タイトル> 販促活動の評価 タイプ B

<効用> キャンペーンが成功したかをハッキリ見られた

<業種1> サービス業 <業種2> レンタル業  
 <業務1> 経営 <業務2> 販促結果分析

会社名 機種 Mr.マイツールXC VER. M3

<仕事・業務の概要> NO. 1-53-10  
 ・家庭用品、一般用品のレンタルを行っている。  
 随時 販促活動は行っていた。  
 <マイツールでの仕事の流れ>  
 1. 販促活動の評価

★★★ マイツール化以前 ★★★

《仕事の説明》

・ある月間キャンペーンを張ってもそれが成功したかどうか判らなかつた。

★★★ マイツール化以後 ★★★

《見えてきた》

・キャンペーンにより、その後の会社の体質強化につながっていることがわかつた。

《効果・感想》

・今後、さらに効率を上げていきたいので、さらに細かい分析をしていきたい。

(概要)

売上推移表より移動平均計算・グラフ作成

(加工前)

[売上推移表]

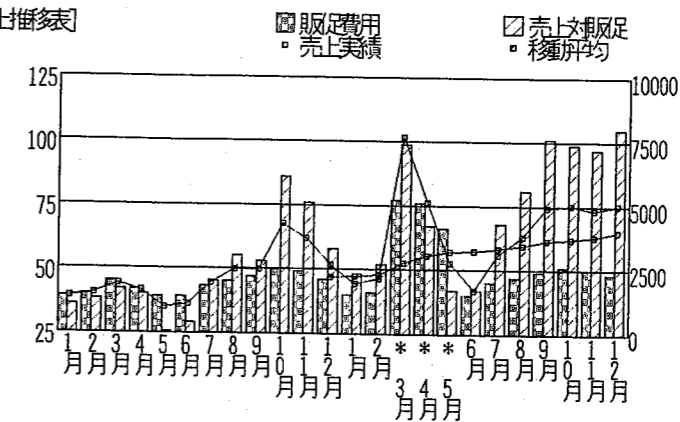
F=1,5,5,1,12,1,10,1,10,1,10,1

| 月 年      | 販促活動   | 販促費用 | 売上実績 | 移動平均 | 売上対販促 |
|----------|--------|------|------|------|-------|
| 1月 87年   |        | 39   | 1408 |      |       |
| 2月 87年   |        | 40   | 1518 |      |       |
| 3月 87年   |        | 45   | 1892 |      |       |
| 4月 87年   |        | 42   | 1661 |      |       |
| 5月 87年   |        | 39   | 979  |      |       |
| 6月 87年   |        | 39   | 1133 |      |       |
| 7月 87年   |        | 43   | 1925 |      |       |
| 8月 87年   |        | 45   | 2464 |      |       |
| 9月 87年   |        | 47   | 2486 |      |       |
| 10月 87年  |        | 50   | 4279 |      |       |
| 11月 87年  |        | 49   | 3707 |      |       |
| 12月 87年  |        | 46   | 2673 |      |       |
| 1月 88年   |        | 40   | 1925 |      |       |
| 2月 88年   |        | 41   | 2134 |      |       |
| * 3月 88年 | キャンペーン | 77   | 7656 |      |       |
| * 4月 88年 | キャンペーン | 76   | 5115 |      |       |
| * 5月 88年 | キャンペーン | 66   | 2750 |      |       |
| 6月 88年   |        | 40   | 1683 |      |       |
| 7月 88年   |        | 45   | 3080 |      |       |
| 8月 88年   |        | 47   | 3806 |      |       |
| 9月 88年   |        | 49   | 4928 |      |       |
| 10月 88年  |        | 51   | 5038 |      |       |
| 11月 88年  |        | 50   | 4851 |      |       |
| 12月 88年  |        | 48   | 5027 |      |       |

(加工後)



[売上推移]



(操作手順)

R:22:

MAV::C9, 11:12:  
 BR:6-16:11:  
 C9/C7=C13:  
 G:12:::7, 13:9, 11::::

※キャンペーン月以上確実に売上が増加している。  
 又、販促費の効率も上がっている。

ワン・ポイント  
(応用等)





<タイトル> お客様・業者・旅館の管理 送客明細書入力 タイプ A

<効用> マイツール化で旅行案内書の転記等作業時間 1 / 3

<業種1> サービス業 <業種2> 旅館斡旋業  
 <業務1> 作業管理 <業務2> 明細書発行

会社名 愛知県 有限会社 ヒルコレーション センダ予約 機種 5530 SJ-3 VER. M3

<仕事・業務の概要>

・旅館案内。

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 送客明細書入力
2. 計算・明細書印刷

NO. 1-55-3  
-3  
-4

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

・お客様が決定すると、御案内書を発行、月ごとに市販の請求書・明細書を利用して、手書きで行っている。  
 ・当社の控えとして、ルーズリーフに表を作り、記入している。

《問題点》

・1件でもお客様が決まると、請求書・御案内書・明細書・月ごとの表等、転記作業が結構ある。  
 計算等も、手でやっていたので、ミス変更等が出た時は大変だった。

↓  
 転記・計算ミスをなくし、時間を短縮したい。

《手書きの帳票》

1月分

| 旅費名     | 在来 | 手続社 | 通信費 | 送料 | 合計 |
|---------|----|-----|-----|----|----|
| 岩手県 Pt. |    |     |     |    |    |

請求書

1月分 通信

|    |    |    |    |    |    |    |    |    |     |     |     |    |
|----|----|----|----|----|----|----|----|----|-----|-----|-----|----|
| 1月 | 2月 | 3月 | 4月 | 5月 | 6月 | 7月 | 8月 | 9月 | 10月 | 11月 | 12月 | 合計 |
|----|----|----|----|----|----|----|----|----|-----|-----|-----|----|

明細書

| 氏名    | 年齢 | 性別 | 職業  | 住所                        | 電話番号         | 備考 |
|-------|----|----|-----|---------------------------|--------------|----|
| 佐藤 一郎 | 40 | 男  | 会社員 | 〒100-0001 東京都千代田区千代田1-1-1 | 03-1234-5678 |    |

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要) 送客明細書入力

(効果・感想)

1. 一番にパソコン化した事で、時間が短縮された。(3分の1位になった)
2. 今まででは転記を何度も繰り返していたが、転記ミスも、計算ミスもなくなった。
3. 手書き書類より、相手先との信頼関係が持てる。
4. 一度データを入力する事によって、売上目標等の反省、今後の展開、月間・年間の実績が出せるようになり便利。

(操作手順) R:28:

W:S1:  
 EF:S1:27:30:斉藤 尚子:1-0001:  
 93-04-01:1:2:1:0:10000:7000::5-0001:1-1213::?E

(加工前)

[ヒルコレーション御案内書EPデザイン] 93.01.30 混 L=0092 C=0100

御案内書

芳名 C2  
 コード C4  
 住所 C8  
 TEL C12  
 宿泊日 C16

業者名 C6  
 FAX C14  
 C10

大人 C20  
 子供 C24  
 幼児 C28

人円  
 人円  
 人円

計 C50  
 コード C52  
 旅費名 C56  
 TEL C58  
 税別サ込み C64  
 消費税込 C70

伝票NO. C54  
 C60 泊

93.01.30 混 L=0055 C=0150

| コード    | 業者名        | 千   | 住所1               | 住所2  | TEL          | FAX |
|--------|------------|-----|-------------------|------|--------------|-----|
| 1-0001 | 東海にこに観光    | 514 | 津市峰川町1-23-65 41-6 | 高木ビル | 0592-33-3333 |     |
| 1-0002 | 伊勢フラワードラベル | 514 | 津市石浜町55-2323      |      | 0592-89-9999 |     |
| 1-0003 | 三重レジャー     | 514 | 津市新島983-21        | 三重ビル | 0592-11-1111 |     |
| 1-1001 | 愛知ツーリスト    | 460 | 名古屋市中区広中道32-50    |      | 052-000-9696 |     |
| 1-2001 | トラル岐阜サービス  | 507 | 岐阜市南津町3256        |      | 0525-25-2525 |     |
| 5-0001 | ホテル石川屋     | 568 | 石川県南町西35番地        |      | 1234-5656    |     |
| 5-0002 | みぐろ亭       | 989 | 岐阜石水町東羽黒5623      |      | 98-6565      |     |
| 5-0003 | 鹿島旅館       | 123 | 三重県西北町桑原7878      |      | 98-9898      |     |

(加工後)

データベース 93.01.30 混 L=0021 C=0430

| 芳名       | コード    | お扱い     | 住所                | 住所2  | 電話           | FAX | 宿泊日      | 泊 | 大人数 |
|----------|--------|---------|-------------------|------|--------------|-----|----------|---|-----|
| 石川公枝     | 1-0003 | 三重レジャー  | 津市新島983-21        | 三重ビル | 0592-11-1111 |     | 93-01-28 | 2 | 2   |
| 佐藤 新一郎   | 1-0001 | 東海にこに観光 | 津市峰川町1-23-65 41-6 | 高木ビル | 0592-33-3333 |     | 93-01-28 | 2 | 4   |
| (株) サトウ  | 1-0003 | 三重レジャー  | 津市新島983-21        | 三重ビル | 0592-11-1111 |     | 93-02-12 | 1 | 10  |
| 西北 製粉(株) | 1-0003 | 三重レジャー  | 津市新島983-21        | 三重ビル | 0592-11-1111 |     | 93-03-12 | 2 | 15  |
| 西本 高一    | 1-0001 | 東海にこに観光 | 津市峰川町1-23-65 41-6 | 高木ビル | 0592-33-3333 |     | 93-03-10 | 2 | 2   |
| 青木 典子    | 1-0003 | 三重レジャー  | 津市新島983-21        | 三重ビル | 0592-11-1111 |     | 93-04-01 | 1 | 2   |

| 大人R | 子供数 | 子供R | 幼児数 | 幼児R | 大料金     | 大人R   | 大人R | 子料金   | 子供R | 子供R | 幼料金 | 幼児R | 幼児R | 人数計 | CD     | コード      | 旅館名    |
|-----|-----|-----|-----|-----|---------|-------|-----|-------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|--------|----------|--------|
|     | 4   |     |     |     | 15,000  | 450   |     | 7,000 | 210 | 0   | 0   | 0   | 0   | 2   | 5-0003 | 11111111 | 鹿島旅館   |
|     |     |     |     |     | 10,000  | 360   |     |       | 0   | 0   | 0   | 0   | 0   | 8   | 5-0001 | 1-123456 | ホテル石川屋 |
|     |     |     |     |     | 15,000  | 450   |     |       | 0   | 0   | 0   | 0   | 0   | 10  | 5-0002 | 2-000003 | みぐろ亭   |
|     |     |     |     |     | 120,000 | 3,600 |     |       | 0   | 0   | 0   | 0   | 0   | 15  | 5-0001 | 1-1212   | ホテル石川屋 |
|     |     |     |     |     | 15,000  | 450   |     |       | 0   | 0   | 0   | 0   | 0   | 2   | 5-0001 | 1-000001 | ホテル石川屋 |
|     |     |     |     |     | 12,000  | 360   |     |       | 0   | 0   | 0   | 0   | 0   | 2   | 5-0001 | 1-234567 | ホテル石川屋 |

| 電話        | 泊 | 食 | 税別・サ込     | ルイケイ | 消費税     | 消費税込      | R*ウイ | R*ウイ |
|-----------|---|---|-----------|------|---------|-----------|------|------|
| 98-9898   | 2 | 1 | 60,000    |      | 1,800   | 61,800    |      |      |
| 1234-5656 | 2 | 1 | 81,680    |      | 2,450   | 84,130    |      |      |
| 98-6565   | 1 | 1 | 150,000   |      | 4,500   | 154,500   |      |      |
| 1234-5656 | 2 | 3 | 3,600,000 |      | 108,000 | 3,708,000 |      |      |
| 1234-5656 | 2 | 2 | 60,000    |      | 1,800   | 61,800    |      |      |
| 1234-5656 | 1 | 2 | 24,000    |      | 720     | 24,720    |      |      |

ワン・ポイント (応用等)







☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要) 狙いを絞ったDM発送

(効果・感想)

1. 検索がスムーズなので、顧客の管理がしやすい。
2. DMの効果も大である。
3. 来店者の地域もわかるので、チラシなど営業の参考となる。

(操作手順) R:36:  
SH::C12=??01\*:::  
PF:35:::  
(1月生まれ)

(加工前)

[顧客管理] 93.09.20 混 L=0047 C=0180  
F=1,16,1,2,1,6,1,22,1,10,1,8,1

| 氏名    | 数  | 郵便     | 住所1        | 住所2     | 誕生日    |
|-------|----|--------|------------|---------|--------|
| 新田香   | 2  | 900    | 那覇市*****   | Aマゾン202 | 431214 |
| 上野織江  | 3  | 900    | 那覇市*****   |         | 410801 |
| 仲村綾子  | 1  | 900    | 那覇市*****   |         | 350124 |
| 金城喜代士 | 10 | 901-03 | 糸満市*****   |         | 331114 |
| 津波古俊也 | 5  | 901-21 | 浦添市*****   |         | 440919 |
| 比嘉俊彦  | 6  | 900    | 那覇市*****   |         | 490327 |
| 森本和子  | 12 | 900-31 | 東風平町*****  |         | 300115 |
| 中村洋子  | 3  | 901-22 | 宜野湾市*****  |         | 440116 |
| 玉城恵子  | 2  | 901-22 | 宜野湾市字***** | コホ°B101 | 501203 |
| 内田健二  | 3  | 901-21 | 浦添市*****   |         | 320406 |
| 板良真由美 | 2  | 901-23 | 南風原町*****  |         | 470901 |
| 金城美樹  | 8  | 900    | 那覇市*****   |         | 460222 |
| 知念吉弘  | 9  | 901-03 | 糸満市*****   |         | 330812 |

(加工後)

[顧客管理] 93.10.11 混 L=0047 C=0180  
F=1,16,1,2,1,6,1,22,1,10,1,8,1

| 氏名   | 数  | 郵便     | 住所1       | 住所2 | 誕生日    |
|------|----|--------|-----------|-----|--------|
| 仲村綾子 | 1  | 900    | 那覇市*****  |     | 350124 |
| 森本和子 | 12 | 900-31 | 東風平町***** |     | 300115 |
| 中村洋子 | 3  | 901-22 | 宜野湾市***** |     | 440116 |

〒900

那覇市\*\*\*\*\*

仲村綾子 様

〒900-31

東風平町\*\*\*\*\*

森本和子 様

〒901-22

宜野湾市\*\*\*\*\*

中村洋子 様

ワン・ポイント (応用等)

ここでは「1月生まれ」を例にとって検索しましたが利用回数が5回以上、など他の検索も可能。割引券などいろいろな働きかけをしている。

<タイトル> カラオケハウスのDM発送 (顧客管理) タイプ A

<効用> マイツールで顧客維持拡大更に確かな営業戦略立案

<業種1> サービス <業種2> カラオケハウス  
<業務1> 営業・顧客管理 <業務2> 顧客管理

会社名 沖縄県 機種 Mr.マイツールIVe/40 VER. 4M3.50

<仕事・業務の概要>  
・カラオケハウスである。  
・複数店舗経営している。

<マイツールでの仕事の流れ>

1. DM発送

NO. 1-59-2

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

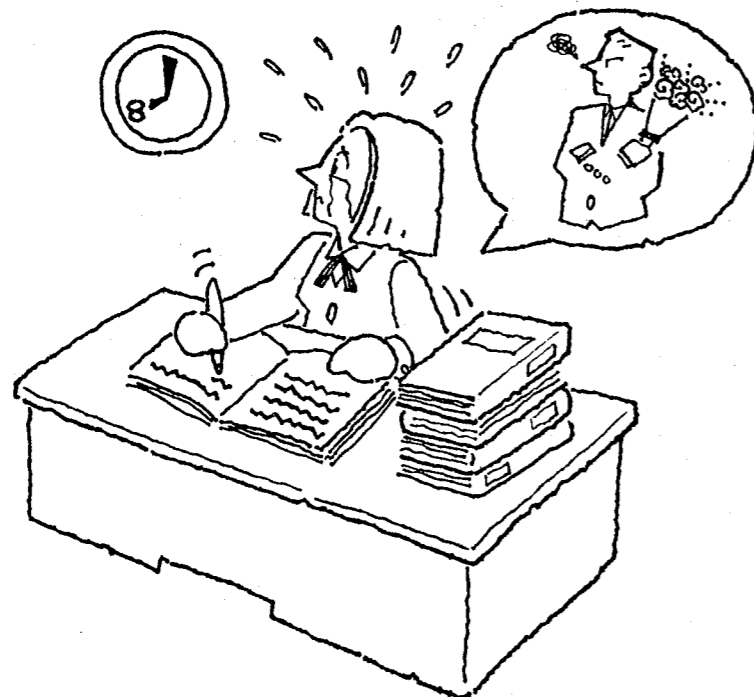
《仕事の説明》

・顧客登録をして、利用回数が5回以上  
もしくは今月誕生日を迎える人を検索  
して割引券などをDM発送する。

《問題点》

・マイツール導入前は時間がなくて  
DM発送 (顧客管理) はできなかった

《手書きの帳票》



ワン・ポイント (応用等) ここでは「1月生まれ」を例にとって検索しましたが利用回数が5回以上、など他の検索も可能。割引券などいろいろな働きかけをしている。

<タイトル> 月別商品出荷状況 タイプ B

<効用> 昨年と今年の出荷状況の違いをビジュアル化

<業種1> サービス <業種2> ガラス製品の販売  
 <業務1> 作業管理 <業務2> 発注業務

会社名 北海道 機種 Mr.マイツールVe/40 VER. M4.00

<仕事・業務の概要> NO. 1-60-1

・ガラス製品の販売  
 商品センターでは、主に発注業務や商品管理、商品の発送業務を行っている。

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 出荷状況昨年対比グラフ化

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》

1. 手作業で集計し、表を作っていた。

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

《見えてきた》

1. 去年と今年の違いがひと目でわかる。

《効果・感想》

1. 1つの表から、去年と今年の出荷状況をひと目で見る事ができたり、月別にどのような割合で占めているのか見ることができるようなど活用法が色々である。
2. 出荷件数が予測できるので、あらかじめ人員の手配や確保が行えるようになった。

(概要)

昨年と今年の出荷状況比較のグラフの作成

(加工前)

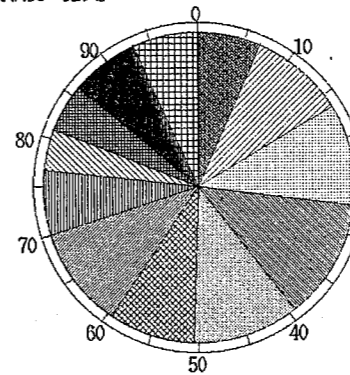
[出荷状況一覧表] 93.09.19 混 L=0092 C=0100  
 F=1,4,1,7,1,7,1,6,1,6,1,6,1,6,1,6,1,6,1,6,1,6,1,6,1

| 日付 | H3/4月 | 5月    | 6月    | 7月    | 8月   | 9月   | 10月   | 11月   | 12月   | H4/1月 | 2月   | 3月    |
|----|-------|-------|-------|-------|------|------|-------|-------|-------|-------|------|-------|
| 1  | 161   | 206   | 134   | 252   | 346  | 262  | 145   | 186   | -     | -     | 124  | -     |
| 2  | 126   | 288   | -     | 314   | 261  | 239  | 170   | 139   | 142   | -     | -    | 159   |
| 3  | 175   | 138   | 160   | 253   | 223  | 323  | 236   | -     | 80    | -     | 142  | 85    |
| 4  | 180   | 79    | 298   | 218   | -    | 243  | 272   | -     | 63    | -     | 123  | 109   |
| 5  | 148   | -     | 212   | 267   | 266  | 243  | 207   | 241   | 54    | -     | 104  | 97    |
| 6  | 82    | -     | 170   | 354   | 403  | 157  | -     | -     | 54    | 234   | 180  | 150   |
| 7  | -     | -     | -     | -     | 253  | -    | 187   | 108   | -     | -     | 198  | -     |
| 8  | 284   | 179   | -     | 266   | -    | 187  | 291   | 113   | 114   | 120   | 144  | 186   |
| 9  | -     | 182   | -     | 325   | -    | -    | 205   | -     | 140   | 55    | -    | 214   |
| 合計 | 3766  | 5546  | 5927  | 6973  | 6218 | 5128 | 5908  | 3770  | 2465  | 2822  | 4006 | 3869  |
| 昨年 | 2839  | 4791  | 5458  | 5486  | 6692 | 5396 | 5146  | 3112  | 1927  | 2529  | 4187 | 3838  |
| 対比 | 132.7 | 115.8 | 108.6 | 127.1 | 92.9 | 95.0 | 114.8 | 121.1 | 127.9 | 111.6 | 95.7 | 100.8 |

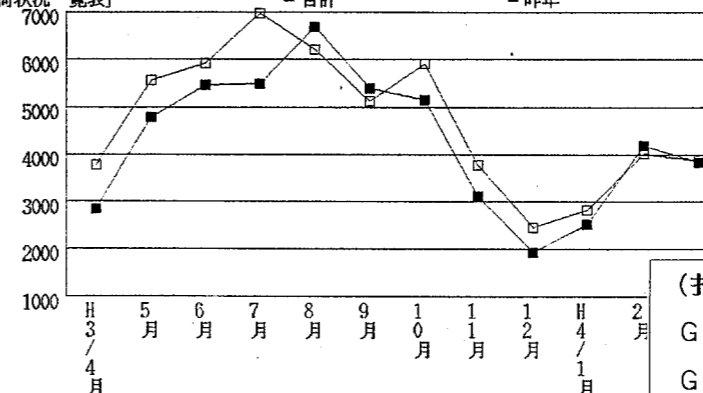
DR: 1:1:1.68/1.70\*100=L72:DR:0:1:

(加工後)

[出荷状況一覧表]



[出荷状況一覧表]



(操作手順) R: 61:

G: 6::1:68, 70:::ESC

G: 4::1:68:

<タイトル> 月別商品別売上表 タイプ B

<効用> 感覚での売れ筋商品でなく実データの売れ筋を把握

<業種1> サービス  
<業務1> 販売・売上管理  
<業種2> サービス業 (ガラス製品の販売)  
<業務2> 発注業務

会社名 北海道  
機種 Mr.マイツールVe/40  
VER. M4.00

<仕事・業務の概要>  
・ガラス製品の販売  
・商品センターでは、主に発注業務を行っている。

<マイツールでの仕事の流れ>  
1. 月別売上個数表のグラフ化

NO.  
1-60  
-2

★★★ マイツール化以前 ★★★

《仕事の説明》

1. 実際に統計をとっていなかったため、売場の人の感覚で売れているとか、売れていないという判断をしていて漠然としていた。  
そのため在庫不足などが発生することがあった。

★★★ マイツール化以後 ★★★

《見えてきた》

1. 売場のほうからきた売上データを入力することによって、ひと目でどの月にどの商品が一番売れているかどうか確認することができた。
2. そのため発注がスムーズに行われた。

《効果・感想》

1. 売場から出たデータを商品センターで打ち込み、月別の表からグラフ化して発注するときの参考にする。
2. またこれを売場にもフィードバックして、本当の数字を見てその月々の販売方法の参考にしてもらっている。

(概要)

月別売上個数表のグラフ化

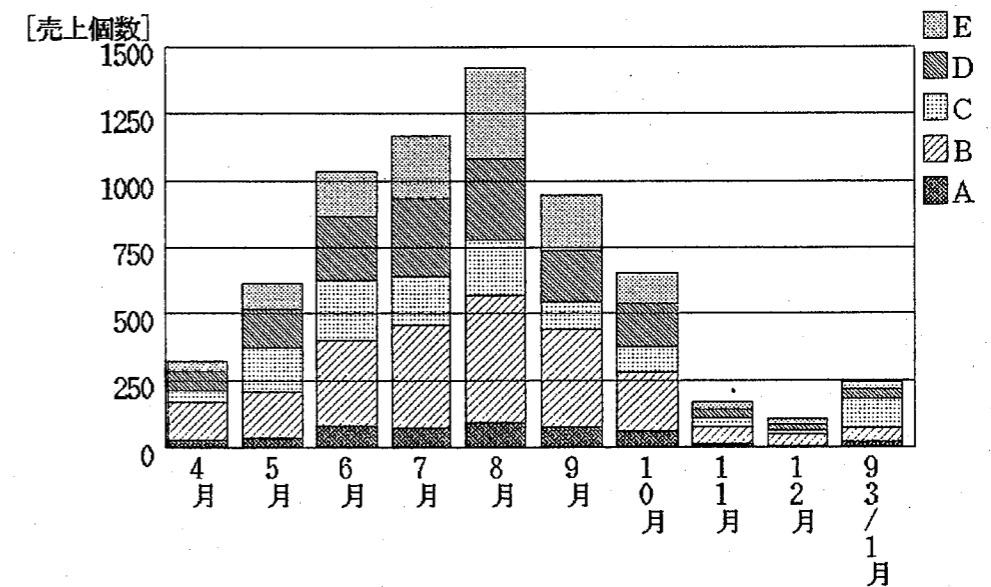
(加工前)

[売上個数]  
F=4,6,6,6,6,6,6,6,6,6,6

93.09.09 混 L=0050 C=0170

| 品番 | 4月  | 5月  | 6月  | 7月  | 8月  | 9月  | 10月 | 11月 | 12月93/1月 |
|----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|----------|
| A  | 29  | 35  | 81  | 72  | 91  | 75  | 62  | 10  | 20       |
| B  | 140 | 174 | 321 | 386 | 477 | 364 | 218 | 68  | 48       |
| C  | 43  | 162 | 224 | 184 | 210 | 107 | 98  | 31  | 109      |
| D  | 72  | 145 | 241 | 293 | 305 | 192 | 158 | 32  | 20       |
| E  | 36  | 97  | 169 | 232 | 338 | 208 | 119 | 26  | 27       |

(加工後)



(操作手順)

R:67:

G:9::1:::



<タイトル> 請求明細書発行-1 注文件数入力 タイプ A

<効用> 請求明細書への転記モレがなくなり効率大幅アップ

<業種1> サービス業 <業種2> 出力サービス  
<業務1> 売上・販売管理 <業務2> 請求処理

会社名 埼玉県 株式会社 新昌企画 機種 Mr. IVe/40 VER. M3. 22e

<仕事・業務の概要> 花屋さんに出力サービス、注文が入ると台帳に記入して、請求書を発行する、請求日には請求書と注文件数を添付する。  
<マイツールでの仕事の流れ> 1. 注文件数入力、2. 月間注文表作成、3. 請求明細書出力  
NO. 1-62-1

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

<仕事の説明> 得意先件数は約350件、商品点数は約10点、1つの商品だけ、日別に件数の明細を請求書に添付、請求日には、1件1件台帳から転記していた。  
<問題点> 台帳から請求明細書へ転記する際、見落としがあったり、計算も面倒だった。

<手書きの帳票>

Table with columns for date (日付) and quantity (件数), showing daily counts for items like flowers and plants.

(概要) 注文件数をEFのコード入力を使って入力。

(効果・感想) 転記作業がなくなったので、見落とすこともなくなり、手も痛くなくなった。  
(操作手順) R:45:W:S1: EF:S1:44:43: 930921:3:18:??E

(加工前) [新昌企画様デザインページ] 93.01.05 混 L=0050 C=0170

Table showing data input (データ入力) with columns for date (日付), code (コード), and quantity (件数). Includes a list of items and their corresponding codes.

(加工後) [NEW 1000事例] F=1,6,1,4,1,15,1,4,1,3,1

Table showing the processed data (加工後) with columns for date (日付), code (コード), item name (店名), and quantity (件数). Shows a list of items and their counts.

請求明細書発行-2

月間注文表作成

NO.

(概要)

入力した注文件数のデータから得意先を検索し、  
月間注文表にデータを転記する。

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 注文件数入力 -1
2. 月間注文表作成 -2
3. 請求明細書出力 -3

(効果・感想)

- ・特定の得意先をすぐに検索でき、計算ミスもなくなった。
- ・カレンダー式の月間注文表に入力したデータを取り込めるので、1ヶ月の状況がよく把握できる。

(加工前)

[NEW 1000事例]  
F=1,6,1,4,1,15,1,4,1,3,1

| 日付     | コード | 店名     | 締日 | 件  |
|--------|-----|--------|----|----|
| 920821 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 20 |
| 920830 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 15 |
| 920901 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 20 |
| 920902 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 30 |
| 920903 | 2   | 花光祭典   | 20 | 20 |
| 920903 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 45 |
| 920904 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 20 |
| 920905 | 2   | 花光祭典   | 20 | 16 |
| 920905 | 2   | 花光祭典   | 20 | 6  |
| 920905 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 15 |
| 920906 | 2   | 花光祭典   | 20 | 30 |
| 920907 | 3   | 高橋生花店  | 30 | 10 |
| 920908 | 2   | 花光祭典   | 20 | 18 |
| 920908 | 2   | 花光祭典   | 20 | 10 |
| 920909 | 2   | 花光祭典   | 20 | 16 |
| 920909 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 20 |
| 920909 | 1   | 秋桜コバヤシ | 30 | 30 |
| 920909 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 20 |

[NEW 1000事例]  
F=1,2,2,2,1,4,1,15,1,4,1,3,1

| 日付     | コード | 店名     | 締日 | 件  |
|--------|-----|--------|----|----|
| 920821 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 20 |
| 920830 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 15 |
| 920901 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 20 |
| 920902 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 30 |
| 920903 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 45 |
| 920904 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 20 |
| 920905 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 15 |
| 920910 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 20 |
| 920916 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 10 |
| 920918 | 1   | 秋桜コバヤシ | 20 | 10 |

(加工後)

[月別集計]  
F=1,5,1,15,1,3,1

| 日  | 店名     | 件   |
|----|--------|-----|
| 01 | 秋桜コバヤシ | 20  |
| 02 | 秋桜コバヤシ | 30  |
| 03 | 秋桜コバヤシ | 45  |
| 04 | 秋桜コバヤシ | 20  |
| 05 | 秋桜コバヤシ | 15  |
| 06 |        |     |
| 07 |        |     |
| 08 |        |     |
| 09 |        |     |
| 10 | 秋桜コバヤシ | 20  |
| 11 |        |     |
| 12 |        |     |
| 13 |        |     |
| 14 |        |     |
| 15 |        |     |
| 16 | 秋桜コバヤシ | 10  |
| 17 |        |     |
| 18 | 秋桜コバヤシ | 10  |
| 19 |        |     |
| 20 |        |     |
| 21 | 秋桜コバヤシ | 20  |
| 22 |        |     |
| 23 |        |     |
| 24 |        |     |
| 25 |        |     |
| 26 |        |     |
| 27 |        |     |
| 28 |        |     |
| 29 |        |     |
| 30 | 秋桜コバヤシ | 15  |
| 31 |        |     |
| 合計 |        | 205 |

(操作手順) データページ R:S1:

得意先検索 SH::C4=1:C2#920821-920920::S2:  
CFP:1:2:2:2:2:W:S2:  
月間注文表作成 R:46:UPD:1:S2:2:4:R:8:4:R:12:  
6::TL:L,6:W:S3:

請求明細書発行-3

請求明細書出力

NO.

(概要)

得意先によって異なる締日に合わせ、PFデザインを  
使い分けて請求明細書を出力する。

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 注文件数入力 -1
2. 月間注文表作成 -2
3. 請求明細書出力 -3

(効果・感想)

- ・得意先の締日ごとにPFデザインページを作っておけば、月間注文表のデータがそのまま請求明細書として打ち出せるので、この仕事にかかる時間もかなり短縮された。
- ・きれいな請求明細書が得意先に出せるので、好評を得ている。

(加工前)

[月別集計]  
F=1,5,1,15,1,3,1

| 日  | 店名     | 件   |
|----|--------|-----|
| 01 | 秋桜コバヤシ | 20  |
| 02 | 秋桜コバヤシ | 30  |
| 03 | 秋桜コバヤシ | 45  |
| 04 | 秋桜コバヤシ | 20  |
| 05 | 秋桜コバヤシ | 15  |
| 06 |        |     |
| 07 |        |     |
| 08 |        |     |
| 09 |        |     |
| 10 | 秋桜コバヤシ | 20  |
| 11 |        |     |
| 12 |        |     |
| 13 |        |     |
| 14 |        |     |
| 15 |        |     |
| 16 | 秋桜コバヤシ | 10  |
| 17 |        |     |
| 18 | 秋桜コバヤシ | 10  |
| 19 |        |     |
| 20 |        |     |
| 21 | 秋桜コバヤシ | 20  |
| 22 |        |     |
| 23 |        |     |
| 24 |        |     |
| 25 |        |     |
| 26 |        |     |
| 27 |        |     |
| 28 |        |     |
| 29 |        |     |
| 30 | 秋桜コバヤシ | 15  |
| 31 |        |     |
| 合計 |        | 205 |

(加工後)

請求書明細書

秋桜コバヤシ 御中

| 日   | 件   | 日   | 件    |
|-----|-----|-----|------|
| 21日 | 20件 | 6日  | 件    |
| 22日 | 件   | 7日  | 件    |
| 23日 | 件   | 8日  | 件    |
| 24日 | 件   | 9日  | 件    |
| 25日 | 件   | 10日 | 20件  |
| 26日 | 件   | 11日 | 件    |
| 27日 | 件   | 12日 | 件    |
| 28日 | 件   | 13日 | 件    |
| 29日 | 件   | 14日 | 件    |
| 30日 | 15件 | 15日 | 件    |
| 31日 | 件   | 16日 | 10件  |
| 1日  | 20件 | 17日 | 件    |
| 2日  | 30件 | 18日 | 10件  |
| 3日  | 45件 | 19日 | 件    |
| 4日  | 20件 | 20日 | 件    |
| 5日  | 15件 | 合計  | 205件 |

(操作手順) 月間注文表ページ R:S3:

PF:47:::

<タイトル> 戸別配布依頼数の管理-1 配布依頼表作成 タイプ A

<効用> 一度の入力で様々な用途に応用可能、大幅時間短縮

<業種1> サービス <業種2> 新聞サービス  
 <業務1> 作業管理 <業務2>

会社名 北海道 機種 PS5530Z SX VER. M3

|                                               |                                                           |                             |
|-----------------------------------------------|-----------------------------------------------------------|-----------------------------|
| <仕事・業務の概要><br>・新聞販売、図書販売、各種宣伝物個別配布、企画宣伝、企画事業。 | <マイツールでの仕事の流れ><br>1. 毎週、配布依頼表を印刷<br><br>2. 月末、担当者毎配布明細表印刷 | NO.<br>1-63<br>-1<br><br>-2 |
|-----------------------------------------------|-----------------------------------------------------------|-----------------------------|

☆☆☆ マイツール化以前 ☆☆☆

《仕事の説明》  
 ・配達人の方にそのつど、依頼票に記入して渡し、月末まとめて電卓で計算していた。

《問題点》  
 ・時間がかかり、又記入ミスもあった。

《手書きの帳票》

加藤様 平成5年/月/日

DIS・オントナ配布依頼票

下記の日程にて配布をお願いします。

- |                            |                     |
|----------------------------|---------------------|
| 1. スポンサー名 <u>オントナ</u>      | 2. 配布部数 <u>500部</u> |
| 3. 配布期間 <u>1月25日~1月26日</u> | 4. 配布料金 <u>円/1部</u> |
| 5. 支払 <u>毎月15日締め 19日支払</u> | 6. その他              |

連絡事項 \_\_\_\_\_

☆☆☆ マイツール化以後 ☆☆☆

(概要) 毎週、配布依頼表を印刷

(効果・感想)

- 1度データを入力するだけで良くなったので、時間がかからずミスも少なくなった。
- 支払い明細書も出せるので上司にも好評である。いつでも手軽にすぐリストできる。
- 字が汚いので手書きせずすむようになり、大変見やすいものになった。

(操作手順) R:38:  
 SH::C5=0121\*:::  
 PF:39:::

(加工前) [93, 月分DIS・オントナ配布集計表] 93.12.23 混 L=0055 C=0150  
 F=6,12,5,6,12,8,8,10,10,10

| 受付日  | スポンサー名 | サイズ | 単価 | 期間        | 担当者   | 枚数  | 配布料  | 担当累計 | 累計   |
|------|--------|-----|----|-----------|-------|-----|------|------|------|
| 0120 | オントナ   |     | ** | 0121-0122 | 阿部(京) | 520 | **** | **** | **** |
| 0127 | オントナ   |     | ** | 0128-0129 | 阿部(京) | 520 | **** | **** | **** |
| 0203 | オントナ   |     | ** | 0204-0205 | 阿部(京) | 520 | **** | **** | **** |
| 0210 | オントナ   |     | ** | 0211-0212 | 阿部(京) | 520 | **** | **** | **** |
| 0120 | オントナ   |     | ** | 0121-0122 | 阿部(君) | 260 | **** | **** | **** |
| 0127 | オントナ   |     | ** | 0128-0129 | 阿部(君) | 260 | **** | **** | **** |
| 0203 | オントナ   |     | ** | 0204-0205 | 阿部(君) | 260 | **** | **** | **** |
| 0210 | オントナ   |     | ** | 0211-0212 | 阿部(君) | 260 | **** | **** | **** |
| 0120 | オントナ   |     | ** | 0121-0122 | 加藤    | 660 | **** | **** | **** |
| 0127 | オントナ   |     | ** | 0128-0129 | 加藤    | 660 | **** | **** | **** |
| 0203 | オントナ   |     | ** | 0204-0205 | 加藤    | 660 | **** | **** | **** |
| 0210 | オントナ   |     | ** | 0211-0212 | 加藤    | 660 | **** | **** | **** |
| 0120 | オントナ   |     | ** | 0121-0122 | 加藤    | 600 | **** | **** | **** |
| 0127 | オントナ   |     | ** | 0128-0129 | 加藤    | 600 | **** | **** | **** |
| 0203 | オントナ   |     | ** | 0204-0205 | 加藤    | 600 | **** | **** | **** |
| 0210 | オントナ   |     | ** | 0211-0212 | 加藤    | 600 | **** | **** | **** |

(加工後)



阿部(京)様 配布依頼票 依頼月日 0120

|           |             |         |       |
|-----------|-------------|---------|-------|
| 1. スポンサー名 | オントナ        | 4. 配布部数 | 520 枚 |
| 2. 配布期間   | 0121-0122   | 5. 配布料金 | ** 円  |
| 3. 支払方法   | 15日締め 19日支払 | 6. その他  |       |

ワン・ポイント (応用等)



戸別配布依頼数の管理-2 担当者毎配布明細表印刷

NO.  
1-63  
-1  
-2

(概要)

月末に、担当者毎に配布明細表を印刷

<マイツールでの仕事の流れ>

1. 毎週、配布依頼表を印刷
2. 月末、担当者毎配布明細表印刷

(効果・感想)

1. 1度データを入力するだけで良くなったので、時間がかからずミスも少なくなった。
2. 支払い明細書も出せるので上司にも好評である。いつでも手軽にすぐリストできる。
3. 字が汚いので手書きせずすむようになり、大変見やすいものになった。

(加工前) [93, 月分DIS・おトケ配布集計表] 93.12.23 混 L=0055 C=0150  
F=6,12,5,6,12,8,8,10,10,10

| 受付日  | おトケ-サイズ | 単価 | 期間        | 担当者   | 枚数  | 配布料  | 担当累計 | 累計   |
|------|---------|----|-----------|-------|-----|------|------|------|
| 0120 | おトケ     | ** | 0121-0122 | 阿部(京) | 520 | **** | **** | **** |
| 0127 | おトケ     | ** | 0128-0129 | 阿部(京) | 520 | **** | **** | **** |
| 0203 | おトケ     | ** | 0204-0205 | 阿部(京) | 520 | **** | **** | **** |
| 0210 | おトケ     | ** | 0211-0212 | 阿部(京) | 520 | **** | **** | **** |
| 0120 | おトケ     | ** | 0121-0122 | 阿部(君) | 260 | **** | **** | **** |
| 0127 | おトケ     | ** | 0128-0129 | 阿部(君) | 260 | **** | **** | **** |
| 0203 | おトケ     | ** | 0204-0205 | 阿部(君) | 260 | **** | **** | **** |
| 0210 | おトケ     | ** | 0211-0212 | 阿部(君) | 260 | **** | **** | **** |
| 0120 | おトケ     | ** | 0121-0122 | 加藤    | 660 | **** | **** | **** |
|      |         |    |           | 加藤    | 660 | **** | **** | **** |
|      |         |    |           | 加藤    | 660 | **** | **** | **** |

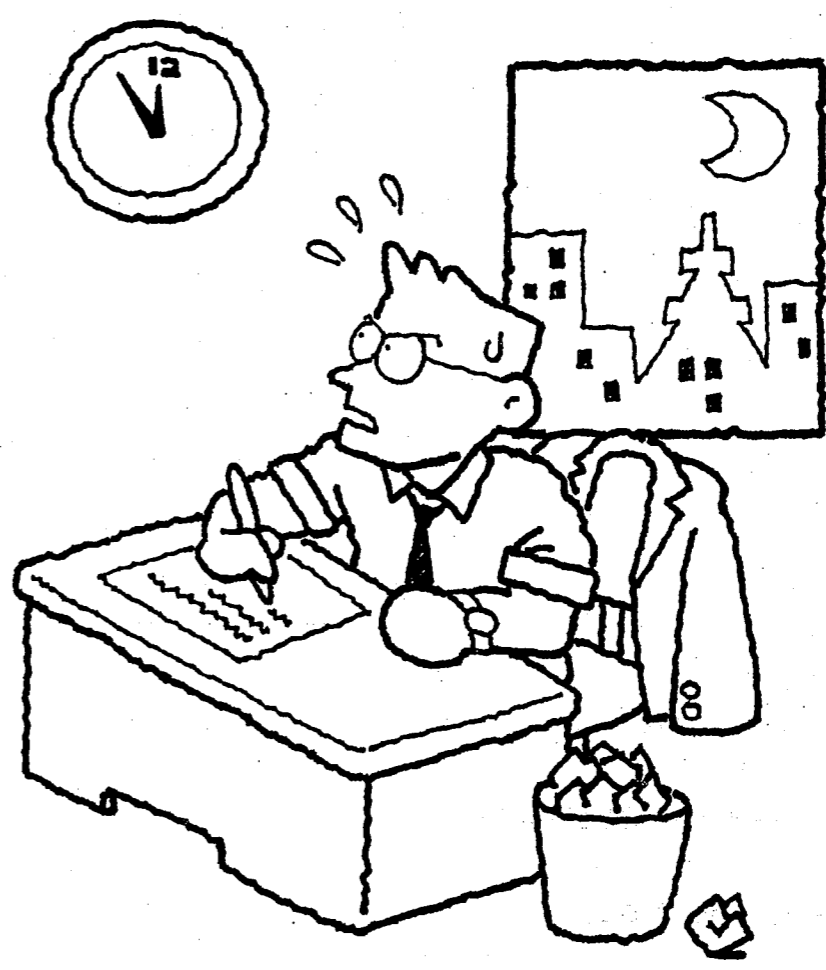
(加工後)

阿部(京)様 \*DIS・おトケ配布明細表\* 合計 \*\*\*\* 円

| No | 受付日  | おトケ-サイズ | 単価 | 期間        | 枚数  | 配布料  |
|----|------|---------|----|-----------|-----|------|
| 1  | 0120 | おトケ     | ** | 0121-0122 | 520 | **** |
| 2  | 0127 | おトケ     | ** | 0128-0129 | 520 | **** |
| 3  | 0203 | おトケ     | ** | 0204-0205 | 520 | **** |
| 4  | 0210 | おトケ     | ** | 0211-0212 | 520 | **** |
| 5  |      |         |    |           |     |      |
| 6  |      |         |    |           |     |      |
| 7  |      |         |    |           |     |      |
| 8  |      |         |    |           |     |      |
| 9  |      |         |    |           |     |      |
| 10 |      |         |    |           |     |      |

(操作手順) R:38:

PF:40:::



無断転載を禁止します。

1994年1月 初版発行

全員で支える会社のパワー

マイツール生き生き事例1000

サービス業編 VOL. 1

株式会社リコー  
システム販売計画室 マイツール販売推進課

東京都港区南青山1-15-5 リコービル107  
TEL: 03-5411-4570 (直通)

©1994 RICOH CO., LTD.